



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة كربلاء

كلية التربية للعلوم الانسانية

قسم العلوم التربوية والنفسية

الأسندلال (المنام ، الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

رسالة مقدمة

إلى مجلس كلية التربية للعلوم الإنسانية في جامعة كربلاء وهي جزء من
متطلبات نيل شهادة الماجستير في علم النفس التربوي

من قبل الطالبه

بشائر سعدي حمزه الجبوري

إشراف

الأستاذ الدكتور

حيدر حسن البيقوبي

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

((يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ حَقَّ تَقْوَاهُ وَالصَّلَاةَ إِحْسَانًا وَقُلُوا حَقًّا وَأَقِمُوا الصَّلَاةَ لِلَّهِ الْحَقَّ حَقَّ حَقِّهَا وَآتُوا الزَّكَاةَ وَأَقِمْ وَجْهَكَ لِلدِّينِ الْحَقِّ وَالْحَقُّ أَكْبَرُ مِنْ الْبَاطِلِ))

وَأَقِمْ وَجْهَكَ لِلدِّينِ الْحَقِّ وَالْحَقُّ أَكْبَرُ مِنْ الْبَاطِلِ ((يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ حَقَّ تَقْوَاهُ وَالصَّلَاةَ إِحْسَانًا وَقُلُوا حَقًّا وَأَقِمْ الصَّلَاةَ لِلَّهِ الْحَقَّ حَقَّ حَقِّهَا وَآتُوا الزَّكَاةَ))

(سورة المجادلة: من الآية ١١)

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

بسم الله الرحمن الرحيم

إقرار المشرف

أشهد أن إعداد هذه الرسالة الموسومة بـ (الاستدلال (المفتاح ، الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط) والتي قدمتها الطالبة (بشارت سعدي حمزة الجبوري) جرى تحت إشرافي في جامعة كربلاء - كلية التربية للعلوم الإنسانية، وهي جزء من متطلبات نيل شهادة الماجستير في علم النفس التربوي.

التوقيع

المشرف: أ.د. حيدر حسن اليقوبي

التاريخ: 2022 \ 6 \ 26

توصية السيد رئيس القسم

بناءً على التوصيات المتوافرة أرشح هذه الرسالة للمناقشة.

التوقيع

الأستاذ د. أوراس هاشم الجبوري

رئيس قسم العلوم التربوية والنفسية

التاريخ: 2022 \ 6 \ 26 م

بسم الله الرحمن الرحيم

قرار لجنة المناقشة

نشيد نحن أعضاء لجنة المناقشة قد اطلعنا على الرسالة الموسومة بـ (الاستدلال (المتاح
الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنيبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط
والتي قدمتها الطالبة (بشائر سعدي حمزة الجبوري)، وقد ناقشناها في محتوياتها وفيما له علاقة بها،
ونرى أنها جديرة بالقبول لنيل شهادة الماجستير في علم النفس التربوي ويتقدير () .

التوقيع:

الاسم: أ.د. أميره جبار هاشم
عضواً

التاريخ 2022\10\24

التوقيع:

الاسم: أ.د. هيثم محمد علي
رئيساً

التاريخ 2022\10\24

التوقيع:

الاسم: أ.د. حيدر حسن اليعقوبي
عضواً ومشرفاً

التاريخ 2022\10\24

التوقيع:

الاسم: أ.م.د. فاطمة نزياب مالمود
عضواً

التاريخ 2022\10\24

مصادقة عميد كلية التربية للعلوم الإنسانية - جامعة كربلاء على قرار لجنة المناقشة

التوقيع:

الأستاذ الدكتور
حسن حبيب عزز الكريضي
التاريخ 2022/11/17 م

الإهداء

إلى من قاد قلوب البشرية وعقولهم إلى مرفأ الأمان معلم البشرية الأول
محمد صلى الله عليه وسلم

إلى روح والدي الشهيد
سعدي حمزة الجبوري

إلى من أبصرت بها طريق حياتي واستمدت منها قوتي واعتزازي بذاتي إلى
الكفاح الذي لا يتوقف إلى الشامخة التي علمتني معنى الإصرار وأن لاشي
مستحيل في الحياة مع قوة الإيمان والتخطيط السليم إلى ينبوع العطاء

أمي الحبية

صباح هادي الجبوري

إلى من كان الاول دوماً في مساندتي وتشجيعي رفيق روحي الذي أخذ بيدي نحو
ما أريد واعد لي ثقتي بقدرتي على التقدم الى من سهر الليالي وعاش معي كل
لحظات الدراسة إلى من لولاه لما وصلت إلى هذا

زوجي العزيز

سيف مسلم الحلبي

إلى بذرة الفؤاد وأمل الغد بناتي الحبيبات

سمانه ، رحمه

إلى اهلي واحبتي وصديقاتي وكل من ساندني في مسيرتي العلمية

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

شكر و عرفان

الحمد لله رب العالمين حمداً كثيراً كما أمر، على ما أعانني بفضل منه، ووفقني لإنجاز هذا البحث وأما بعد ، يطيب لي أن أتقدم بخالص شكري وامتناني إلى أستاذي الذي اشرف على الرسالة الأستاذ الدكتور حيدر حسن اليقوبي لجهوده العلمية المتميزة الرائعة التي بذلها طيلة مدة كتابك البحث وما أبداه من توجيهات علمية سديدة وملاحظات دقيقة كان لها الأثر المباشر في توجيه البحث الوجهة العلمية الصحيحة، وكان لي نعم الأب والسند والاستاذ الفاضل فجزاه الله عني خير الجزاء.

وشكري موصول إلى السيد عميد كلية التربية للعلوم الإنسانية الأستاذ الدكتور حسن الكريطي المحترم والسيدة رئيسة قسم العلوم التربوية والنفسية أ.د. اوراس هاشم الجبوري الذين أسهموا في بلورة فكرة هذا البحث، والشكر الجزيل للأساتذة الأفاضل رئيس لجنة المناقشة، واعضائها لتفضلهم بمناقشة هذه الرسالة، ولما سيقدمونه من نصائح علمية تغني البحث، وتظهره بالمظهر العلمي القيم، وأقدم شكري أيضا الى عينة البحث عند تطبيق أدوات البحث والى كل من ساعدني لاسيما الأساتذة عمداء الكليات في جامعات الفرات الاوسط الذين ساعدوني في إيصال المقاييس الى العينة. وشكر خاص الى الأستاذ (حسين موسى الجبوري) الذي قدم لي الدعم المعنوي والعلمي، وكذلك الشكر الى زملائي وزميلاتي جميعا؛ لما أبدوه من دعم ومساعدة لإنجاز هذا البحث.

وإلى كل من مد يد العون وقدم المساعدة لإنجاز هذا البحث.

ومن الله التوفيق

مستخلص البحث :

اتضح مشكلة البحث في السؤال: ماهو نوع الاستدلال المستعمل من قبل رؤساء الأقسام (المتاح أو الراسخ)؟ وماهو شكل التكتيكات التجنبية لديهم؟ وما العلاقة بين نوعي الاستدلال وهذه التكتيكات التجنبية؟ وتحدد البحث في الأهداف:

١. الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

٢. الدلالة الإحصائية للفروق في الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط وفق المتغيرات (الجامعة، التخصص، النوع الاجتماعي، الدرجة العلمية)

٣. التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

٤. الدلالة الإحصائية للفروق في التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط وفق للمتغيرات (الجامعة، التخصص، النوع الاجتماعي، الدرجة العلمية)

٥. إيجاد العلاقة بين الاستدلال (المتاح-الراسخ) والتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

٦. إسهام التكتيكات التجنبية في الاستدلال (المتاح-الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

وفيما يخص الحدّ الموضوعي فهو يشمل متغيرات هذا البحث في إيجاد العلاقة بين الاستدلال (المتاح-الراسخ) والتكتيكات التجنبية. وأما البشري: فهو يقتصر البحث على عينة من رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط، تمثلت في جامعة (القادسية، الكوفة، بابل، كربلاء، المثنى). أما الحدّ المكاني: فهو يقتصر على جامعات الفرات الأوسط في جامعة (القادسية، الكوفة، بابل، كربلاء، المثنى) والكليات المنتمية لها. وأما الحدّ القياسي: فتستعمل الباحثة القياس بالصيغة الورقية، لكون رؤساء

الأقسام مشمولين في الدوام الحضور لمهامهم الإدارية في الكليات. وأما الحدّ الزمني:
للعام الدراسي (٢٠٢١م-٢٠٢٢م) (١٤٤٢هـ-١٤٤٣هـ) .

اعدت الباحثة اطاراً نظرياً ودراسات سابقه عن المتغيرين بشكل شامل وقد استعمل
الباحثة المنهج الوصفي من النوع الارتباطي منهجاً لإيجاد العلاقة بين متغيرين.
ويتكون مجتمع هذا البحث من رؤساء الأقسام الموجودين في جامعات الفرات الأوسط،
(بابل، الكوفة، كربلاء، القادسية ، المثنى) البالغ عددهم الإجمالي (٧١٨) رئيساً وقد
أُخْتِرت عينة البحث الأساسية بنسبة (٥٠%) من المجتمع الأصل فبلغت العينة (٣٥٩).
قامت الباحثة ببناء مقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) المكون من (٣٠)
فقرة موزعة على اسلوبين هما: الاستدلال المتاح وعدد فقراته (١٥) فقرة. الاستدلال
الراسخ وعدد فقراته (١٥) فقرة، وأمام كل فقرة مدرج خماسي للإستجابة هو: (تنطبق
دائماً (٥) درجة، تنطبق غالباً (٤) درجة، تنطبق أحياناً (٣) درجة، تنطبق نادراً (٢)
درجة، لا تنطبق أبداً (١) درجة)، لذا فإن أعلى درجة يمكن ان يحصل عليها المستجيب
عن إجابته على فقرات المقياس هي (١٥٠)، درجة وأقل درجة يمكن ان يحصل عليها
هي (٣٠)، درجة والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (٩٠) درجة. ومن هنا فالذين
يحصلون على قيم أعلى من (٩٠) يتمتعون بالاستدلال المتاح، والذين يحصلون على
قيم أقل من (٩٠) فهم ليس لديهم استدلال راسخ.

وايضا التكتيكات التجنبية مكون من (٣٢) فقرة، وأمام كل فقرة مدرج خماسي
للاستجابة هو: (تنطبق دائماً (٥) درجة، تنطبق غالباً (٤) درجة، تنطبق احياناً (٣)
درجة، تنطبق نادراً (٢) درجة، لا تنطبق أبداً (١) درجة) وهي موزعة على خمسة
تكتيكات هي: البحث عن الإجابات الصحيحة وإتباع القوانين وتجنب الظهور بمظهر
المتغافل والتفكير في ماهو عملي وتجنب الأخطاء.

طبقت الصورة النهائية لكل من أداتي البحث (الاستدلال والتكتيكات التجنبية)، في آن
واحد معاً، خلال مدة شهري نيسان، ايار، وقامت الباحثة بأجراء التطبيق بتوزيع
الاستبانات الورقية على جميع أفراد العينة والمتمثلة برؤساء الأقسام العلمية في جامعات

الفرات الاوسط) وقد حصلت الباحثة على مجموعة من النتائج التي تكون نافعة لفحص وتطوير السلوك الاداري الاستدلالي واسلوب التكتيك المستعمل.

ثبت المحتويات

الصفحة	الموضوعات	ت
	الاية القرآنية	١
	إقرار المشرف	٢
	إقرار الخبير اللغوي	٣
	إقرار الخبير العلمي	٤
	إقرار لجنة المناقشة	٥
	الاهداء	٦
	شكر و عرفان	٧
	واجهه المستخلص	٨
	مستخلص البحث باللغة العربية	٩
	ثبت المحتويات	١٠
	ثبت الجداول	١١
	ثبت الأشكال	١٢
	ثبت الملاحق	١٣
	الفصل الأول : التعريف بالبحث	
	اولاً: مشكلة البحث	١٤
	ثانياً: اهمية البحث	١٥
	ثالثاً: اهداف البحث	١٦
	رابعاً: حدود البحث	١٧
	خامساً : تحديد مصطلحات	١٨
	الفصل الثاني : إطار نظري ودراسات سابقة	
	المحور الأول : مفهوم الاستدلال	١٩
	المعنى العلمي للاستدلال	٢٠
	صفات الاستدلال العامة	٢١
	الاستدلال عن طريق تقابل القضايا	٢٢
	القدرة العقلية العامة General Intellectual ability	٢٣
	الخبرة السابقة للفرد Previous experience of the individual	٢٤
	مستوى الدافعية Level of Motivation	٢٥

٢٦	النظريات النفسية والاجتماعية التي فسرت سلوك الاستدلال العقلي
٢٧	أولاً: نظرية اريك اريكسون (١٩٨٦ Theory Eric Erikson)
٢٨	ثانياً: نظرية جان بياجيه (١٩٣٦ Jean Piaget Theory)
٢٩	ثالثاً: نظرية التأثير الاجتماعي
٣٠	رابعاً: نظرية المزدوجة للإدراك
٣١	النظام الإدراكي ١ الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic
٣٢	النظام الإدراكي ٢ الاستدلال المتاح Available Heuristic
٣٣	المحور الثاني: السلوكيات التجنبية
٣٤	التكتيكات المدركة
٣٥	أولاً: تكتيكات مرحلة التعرض للمثير
٣٦	ثانياً: تكتيكات مرحلة الانتباه
٣٧	ثالثاً: تكتيكات مرحلة أثاره الاهتمام
٣٨	رابعاً: تكتيكات مرحلة الفهم (الوعي بالفكرة)
٣٩	خامساً: تكتيكات مرحلة التفاعل
٤٠	سادساً: تكتيكات مرحلة التنبؤ
٤١	سابعاً: تكتيكات مرحلة الثبات بالذهن
٤٢	التجنبية السلبية Negative avoidance
٤٣	معايير تشخيص السلوكيات التجنبية
٤٤	التجنبية الايجابية Positive avoidance
٤٥	التكتيكات التجنبية
٤٦	دراسات سابقة
٤٧	دراسة أتنسون (٢٠٠٧ Astson) دراسة امريكية
٤٨	دراسة تشي وانغ وآخرين (٢٠١٢ Chi Wang etal) دراسة كينية
٤٩	دراسة بيرنهارد مولنر (٢٠١٧ Bernhard Müllner) دراسة المانية
	جوانب الإفادة من الدراسات السابقة
	الفصل الثالث : منهجية البحث واجراءاته
٥٠	أولاً: منهجية البحث
٥١	ثانياً:مجتمع البحث
٥٢	ثالثاً:عينات البحث

٥٣	أولاً: العينة الاستطلاعية (عينة وضوح الفقرات والتعليمات)
٥٤	ثانياً: عينة التحليل الاحصائي
٥٥	ثالثاً: عينة البحث الاساسية (عينة التطبيق)
٥٦	رابعاً: اداتا البحث
٥٧	أولاً : مقياس: الأستدلال (المتاح- الراسخ - Available- Anchoring Heuristic
٥٨	ثانياً : تحديد مفهوم الأستدلال لنوعي (المتاح الراسخ)
٥٩	ثالثاً : تحديد إتجاه الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) وفقراته بصورتها الأولية
٦٠	رابعاً : الصدق الظاهري لمقياس الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) وصلاحيته
٦١	خامساً: اعداد تعليمات مقياس الاستدلال من نوع (المتاح - الراسخ)
٦٢	سادساً: تصحيح مقياس الأستدلال من نوع (المتاح - الراسخ)
٦٣	سابعاً: التحليل الإحصائي لفقرات مقياس الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)
٦٤	ثامناً: الخصائص السايكومترية لمقياس الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)
٦٥	تاسعاً: المؤشرات الإحصائية لمقياس الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)
٦٦	عاشراً: وصف مقياس الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) بصيغته النهائية
٦٧	التكتيكات التجنبية Avoidance Tactics
٦٨	أولاً: تحديد مفهوم التكتيكات التجنبية
٦٩	ثانياً: تحديد التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام
٧٠	ثالثاً: صياغة الفقرات لمقياس التكتيكات التجنبية
٧١	رابعاً: الصدق الظاهري لمقياس التكتيكات التجنبية وصلاحيته
٧٢	خامساً: إعداد تعليمات مقياس التكتيكات التجنبية
٧٣	سادساً: تصحيح مقياس التكتيكات التجنبية
٧٤	سابعاً: التحليل الإحصائي لفقرات مقياس التكتيكات التجنبية
٧٥	ثامناً : صدق البناء لمقياس التكتيكات التجنبية
٧٦	علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للمقياس بصورة عامة
٧٧	علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للتكتيك الذي تنتمي إليه
٧٨	علاقة درجة التكتيك بالدرجة الكلية للمقياس
٧٩	الصدق العاملي (Factorial Validity)

٨٠	أولاً: فقرات تكتيك البحث عن الإجابات الصحيحة
٨١	ثانياً: فقرات تكتيك إتباع القوانين (Follow the Laws)
٨٢	ثالثاً: فقرات تكتيك التفكير في ماهو عملي Think about what is Practical
٨٣	رابعاً: فقرات تكتيك تجنب الأخطاء Avoid Errors
٨٤	خامساً: فقرات تكتيك تجنب الظهور بمظهر المتغافل
٨٥	سادساً : الخصائص السايكومترية لمقياس التكتيكات التجنبية
٨٦	١- مؤشرات صدق المقياس (Validity Scale)
٨٧	أ-الصدق الظاهري (Face Validity)
٨٨	ب-صدق البناء (Construct validity)
٨٩	٢- مؤشرات ثبات المقياس (Reliability Scale)
٩٠	أ- طريقة التجزئة النصفية Split-Half Method
٩١	ب- طريقة الفا كرونباخ (Cronbach Alpha)
٩٢	سابعاً: المؤشرات الإحصائية التكتيكات التجنبية
٩٣	ثامناً: وصف مقياس التكتيكات التجنبية بصيغته النهائية
٩٤	تاسعاً: التطبيق النهائي للمقاييس
٩٥	عاشراً: الوسائل الاحصائية Statistical
	الفصل الرابع : عرض النتائج وتفسيرها ومناقشتها
٩٦	عرض النتائج وتفسيرها ومناقشتها
٩٧	الاستنتاجات
٩٨	التوصيات
٩٩	المقترحات
	المصادر والمراجع
١٠٠	المصادر العربية
١٠١	المصادر والمراجع الأجنبية
١٠٢	الملاحق
١٠٣	مستخلص البحث باللغة الإنجليزية

ثبت الجداول

الصفحة	الموضوعات	ت
	مجتمع البحث موزعين بحسب الجامعة والتخصص والنوع لرؤساء الأقسام ونسبهم المئوية	١
	العينه الاستطلاعية موزعة بحسب الكلية والنوع	٢
	عينة البحث موزعين بحسب الجامعة والتخصص ونسبهم المئوية	٣
	آراء المُحكِّمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الوضوح لمقياس الاستدلال من نوع (المتاح-الراسخ) وفقاً لمربع كأي والنسبة المئوية	٤
	اراء المُحكِّمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الأهمية لمقياس الاستدلال من نوع (المتاح-الراسخ) وفقاً لمربع كاي والنسبة المئوية	٥
	القوه التمييزية لفقرات مقياس الاستدلال من نوع (المتاح-الراسخ) باستعمال اسلوب المجموعتين الطرفيتين	٦
	قيم معاملات الارتباط بين درجة الفقرة والدرجة الكلية للمقياس والقيمة التائية للارتباط بالدرجة الكلية لمقياس الاستدلال من نوع (المتاح-الراسخ)	٧
	مصفوفة الارتباطات الداخلية بين المجالات الفرعية والدرجة الكلية للمقياس	٨
	نتائج التحليل العملي لمقياس الاستدلال وتشبعات فقراته بالعاملين (المتاح والراسخ	٩
	نتائج الثبات لمقياس الاستدلال بطريقة التجزئة النصفية	١٠
	نتائج الثبات لمقياس الاستدلال بطريقة الفا كرونباخ	١١
	المؤشرات الإحصائية لمقياس من نوع (الراسخ - متاح)	١٢
	آراء المُحكِّمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الوضوح لفقرات مقياس التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام وفقاً لمربع كأي-Chi (square والنسبة المئوية	١٣
	آراء المُحكِّمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الأهمية لفقرات مقياس التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام وفقاً لمربع كأي-Chi (square والنسبة المئوية	١٤
	القوة التمييزية لفقرات مقياس التكتيكات التجنبية باستعمال أسلوب المجموعتين الطرفيتين	١٥
	قيم معاملات الارتباط بين درجة الفقرة والدرجة الكلية للمقياس والقيمة التائية	١٦

	للارتباط بالدرجة الكلية المقياس التكتيكات التجنبية	
١٧	قيم معاملات الارتباط بين علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية التكتيك الذي تنتمي إليه والقيمة الثانية للارتباط بالدرجة الكلية لمقياس التكتيكات التجنبية	
١٨	مصفوفة الارتباطات الداخلية بين التكتيكات الفرعية والدرجة الكلية للمقياس	
١٩	فقرات تكتيك البحث عن الإجابات الصحيحة قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها	
٢٠	فقرات تكتيك اتباع القوانين قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها	
٢١	فقرات تكتيك التفكير في ماهو عملي قبل التدوير وبعد التدوير وقيم الشبوع لها	
٢٢	فقرات تكتيك تجنب الأخطاء قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها	
٢٣	فقرات تكتيك، تجنب الظهور بمظهر المتغافل قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها	
٢٤	معامل الثبات بطريقة الفا كرونباخ لتكتيكات والمقياس بصورة عامة او بصورة كلية	
٢٥	المؤشرات الإحصائية التكتيكات التجنبية	
٢٦	الاختبار التائي لعينة واحدة في الاستدلال لرؤساء الاقسام في جامعات الفرات الأوسط العراقية	
٢٧	الفروق الإحصائية في الاستدلال (المتاح - الراسخ) على وفق المتغيرات (الجامعة، التخصص، النوع الاجتماعي، الدرجة العلمية) لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط	
٢٨	نتائج تحليل التباين التائي للتفاعل عن دلالة الفروق في درجات الاستدلال (المتاح - الراسخ) على وفقاً للمتغيرات (الجامعة، التخصص، النوع الاجتماعي، الدرجة العلمية)	
٢٩	الاختبار التائي لعينة واحدة في التكتيكات التجنبية لرؤساء الاقسام أقسام في جامعات الفرات الأوسط العراقية	
٣٠	الفروق الإحصائية في التكتيكات التجنبية وفقاً للمتغيرات (الجامعة، التخصص، النوع الاجتماعي، الدرجة العلمية) لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط	
٣١	نتائج تحليل التباين التائي للتفاعل عن دلالة الفروق	

	في درجات التكتيكات التجنبية على وفقاً للمتغيرات (الجامعة، التخصص، النوع الاجتماعي، الدرجة العلمية)	
٣٢	مصفوفة معاملات الارتباط والقيمة التائية لمعاملات الارتباط	
٣٣	معامل الإساهم لأنواع التكتيكات التجنبية والاستدلال (المتاح - الراسخ)	

ثبت الأشكال

الصفحة	عنوانات الأشكال	ت
	بحسب تصنيف (كانيمان ٢٠١١) في نظرية المزدوجة للإدراك	١
	شكلا السلوكيات التجنبية (الإيجابية والسلبية)	٢
	البحث عن الإجابات الصحيحة (التكتيكات الإيجابية)	٣
	التركيز على ماهو منطقي (التكتيكات الإيجابية)	٤
	التوزيع الاعتدالي لدرجات أفراد العينة على مقياس الأستدلال المتاحة Available	٥
	التوزيع الاعتدالي لدرجات أفراد العينة على مقياس الأستدلال الراسخ Anchoring	٦
	التوزيع الاعتدالي لدرجات أفراد العينة على مقياس الأستدلال الكلي	٧
	التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام التكتيكات التسع لمارك رنكو (٢٠١١) Mark Renko	٨
	تكتيك ١ البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers	٩
	شكل تكتيك ٢ تكتيك إتباع القوانين Follow	١٠
	تكتيك ٣ تكتيك التفكير في ماهو عملي Think about what is Practical	١١
	تكتيك ٤ تكتيك تجنب الأخطاء Avoid	١٢
	تكتيك ٥ تكتيك تجلب الظهور بمظهر المتعاقل Avoid Injure Appearance	١٣
	تكتيكات التجنبية بصورة كلية	١٤
	المقارنة بين الوسط الحسابي والفرضي للقياس	١٥
	المقارنة بين الوسط الحسابي والفرضي للقياس	١٦
	مصفوفة معاملات الارتباط والقيمة التائية لمعاملات الارتباط	١٧
	معامل الاساهم لأنواع التكتيكات التجنبية والاستدلال (المتاح - الراسخ)	١٨

ثبت الملاحق

الصفحة	عنوانات الملاحق	ت
	تسهيل مهمة من جامعة كربلاء / كلية التربية للعلوم الإنسانية / الشؤون العلمية/ شعبة الإحصاء الى جامعات (بابل-الكوفة_ القادسية-كربلاء).	١
	تسهيل مهمة من جامعة كربلاء / كلية التربية للعلوم الإنسانية / الشؤون العلمية/ شعبة الإحصاء الى (جامعة المثنى).	٢
	أسماء السادة المُحكِّمين والمختصين الذين عرض عليهم مقياسي البحث حسب اللقب العلمي	٣
	استبانة آراء المُحكِّمين والمختصين لصلاحية مقياس الاستدلال (المتاح - الراسخ)	٤
	استبانة التحقق من الفقرات للعينه الإحصائية.	٥
	مقياس الاستدلال (المتاح - الراسخ) .	٦
	استبانة آراء المُحكِّمين والمختصين لصلاحية التكتيكات التجنبية المناسبة.	٧
	استبانة آراء المحكمين والمختصين لصلاحية فقرات التكتيكات التجنبية.	٨
	استبانة التحقق من الفقرات للعينه الإحصائية مقياس التكتيكات التجنبية.	٩
	استبانة التحقق من الفقرات التطبيق النهائي.	١٠

الفصل الأول

التعريف بالبحث

- ❖ **مشكلة البحث** Research Problem
- ❖ **أهمية البحث** The Importance of Research
- ❖ **أهداف البحث** Research Objectives
- ❖ **حدود البحث** Research Limitation
- ❖ **تحديد المصطلحات** Definition of the Terms

أولاً : مشكلة البحث (The Problem of the Research) :

من طبيعة الإنسان منذ أن وجد يبحث عن أسلوب عقلي لحل مشكلاته التي تعترض وجوده الشخصي؛ لتساعده على تطويع الظروف التي يمر بها بين حين و آخر، وذلك عن طريق أساليب الأستدلال العقلي. ومع مظاهر التطور الحضاري والتكنولوجي وتنوع الفعل الإداري صار متأثراً بل مستديماً في حل تلك المشكلات المعاصرة. ظناً منه أنه يسعى بالأستدلال العقلي لتقديم حلول مناسبة وقرارات منطقية في حياته اليومية والمهنية، فالذكاء الأصطناعي تكنولوجياً الإدارة وغيرها من معالم التطور المتسارع جعلت من أصحاب المهام الإدارية في حيرة لتبني نوع الأستدلال المناسب ذلك الذي يتعلق بالضوابط العقلية الراسخة التي تدفعه نحو أستعمال نوعا من الإستدلال في حل مشكلاته العملية والعلمية، وبين مايتاح له من الأستدلال ليخفف فيها تلك الضغوط والضوابط القاسية، وبين ماترسخ بأسلوب محدد في حل تلك الملبسات من الضوابط الإدارية والمهنية، وهذا مايدفعه إلى ممارسة سلوكيات يتجنب فيها كل تلك الإخفاقات التي يتوقعها، مستعملاً أنواعاً مختلفة من التكتيكات التجنبية بين مرة وأخرى.

إذ تعد التكتيكات التجنبية التي يمارسها أصحاب المهن الإدارية صحيحة من الجوانب (السلوكية التجنبية الإيجابية)، حينما تنتسج مدارك الفهم للموقف وحلّ الموقف الإدارية بما يتناسب وتلك القرارات وسلبية من جانب آخر (السلوكية التجنبية السلبية)،عندما يتأرجح بين التكتيكات التجنبية المختلفة. فهو بين محور نحو الذات وبين محور بين قرارات الرؤساء والمسؤولين. في الوقت نفسه يمارس رؤساء الأقسام في الكليات العلمية منها والإنسانية عدداً من الضغوط المتباينة والمتسارعة التي تتطلب منهم حلاً عقلياً توافقياً بين الرؤساء والمرؤوسين. وهذا مؤشراً مناسباً في البحث العلمي للتحقق من طبيعة الأستدلال المستعمل وشكل التكتيكات في السلوك التجنبي الإيجابية التي يمارسونها، وبناءً على ما تقدم تصاغ مشكلة البحث الحالي فيما يأتي :

ماهو نوع الأستدلال المستعمل من قبل رؤساء الأقسام (المتاح أو الراسخ)؟ وماهو شكل التكتيكات التجنبية لديهم؟ وما العلاقة بين نوعي الأستدلال وهذه التكتيكات التجنبية؟

ثانيا : أهمية البحث :The Importance of the Research

إن الأهتمام برؤساء الأقسام العلمية العاملين في الجامعات في الوقت الحالي (الوقت الذي تتغير فيه القرارات المتسارعة بسبب الظروف المُختلفة) أمرٌ ضروري، لأنَّهم يشكلون عمادَ العمل الإداري في الكليات كافة ، وهم الذين يقع عليهم العبء الأكبر في المسيرة الإدارية الخاصة بالأساتذة والطلبة والممكنات الأخرى المتعلقة بأقسامهم، فأستعمال الفحص النفسي المعرفي من خلال أساليب الأستدلال يوضح كثيراً من توجهاتهم وأعتقاداتهم في حلّ المشكلات الإدارية بين الرؤساء والمرؤوسين فضلا عن الطلبة والشؤون التنظيمية والعلمية فيها.

إذ إن موضوع الأستدلال له أهمية بالغة ويأخذ حيزاً واسعاً وكبيراً في الجانب العقلي والإداري وإصدار الأحكام أو إنتقائها (Rottmanetal ٢٠١٢م:٤٥) فالأستدلال يُعد من أهم مظاهر النضج العلمي والإداري والأجتماعي للفرد؛ كونه يوضح إيمان الفرد بالمبادئ والقضايا العامة والخاصة في حلّ المشكلات والمتداخلات في العمل الإداري (Rozin etal ٢٠٠٨م:٣٤٥)، وهو يشتمل على نوعين هما: الأستنباط الذي يشير إلى عملية الأستدلال من مجموعة مقدمات عامة حتى الوصول إلى إستنتاج صادق منطقي. والإستقراء: هو عملية الإستدلال من مقدمات محددة أو مشاهدات حتى الوصول إلى استنتاج عام أو قاعدة عامة (Gudrun ٢٠٠٣م:١١٢) ويمثل الأستدلال (الأستنباطي والأستقرائي) حجر الزاوية في التعرف عن الذكاء الإنساني؛ وقد إستعمله سبيرمان (١٩٢٣ م) في نظريته إذ كان أحد المؤشرات المهمة للذكاء والتفكير العام من خلال القياس أو التمثيل، ومنها ترى معظم النظريات الأستدلال كعلاجة للقضايا ومهاراته تدلُّ عن إمكانية الفرد في التفكير والذكاء (الزيات ٢٠٠٦م: ٢٩١-٢٩٢)

إن الإستقراء وفق راينشباخ (Reichnbach)، هو أداة للمنهج الذي يهدف إلى الكشف عن حقائق جديدة، ويتعدى كونه مجرد تلخيص للملاحظات السابقة، ومن ثم يعد أداة للمعرفة التنبؤية. ولعلّ في هذا التوضيح لطبيعة الأستقراء ما يبين أختلافه عن الإستنباط، الذي يعد أستدلالات فارغاً، لأنَّه لا يضيف معرفة جديدة إلى المقدمات التي بني عليها أستنتاجه، وعكس الأستقراء الذي هو أستدلال غير فارغ، لأنه يؤدي إلى نتائج جديدة ليست متضمنة في المقدمات.

فالأستقراء ذو أهمية كبيرة لأنَّه يسهم في إثراء المعرفة ونموها، فحسب بل في الكشف لغرض صياغة قانون، بل يتجاوز هذا الأمر إلى المعطيات التي تمت ملاحظتها (يوسف ٢٠١٥م: ٥٥). وبناء على ما تقدم يمكن الإشارة إلى الأستدلال بأنَّه عملية عقلية تتطلب مقداراً من

المقدمات المعلومة التي يتم من خلال التوصل إلى حقيقة جديدة أو إستخلاص نتيجة معينة أو حل مشكلة ما أو اتخاذ قرار معين.

ومن نافلة القول بيان مفهوم الإستدلال عبر أفكار منظريها، إذ تجد الباحثة أنّ نيكوسيو (Nickerson) يميز بين الحقيقية والأعتقاد والرأي، فالحقيقة في جوهرها عبارة عن أعتقادات تجمعت لدعم أدلة صحيحة تجعل نقتنا كبيرة في كونه حقيقة، أما الأعتقاد فلم تثبت صحته، ويكمن الأفتراض بأنه يكون صحيحا، وفي المقابل ينحصر الرأي في الأمور المرتبطة بالقيم والتفصيلات والأذواق الشخصية، ولا يخضع للإستدلال أو معايير الصحة والخطأ.

ويرتبط الأستدلال بهذا في القضايا الصائبة ارتباطاً وثيقاً بالحقيقة على الرغم من أن الأستدلال لا يؤدي دائماً الى الحقيقة، ومن أجل ذلك يقتضي الأستدلال الصائب من جانب الفرد وجود اتجاه محدد لديه نحو الحقيقة ويرتكز ضمناً على مجموعة أسس هي أشبه ما تكون بالمسلمات ومن هذه الاسس هي: الالتزام في الحقيقة طالما كان بالإمكان إثباتها، والرغبة في تعديل المعتقدات والحقائق عند توافر أدلة تستوجب التعديل، والتسليم بأنه حالة اليقين نادرة، وأن الحاجة لإعادة فحص المعتقدات بما فيها المعتقدات الراسخة من وقت لآخر قائمة مشروعة. (عبد الرحمن، ٢٠٠٥: ٦٠)

وبالجملة إن الإستدلال يرتبط ارتباطاً وثيقاً باللغة أيضاً، وقد يصعب التمييز بينهما أحيانا في القدرة على الإستدلال والقصور وفهمها، بل أن هناك من يرى بأن اللغة هي المدلول بالنسبة الى القدرة على الإستدلال، وأن الغموض وعدم الثقة في طريقة إستخدام الكلمات إملاء المؤثرات في قدرة الفرد على الإستدلال، وليس هناك أدنى شك بأن الكلمة الواحدة قد تستخدم للدلالة على معاني مختلفة وفقاً لسياق الكلام أو غاية المتكلم، وهكذا فمن غير المحتمل أن يكون الشخص قادراً على الأستدلال بصورة صحيحة مالم يكن متمكناً من أستعمال اللغة بمنتهى الدقة والحذر (عبد الرحمن ٢٠٠٥ م : ٤-٥).

وقد دخل مفهوم الأستدلال في ثنايا نظريات علماء النفس، فيجد سبيرمان (Spearman) عدّ الذكاء مرادفاً لأستدلال، حيث يعرفه بأنه إدراك العلاقات والمتعلقات التي تقوم في جوهرها على الأستدلال، ومنها أظهرت بعض البحوث أن أكثر الإختبارات تشعب بالعامل العام هو إختبار الأستدلال (السيد ١٩٧٦م : ٢٥٦)، ولفهم ذلك هي عملية أستنتاج الكل أو القاعدة من المظاهر جزئية من الكون الذي يحتويها أو القاعدة العامة، التي تكون فكرة العلاقات بين الأشخاص وهذه العملية، فإن إجراءات عقلية عند الفعل تكون مرتبطة ارتباطاً قوياً حتى يصعب الفصل بينهما في التجارب النفسية والأستدلال عن الظاهرة. (الألوسي، طلال ١٩٨٣: ٨٢)

وتواصل أيضا ثرستون (Thurston) بأنه هناك ثماني قدرات تكون العامل العام عند الإنسان، وأن الاستدلال هو أحد هذه القدرات؛ وقد قام بتحليل هذه القدرات الأولية إلى مكوناتها البسيطة؛ فوجد بأن الاستدلال يتكون من عامل الاستقرار وعامل الاستنتاج، ويرى بأنه يظهر في العملية العقلية التي توصل إلى قاعدة عامة أو نتيجة نهائية من جزئياتها وحالتها الفردية، وهذا العامل لم ينفرد وحده في البحث؛ لأنه يتصل دائما بالقدرة الاستنتاجية التي تقاس بقدرة الفرد على تطبيق القاعدة العامة على جزئياتها لمعرفة مدى صحة هذه الجزئيات كمكونات لتلك القاعدة (الشيخ ١٩٨٢م: ١١٠-١١١)، ومنها خضع ثرستون صفوفه التحليل العملي بالطريقة المركزية والتوصل إلى وجود العامل عام (الذكاء)، وقد وجد بأن هذه العوامل ترتبط فيما بينها إرتباطاً موجباً، ثم وجدت بأن الارتباط من العامل العام الذكاء وعامل الاستدلال أعلى من إختبار القدرات العقلية الأخرى. أي أن أعلى تشابه عاد الى عامل الذكاء كانت في الإستدلال وبقيمة (٠.٨٤٣)(ابو حطب ١٩٧٣م: ١٦٣).

لقد أشار بيرت (Burt) الى فكرة عند تصنيف الذكاء ومفادها أن النموذج الهرمي الذكاء من التفكير الاستدلال يتصف بنوعين من الاستدلال هما: إستقرائي واستنباطي ضمن مستوى العلاقات التي تمثل أحد المستويات الأربعة التكوين العقلي (ياسين ١٩٨١م: ١٠١)، وقد ذكر ذلك في عملية فهم العلاقات والروابط بين العلاقات من خلال العمليات الاستدلالية في مستوى إدراك العلاقات وأستعمالها. إذ يستطيع الفرد أن يدرك العلاقة بين أمرين لم يسبق له أن لاحظها، وإن أكتشاف العلاقة هي في الواقع أرقى مستويات التفكير؛ لأنها تتطلب نشاطاً عقلياً أكثر تعقيداً وأصعب من المطلوب في المستويات الأخرى؛ وقد ذكر بيرت بأنه الطفل يستطيع منذ سنّ السابعة أن يفكر تفكيراً منطقياً، لذا يجب تدريبه في هذا السنّ على الاستدلال العلمي والمناقشة المنطقية بشرط أن تكون المقدمات التي أستخلص منها النتائج قليلة وبسيطة ومألوفة، وأن تكون المعاني والمفاهيم العلمية التي تعرض عليه واضحة وسهلة الفهم. ويذكر (الألوسي وطلال ١٩٨٣) إن أبحاث بيرت إشارة إلى أن الشخص يستطيع في سنّ السابعة من عمره أن يجيب عن أسئلة الإستدلال البسيط الذي يعتمد على أشياء محسوسة (الألوسي وطلال ١٩٨٣ م: ٢١٩). غير أن العلوم العقلية والنفسية اليوم تذهب الى أبعد من ذلك في عالم الاستدلال العقلي، حيث يفصل بين الاستدلال الراسخ والاستدلال المتاح في المواقف التي تعترض الفرد في حياته اليومية والمهنية. فقد أشار (كانيمان ٢٠١١م) لنظامين اثنين، أسماهما بالنظام واحد والنظام اثنين يشير فيها النظام الأول للأسلوب الاستدلالي الذي يعتمد على الخبرة والماضي من المعلومات؛ ويشير النظام الثاني الى ما هو متاح من الاستدلال في المواقف المتباينة (كانيمان ٢٠١١: ١١١).

ويسعى من خلالها الفرد لأستعمال مايتجنبه من تلك المواقف بتكتيكات، يستعملها بحسب الموقف، وبصورتها الصحية أو الإيجابية حيث يشير السلوك التجنبي الإيجابي إلى التوقي من العالم الواقعي، فهو محاولة للتكيف (والتكيف الإداري مثلاً) ليحصل الفرد من خلالها على تقبل الآخر والتوافق معه. وقد تتمثل مظاهر التجنب في حالتها غير الصحية العزلة وتجنب المبادرة التي تحدث مع الآخرين أو أداء أنشطة مشتركة معهم، وكذلك الشعور بعدم الأرتياح لمخالطة الآخرين والتفاعل معهم مما يؤدي الى عدم الشعور بالسعادة والمعاناة من الأكتئاب.

كما قد ينطوي على سلوكيات أخرى مثل القلق، والكسل، والخمول، والخوف من التعامل مع الآخرين، والشعور بالنقص والدونية، وسهولة الانقياد مع عدم الأستجابة للتغيير (علي ٢٠١٢م (١٧٦) ؛ لهذا فالسلوك التجنب من أخطر الطرق التي يلجأ إليها الفرد لخفض التوتر الذي يصيبه نتيجة مشكلات يمر بها، وذلك لأنها تتم في هدوء وبانتظام (إسماعيل ٢٠٠١م: ١٩١).

وقد أهتمت عدد من الدراسات بتقديم بعض التدخلات النفسية لخفض أعراض السلوك التجنبي وذلك كما في دراسة كوبر (Kopper) (٢٠٠٠م) ودراسة ريف (Reeve) (٢٠٠١م)، ودراسة بيرري وريتشارد (Perri & Richard) (٢٠٠٩م)، ودراسة الكريمين (٢٠١٠م)، ودراسة حامد (٢٠١٤م)، ودراسة حسن (٢٠١٤م)، ودراسة أحمد (٢٠١٦م)، ودراسة دهيس (٢٠١٦م)، ودراسة علي (٢٠١٧م)، وكذلك دراسة عماره (٢٠١٧م).

والتجنبية الإيجابية (Avoidance) كونها تكتيكات سلوكيه هي محاولة من الفرد ليتجنب المواقف الضاغطة، أو لتقليل درجة أنفعالاته، حيث يقوم باستجابة سلوكية تكتيكية لمعالجة المواقف تتصف بالشعورية المدركة، ومن هذا ترى (كيرت أدلر) أننا من أجل فهم شخصيتنا وطبيعة أسلوبنا هذا، فعلى أن نتابع مواقف التكتيكات المتبناة عند مواجهة المشكلة، وهذه التكتيكات في الحياة قد تكون لها صفة الثبات والدوام نوعاً ما على أمتداد لحياة الفرد (Ziegler & Hjelte: ١٩٨٠م: ٢٤)، أما (الكسندر أدلر) فتذكر أن التكتيكات المستعملة من قبل الفرد ترتبط وأسلوب الحياة المتجنب له، وكلما ازدادت العيوب ازدادت التعقيدات، لذلك لابد من تحديد العوامل والتجارب (التكتيكات) التي جعلت الفرد يمتلك أسلوباً الذي قد تدفعه إلى ممارسة أستنتاجات متهورة ومندفعة بسبب مواقف وتجارب معينة (Dean ١٩٨٩: ٢٣)

يذكر مورس (Morris) بأن لكل فرد طريقة، أو أسلوباً في تكتيكات التجنبية في الحياة، وأن هذه تتأثر بأربعة محددات هي: البيئة الطبيعية والبيولوجية والاجتماعية والنفسية، وأن أي تغيير في إحدى هذه المحددات سيؤثر على المحددات الأخرى، مما سينتج عنها تغيير في أسلوب التجنب لدى الفرد، أي أن اعتقاد الفرد بأن الاسلوب المتجنب هو الأسلوب الصحيح في تحقيق

الأهداف والوصول الى التفوق، وأن ما يمتلكه الفرد من عيوب عضوية، أو مشكلات نفسية وأجتماعية تجعل منه فرداً متجنباً في علاقاته الأجتتماعية، ويفضل الإنسحاب عن الآخرين وعدم التعاون خوفاً من الفشل في الحياة (الشيخلي ٢٠٠٢م: ٤٦)

وترى هورني (Hourny) أن إبعاد الفرد عن الآخرين يظهر في الحاجة الى أكتفاء ذاتي للفرد وميله للتجنب وأبتعاده عن الآخرين، وكذلك تجنب إقامة العلاقات مثلاً لحُب أو الكره أو التعاون، ويعد التجنب دافعاً للفرد الى أعماده على إمكانياته الذاتية، وكذلك تدفعه بجد إلى تنمية قدراته وقابلياته ومهاراته فهو يسعى إلى الخصوصية لحاجته الملحة لها، و يتصف بالرفض في التنافس مع الزملاء لأجل التفوق عليهم ويركز على الابتعاد وبعدها الأساس في ذلك التفوق ونجاحه في حياته (صالح ١٩٨٨م: ٥٢)

إن وصف أدلر (Adler) لأسلوب التجنب بأنه من أساليب الحياة الخاطئة لكون الفرد لا يستطيع التعاون مع الآخرين وبصطدم بالعالم الحقيقي مما يؤدي الى السلوك الشاذ، وأن الفرد المتجنب يفتقد للأهتمام الاجتتماعي الذي يعده (أدلر) القسم الأعظم من نظريته وهو الأساس في التغلب على مشاكل الحياة (شلتز ١٩٨٣م: ٧٩)

ومن هذا الفرد الذي يتبنى أسلوب حياة متجنب (The Avoiding life style) سيجعله متجنباً للمواقف الحياتية وليس لديه القدرة على التعاون مع الافراد الاخرين في المجتمع (شلتز ١٩٨٣: ٨٧). بينما يرى هولهان وموس (Holahan & Mose ١٩٩٠) إن التجنبية هي أنموذج من حالة أنزعاج اجتماعي وفرط في الحساسية إتجاه التقييم السلبي، وخلال ذلك يقوم الفرد بالتجنب وعدم المواجهة للمواقف الضاغطة أو يواجه المشكلة بأستجابات بشكل معين، وإن التجنبية كأسلوب في الحياة يتبناه الفرد ويجعله شخصاً متحفظاً في علاقته مع الآخرين ويتجنب اي نشاط التي يتطلب احتكاكاً بالآخرين كما يتميز بالكتمان للإحساس بالعجز والخوف من الإجابة على أي سؤال يوجه له فهو يرى نفسه غير كفوء أو انه بنظر الاخرين يعاني من النقص (٤٦: Holahan & Mose ١٩٩٠م).

وهناك اتفاق في دراسة زيرووف وبلات (Zuroff & Blatt ٢٠٠٠) مع ما وصف عن التجنبية فأظهرت أن الطلبة الجامعيين المتجنبين للمواقف في الحياة ومشكلاتها كانوا يتصفون بأحجامهم عن كشف الذات (Self-Disclose) في العلاقات الأجتتماعية، خاصة وأنهم أقل إيجابية إضافة الى تقييمهم السلبي الزائد اتجاه التفاعلات الأجتتماعية مع الآخرين من أقرانهم؛ وهم أيضاً أقل في التعاون والمساعدة (١١٤ : Zuroff & Blatt ٢٠٠٠م)

ويرى أدلر (Adler) أن الفرد يتبنى أساليب خاطئة للحياة، ومن ذلك أسلوب المتجنب ، وتعود الى ثلاث من العوامل الأساسية (النقص العضوي والإهمال والتدليل) (صالح ١٩٨٨م: ٣٣). وكذلك دراسة سيموند (Symond ١٩٧٩) حيث جاء فيها أن الاطفال المنبوذين مقارنةً بالاطفال المقبولين من قبل أسرهم كانوا يتصفون بالتجنب في اسلوب الحياة (٤٨٥ : Symond ١٩٧٩م). وذكر (Ogungbamila ٢٠٠٦) و (Omoluabi ٢٠٠١) أن هذه التكتيكات تميل إلى تحفيز سلوك. وبينت الدراسة (Kehinde ٢٠١١)، الذي تقول إن بعض النتائج المحتملة للصراع - النفور ممكنة لأن كبار المديرين، يمكنهم البقاء لأن الرئيس لا يحقق في شكاوى الموظفين أو يتصرف وفقاً لها ويتم تجاوز المديرين غير الفعالين من قسم إلى آخر من خلال أسلوب التكتيك المستعمل. ويبين (Cheong ٢٠١٠) أن أسلوب الإدارة هو عامل رئيس في خلق وصيانة تصور الموظف لمناخ المؤسسة. وذكر أن الموظفين المرؤوسين يأخذون إشاراتهم من سلوك أولئك الذين يشغلون مناصب إدارية ويعد التكتيك بينهم لغة للتواصل.

ذكر دينيس (١٩٩٢م) أن الإجراءات الإدارية يمكن أن تعزز أو تنفي البيانات الرسمية للثقافة التنظيمية والرسالة والنتيجة إن أسلوب الإدارة هو عامل مهم لتشجيع أداء الموظف. ووصف كولب وبوتنام (٢٠٠٨م) تكتيك التجنب بأنه الانسحاب من العلاقة التواصلية، وأشارت الدراسة مع مونتورو رودريغيز وسمول (٢٠٠٦م) الذين أفادوا بأن التكتيكات المستعملة في الرضا الوظيفي للممرضات والروح المعنوية النفسية و تأثر الضغط المهني باستراتيجيات حل النزاعات في الدراسة حول دور أساليب حل النزاعات في معنويات طاقم التمريض، والإرهاق، والرضا الوظيفي في الرعاية طويلة الأجل في بريطانيا.

ومن خلال ما تقدم تبين الباحثة الأهمية النظرية والتطبيقية للبحث، وعلى النحو التالي:

الاهمية النظرية :

١. ندرة الدراسات المحلية والعربية التي تناولت موضوع الاستدلال بنوعيه (الراسخ والمتاح) لاسيما لرؤساء الأقسام في الجامعات، كما انه ليس هناك دراسة تناولت التكتيكات التجنبية على حد علم الباحثة وأطلاعها.
٢. يمكن الافادة من نتائج هذا البحث الحالي في مجال التنمية العقلية أو التربوي والإدارية معاً، وفي مجال التنمية الادارية والتطور المنطق العقلي الاستدلالي برؤية نفسية تطويريه.

الاهمية التطبيقية :

١. أهمية متغير الأستدلال بنوعيه (الراسخ والمتاح) الذي تناوله هذا البحث ، وذلك بسبب الحاجة الملحة للتشخيص والتنمية لرؤساء الأقسام في الجامعات العراقية في أستعمالهم لأحد نوعي الأستدلال المشار اليه في الأدبيات النفسية المعاصرة.
٢. أهمية الاتجاه العلمي لرؤساء الأقسام كونهم عماد العمل الإداري والعلمي في القسم والذي يجري عليه البحث.

ثالثاً : أهداف البحث (Aims of the Research)

يهدف البحث الحالي التعرف على :

٧. الأستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط
٨. الدلالة الإحصائية للفروق في الأستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط وفقاً للمتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية)
٩. التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط
١٠. الدلالة الإحصائية للفروق في التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط وفق المتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية)
١١. إيجاد العلاقة بين الأستدلال (المتاح-الراسخ) والتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط
١٢. إسهام التكتيكات التجنبية في كل من الأستدلال (المتاح-الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

رابعاً : حدود البحث (Limitations of the Research)

يتحدد البحث بالحدود الآتية :

- **الحدّ الموضوعي:** تشمل متغيرات البحث في إيجاد العلاقة بين الاستدلال (المتاح-الراسخ) والتكتيكات التجنبية.
- **الحدّ البشري:** يقتصر البحث على عينة من رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط، تمثلت في جامعة (القادسية، الكوفة، بابل، كربلاء)
- **الحدّ المكاني:** يقتصر البحث على جامعات الفرات الأوسط في جامعة (القادسية، الكوفة، بابل، كربلاء) والكليات المنتمية لها.
- **الحدّ القياسي:** تستعمل الباحثة القياس بالصيغة الورقية؛ لكون رؤساء الأقسام مشمولين في الدوام لمهامهم الإدارية في الكليات.
- **الحدّ الزمني:** للعام الدراسي (٢٠٢١م-٢٠٢٢م) (١٤٤٢هـ-١٤٤٣هـ).

خامساً : تحديد المصطلحات (Definition of The Terms)

تمثل التعريفات النظرية في تحديد المفاهيم الخاصة بالبحث وهي مرحلة من المراحل المهمة في الدراسات، لذا فالباحثة ستحدد التعريفات النظرية والاجرائية^١ لمتغيرات البحث في بحثها وعلى النحو الآتي :

أولاً: الاستدلال (Reasoning)

عرفه (صليبيا ١٩٨٠م) في المعجم الفلسفي أنه فعل الذهن الذي يلمح علاقة مبدأ ونتيجة بين قضية وأخرى أو بين عدّة قضايا، وينتهي إلى الحكم بالصدق أو الكذب ، أو إلى حكم بالضرورة أو الاحتمال، ويقوم على أربعة مبادئ هي : العلية، واستحالة التناقض، واستحالة الدور، استحالة التسلسل (صليبيا ١٩٨٠م : ١٢٩)

ثانياً: الاستدلال المتاح (Available Heuristic)

عرفه (ابو جدعان ١٩٩٩م) هي عملية التي بمقتضاها يوظف الفرد أي فكرة وردت الى عقله أثناء المهمة، بحجة أنها طالما توافرت في عقله فأنها ستكون مناسبة للحل، أو على الأقل فانه

^١ ويعنى بالتعريف الاجرائي Procedural Definition: ذلك الذي يعطي معنى بالتفصيل. أي ماذا يفعل الباحث لكي

يعطيها أرجحيه أعلى من غيرها لأنها تغنيه عن بذل جهد كبير في التفكير بغيرها من البدائل على الرغم من انها تحتاج الى مزيد من التيقن والتأكد(أبو جدعان ١٩٩٩م: ٣١).

ثالثاً: الاستدلال الراسخ (Anchoring Heuristic)

عرفه (أبو جدعان ١٩٩٩) هي العملية التي بمقتضاها يعطي الفرد أولويه مناسبة لكل معلومة حتى لو كانت صغيرة جداً قبل اختيار بديل معين لحل المهمة (أبو جدعان ١٩٩٩م: ٣٤)

ستتبنى الباحثة تعريف لأبي جدعان ١٩٩٩م معتمدة تعريفه في كل من (الاستدلال الراسخ والمناح) للمبررات التالية:

- يعد من التعريفات النادرة والمحددة من قبله، ولعل هو أول من أشار اليه عربياً
 - هو تعريف مبسط وواضح لمفهوم الاستدلال الراسخ والمناح
 - حداثة التعريف حيث إنه يواكب التغيرات والتطورات
- أما التعريف الاجرائي: الدرجة الكلية التي يحصل عليها المفحوص وهم رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط (كربلاء، والقادسية، والكوفة، وبابل)، من خلال الإجابة على فقرات مقياس الاستدلال (المناح- الراسخ) الذي سيتم بناؤه في هذا البحث والملائم لطبقة عينة البحث.

رابعاً: السلوك التجنبي (Avoiding Behavior)

وقد عرفها كل من:

❖ أدلر (Adler ١٩٤٤م) أنها التهرب من مواجهة مشكلات الحياة، خوفاً من احتمال الوقوع في الفشل أو الإخفاق (ادلر ١٩٤٤م : ٥٢)

❖ براون (Brown ١٩٨٩م) أنها أسلوب يتضمن مجموعة من الإجراءات التي يعتمدها الفرد لحل مشكلاته وتجنب صراعاته بغية التوافق مع أحداث الحياة (Brown ١٩٨٩: ٧٩)

❖ أبراهيم (١٩٩٤م): أنها مجموعة من السلوكيات التي يسعى الفرد من خلالها لمواجهة الأحداث الضاغطة بهدف حل مشكلة أو لتخفيف التوتر الانفعالي (أبراهيم ١٩٩٤م: ١٠٦)

خامساً: التكتيكات التجنبية (Avoidance Tactics)

عرفها مارك رنكو (٢٠١١): أنها عدد من الحواجز والمثبطات السلوكية تعمل كأشياء محددة يجب تجنبها من خلال العمل على بعض الأشياء المعينة أحيانا وتجنب بعضها أحيانا اخرى وقد حدد تلك التكتيكات ب :

١. البحث عن الاجابات الصحيحة
 ٢. التركيز على ماهو منطقي
 ٣. اتباع القوانين
 ٤. التفكير في ماهو عملي
 ٥. تجنب الغموض
 ٦. تجنب الاخطاء
 ٧. تجنب التسلية
 ٨. البقاء داخل منطقة الخبرة
 ٩. تجنب الظهور بمظهر المتعافل(رنكو ٢٠١١م:٣٣٠)
- وتبنت الباحثة تعريفاً (مارك رنكو (٢٠١١م)، للمبررات التالية:
- يعد من التصنيفات الدقيقة والمناسبة لعينة البحث
 - تعريف شامل ومفصل لأشكال التكتيكات المستعملة في العمل الإداري
- اما التعريف الاجرائي: الدرجة الكلية التي يحصل عليها المفحوص وهم رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط (كربلاء، والقادسية، والكوفة، وبابل) من خلال الإجابة على فقرات مقياس التكتيكات التجنبية بأشكاله التسع الذي سيتم بناؤه في هذا البحث والملائم لطبقة عينة البحث.

الفصل الثاني

أطار نظري ودراسات سابقة

إطار نظري للبحث

مفهوم الإستدلال Heuristic

الاستدلال المتاح Available Heuristic

الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic

السلوكيات التجنبية

التكتيكات التجنبية Avoidance Tactics

دراسات سابقة

موازنة الدراسات السابقة

جوانب الافادة من الدراسات السابقة

يتناول هذا الفصل إطاراً نظرياً للبحث، وقد أشتمل على محورين رئيسيين، هما: محور الأول تناول المفهومات المتعلقة بالاستدلال و(الاستدلال المتاح - الراسخ)، على حين تناول محور الثاني كل التفاصيل عن التكتيكات التجنبية فضلاً عن الدراسات السابقة ذات العلاقة كالتالي:

المحور الأول : مفهوم الاستدلال

جاء في اللغة الاستدلال: هو تقديم الدليل أو طلبه لإثبات أو توضيح قضية معينة أو أمر معين. (استدل على)، يستدل، استدلل وأستدل، استدلالاً، فهو مُستدل، والمفعول مُستدل به أَسْتَدَلَّ بِالْعَلَامَاتِ عَلَى الطَّرِيقِ: اتَّخَذَهَا دَلِيلًا، استدلل على الشيء: تعرّف عليه، وتوصّل إلى حقيقته (الجرجاني ١٩٨٣م: ٨٦)، ومن هنا فالاستدلال كلمة صارت مشتقة من الفعل دلّ بمعنى أرشد أو طلب.

وفي علم الفلسفة والتصوف يشار إليه حقيقة مجهولة انطلاقاً من حقيقة معلومة. وبهذا فالاستدلال منطقياً يكون استنتاج قضية من قضية أخرى، أو استنتاج قضية من قضايا أخرى، وفي عالم الشريعة بين على أنه ذكر دليل ليس بنص ولا إجماع ولا قياس شرعي. وقد تناول وجهي الاستدلال المنطقي والاستقراء قديماً الفلاسفة الإغريق والمسلمون وفلاسفة عصر النهضة الأوروبية و فلاسفة العلماء المعاصرين وأقاموا عليه أفكارهم في تفسير الظواهر وإنتاج المعرفة. فقد ذكر الفيلسوف الإنجليزي (برتراند رسل) (١٩٧٠م- ١٩٨٢ Russell) في كتابه: النظرة العلمية نشر عام(١٩٤٩م)، أن الإغريق لم يكونوا تجريبيين، بل كانوا يقومون على التأمل، وكانوا يحصلون على حقائق منفصلة دون أن يتمكنوا من الحصول على مبادئ عامة تفسر تلك الحقائق، فلم تكن لديهم القدرة على التنظيم أو أستخلاص قوانين عامة من الحقائق التي يكتشفونها، وقد تأثر كثير من الفلاسفة بعد ذلك فصاروا لايقبلون بطريقة الاستقراء في الحصول على الحقائق، وعانى من هذا الجفاء كل من جاليليو (١٦٤٢-١٥٦٤ Galili)، والبرت اينشتاين (١٨٧٩- Einstein) (١٩٥٥ اللذين كانا إستقراءيين تجريبيين (برتراند رسل ٢٠٠٨: ٢٩)

لقد أنتقد كارل بوبر (Karl Popper) الاستقراء كونه لا يؤدي إلى معرفة ثابتة و يقينيه ويقوم على أساس التعداد البسيط وهو نوع من الاستدلال بالغ الخطورة، كما يعرف أيضاً

بالاستقراء الجزئي أو الناقص. ويمكن معالجة عجز الاستقراء عن التوصل إلى معرفة ثابتة وبيقينية نسبة للابتعاد عن طريق التعداد البسيط في سحب الحقائق الجزئية؛ والقيام بسحب حقائق كثيرة التعداد الكثير بخصائص عديدة، وفي أماكن كثيرة وفي أزمنة مديدة.

قدم فيلسوف العلم الألماني هانز راينشباخ (١٩٥٣م - ١٨٩١م) تبريراً لاستعمال الاستقراء من خلال المثال: عن مدى عقلانية شخص يعاني من مرض مزمن وبقيت له أيام قليلة يعيشها ويريد أن يقرر ما إذا كان من الصواب إجراء عملية جراحية لم يؤكد الطبيب نجاحها، ومن ثم لايتوفر لديه أي مبرر يدعو إلى الاعتقاد بأنها سوف تنقذ حياته. إن المهم هنا هو أن الاختيار واقعة موت محقق واحتمال في البقاء قيد الحياة. وبما أن الشخص المعني يواجه هذا الاختيار، فمن العقلانية القول: إن عليه اختيار إجراء العملية، حتى وإن لم تتوفر لديه مبررات جيدة تدعوه إلى الاعتقاد بأنها سوف تتجح. أي إذا كان هناك أي شيء يمكن أن ينقذ حياة هذا الشخص، فهو إجراء هذه العملية (بريتشارد ٢٠١٣م: ١٧٧).

وفي الاصطلاح العقلي جاء المثال (Reasoning) لتقرير الدليل لإثبات المدلول (الجرجاني ١٩٣٨: ٥٩). وبحسب نيكرسون (Nickerson ١٩٨٥م) عملية عقلية تستخدم في تكوين، وتقويم الأفكار، وفي إظهار صحة الأدعاءات، أو زيفها، وتتضمن هذه العمليات العقلية: توليد، وتقويم الحجج، والأفتراضات، والبحث عن الأدلة، والتوصل إلى نتائج، التعرف على الارتباطات والعلاقات السببية (٤٤ : Nickerson ١٩٨٥م). على حين عرفه باير (Beyer ١٩٨٧م) مهارة تفكيرية تقوم بدور المسهل للممارسة أو تنفيذ عمليات معالجة المعلومات التي تضم (التحليل، التفسير، التقييم، التركيب)، ويضعه باير (Bayer) في المستوى الثالث من عمليات التفكير المعرفية بعد استراتيجيات التفكير المعقدة، وهي (تكوين المفاهيم، إتخاذ القرار، حلّ المشكلات، ويصنف المثال ضمن عدد من المهارات فرعية؛ هي: (الأستدلال الإستنباطي والأستدلال التمثيلي الأستدلال الإستقرائي) وهناك من يضيف أو يضيف مهارة رابعة هي الأستدلال السببي أي إظهار العلاقة بين السبب والنتيجة وهو كأحد أشكال الأستدلال العقلي (Beyer: ١٩٨٧: ٦٦).

ويبين هاكنك (Hacking ٢٠١١) هو عملية تتضمن وضع الحقائق أو المعلومات بطريقة منظمة، بحيث أنها تؤدي إلى (إستنتاج، حلّ مشكلة، إصدار قرار). وأن لفظ (الأستدلال) يستخدم للدلالة على معانٍ مختلفة من أهمها: التفكير أو التعقل الذي يكون

مستند الى قواعد معينة، مقابل الشعور والإحساس والعاطفة، الحجة، والدليل، أو السبب الذي يكون داعم لإعتقاد أو رأي أو قرار ما في قضية ما (Hacking ٢٠١١:٢٣).

المعنى العلمي للاستدلال

يعرف الاستدلال بأنه أستنتاج قضية مجهولة من قضية أو من عدة قضايا معلومة أو هو التوصل حتى تصديقي مجهول في ملاحظة حكم تصديقي معلوم أول، ملاحظة حكم فأكثر من أحكام التصديقية المعلومة؛ فهو إذن عملية منطقية ينتقل فيها من قضية أو من عدة قضايا إلى قضية أو عدة قضايا أخرى تستخلص منها مباشرة دون اللجوء إلى التجربة والأصل في القضايا المستنتجة، أن تكون جديدة بالنسبة للقضايا التي دلت عليها، وإلا لن يكون معنا في الاستدلال (الميداني ١٩٧٥م: ١٤٧)

ومن هذا يستهدف الاستدلال الى حلّ مشكلة حلاً ذهنياً أو اتخاذ قرار عن طريق الرموز والخبرات السابقة، وهو عملية ولكنّه يتضمن التوصل إلى نتيجة من مقدمات معلومة، وهذا ما يميزه عن غيره من أنواع المنطق الأخرى، والجديد فيه هو الانتقال من المعلوم إلى المجهول، ويحتوي تدخل العمليات العقلية العليا من قبيل الفهم والاستفسار والتجريد والتميز والتعميم والحكم هذا القرار والتحليل والتركيب والنقد (راجع ١٩٧٧م: ٤٥).

إن حقيقة الوصول في النهائية يتكون من مجموعة من القضايا بعضها فوق بعض يتعلق أديها في الحقائق الخاصة ويتعلق غيرها بقانون عام مصدق على جميع الحقائق الخاصة وترتبط المستويات المختلفة الحقائق بعضها ببعض بعلاقتين منطقيتين إحداهما صاعده والأخرى هابطة، فالعلاقة الصاعدة علاقة أستقرائية والعلاقة الهابطة علاقة أستنباطية. ومعنى ذلك أنه في التحقيق ينبغي أن يسير عن طريق الأستقراء على الطريق الحقائق الفردية أو الجزائية. وتوحي في أحتمال قانون عام وتكون كلها إن كان صحيحاً أمثلة له. وتوحي مجموعة أخرى من الحقائق بقانون آخر وهكذا، وكل القوانين جامعة توحي عن طريق الأستقراء بقانون أعلى مرتبة في التعميم فإذا ظهر صحيح كانت له هذه القوانين العامة مجرد أمثلة، وستكون هناك مراحل كثيرة من هذا القبيل في الانتقال من الحقائق المدركة بالملاحظة ك (برتراند رسل ٢٠٠٨م: ٥٢)

وبالجملة فالأستنباط مكانه التأمل والتفكير، أما الأستقراء فمكانه الأستقصاء والتجريب أي أن الطريق المتصلة تعبد مسارها في ملاحظات حقائق منفردة فتصل بالأستقرار إلى قانون عام وتستنبط من القانون العام. ومنها أستنبط عدد من أنواع الأستدلال منها الأستدلال الإستغراقي يقابله الأستدلال على الاستقبال أستدلال هابط من مقدمات كلية إلى نتائج جزئية تترتب عنها الضرورة ودون الحاجة إلى تجريب(الخولي ٢٠٠٠م: ١٢٩-١٣٠). ويشخص الأستدلال الإستقرائي في أن العالم يبدأ ملاحظة الظاهرة المفردة ثم يفترض ويكثر من ملاحظة الظواهر المفردة المتشابهة؛ ويغير ويبدل في شروط حدوث الظاهرة إلى أن يصل بعد أختبار الفرضيات الممكنة إلى تقرير فرضية منها تصير عنده التأكيد نظرية و قانونا مصدق على كل الظواهر المشابهة للظاهرة أو الظواهر التي لاحظها (بوعزة ٢٠١٦ : ٥٧) أن الأستقراء بهذا يعني القيام بجمع حقائق متفرقة والوصول بها إلى تعميم؛ ويقوم على عملية منطقية عرضه للشك وعاجز عن إعطاء نتائج يقينية.

ذكر إسحق نيوتن ١٧٢٧-١٦٤٣ Newton، في كتابه المبادئ Principia، أن النظريات يستدل عليها في الفلسفة التجريبية من الظواهر الجزئية، ثم تعمم بالإستقراء. لكن بوبر (Popper) رفض هذا القول مبيناً أن الخيال يأتي أولاً فالعلماء يبدؤون أولاً بصياغة فرضيات، ثم يتجهون إلى إختبارها بالملاحظة والتجريب. ولاتعد الفرضية مقبولة، إلا إذا كانت لها قابلية لدحضها تجريبياً. وإذا تبين أن الفرضية غير كافية تصاغ فرضية جديدة، وتخضع هي بدورها للأختبار التجريبي. وبهذه الطريقة تتطور العلوم عبر التفاعل بين التخمينات المتخيلة والتفنيدات التجريبية. (بيروتر ١٩٩٩ : ٢٠٣).

وبين بوبر (Popper)، في أنه الأستقراء لا يهم عدد المشاهدات، فمهما كثر عددها، فمشاهدة حالة واحدة مناقضة تجعل ما سبق من مشاهدات ملغاة (هيللي ٢٠٠٨م: ١٣٨). والمنطق الإستقرائي لا يزود بمعيار ملائم للتمييز، إذ إن الإستقراء قائم على ملاحظات عديدة (بوبر ١٩٠٢ : ٢٨).

ومن الرؤية النفسية أفترض السايكولوجي الإنجليزي تشارلز سبيرمان ١٩٤٥م Spearman(١٨٦٣م) نظرية العاملين في النشاط العقلي الى عامل عام وعامل خاص من خلال أعماده على الأستقراء، وقام بجمع الملاحظات والمشاهدات لتأييدها. وأفترض السايكولوجي هانز أيزنك (Esenk) نظرية الأبعاد في الشخصية، وقام بأستقراء معلومات

ومشاهدات سلوكية لتأييدها، وافترض جوليان روتر (Router) أن بعض الأفراد ذوو ضبط داخلي لسلوكهم، وبعضهم ذوو ضبط خارجي لسلوكهم، سواء في حالة النجاح أم في حالة الفشل، وقام على أسلوب الأستقراء بجمع معلومات سلوكية لتأييدها.

وتشير الموسوعات العلمية ومراجع في علم النفس أيضاً إلى أن لفظ الأستدلال يستخدم للدلالة على معانٍ مختلفة من بينها التعقل والتفكير المستند إلى قواعد معينة مقابل العاطفة والإحساس والشعور، والدليل أو الحجة أو السبب الداعم الرئيس لرأي أو قرار أو اعتقاد، والعملية العقلية أو الملكة التي يتم بموجبها التوصل إلى قرار أو أستنتاج، والإقناع مقابل الإيمان الفطري أو الأعمى في اللاهوت، والقدرة على الأستنباط والأستقرار في المنطق النفسي أحد مكونات السلوك الذكي أو القدرة على حل المشكلات، وتوليد معرفة جديدة استعمال قواعد معينة في التنظيم المنطقي لمعلومات متوافرة (جروان ٢٠٠٧م: ٢٥٦).

أما في سياق ارتباطه بالتفكير فيرتبط مفهومه ارتباطاً وثيقاً مع التفكير حيث إنه عملية ذهنية تتضمن وضع المعلومات أو المواقف والخبرات بطريقة منظمة بحيث تؤدي إلى إستنتاج منطقي أو تؤدي إلى قرار أو حل مشكلة (عبد العزيز ٢٠٠٧م: ١٩١).

خلاصة كل ذلك يشار إلى الأستدلال في أدبيات علم النفس، وعلى نحو خاص في الجانب المعرفي مرتبط بصفات عديدة من بينها (الأستدلال اللفظي، الأستدلال الرياضي، الأستدلال الكمي، الأستدلال التحليلي، الأستدلال الإرتباطي، الأستدلال الأخلاقي، الأستدلال الإكلينيكي، الأستدلال الصوري وغير الصوري، (Jaynes & ٢٠٠٣ : ١٨) Edwin).

صفات الأستدلال العامة

يتصف الأستدلال بالصحة المنطقية أو عدم الصحة المنطقية، الأستدلال الصحيح في إطار المنطق العقلي هو الذي يستوفي الشروط الخاصة بالصورة أو الهيئة التي تجعل النتيجة فيه لازمة عن المقدمات دون اعتبار إلى مضمونها. أي مضمون المقدمات أما

الإستدلال الصائب فهو الإستدلال الذي يجب أن تتحقق فيه شروط الصحة إضافة إلى صدق المضمون المعرفي لمقدماته

إذ أن الأستدلال الصائب هو المستوفي لصورته وعدم مخالفة أي شرط من شروط الأستدلال. ويتكون هذا الأستدلال على نحو عام من جزأين هما:

- الأدلة أو المعلومات التي تقدم لإثبات الأمر أول قضية موضوع الأهتمام وتسمى مقدمات أو دليل النتيجة التي يتم التوصل إليها لمعالجة الأدلة.
- المعلومات المعطيات وتسمى مدلولاً عليه إما من حيث صياغة المقدمات، أو النتيجة في الأستدلال، أو بعبارة عن جملة خبرية تتضمن إثبات شي لشيء آخر أو نفيها عنه وتتكون القضية من مبتدأ يسمى بلغة العلماء موضوعاً، وخبر يسمى محمولاً إن جملة (الإنسان حيوان ناطق) قضية موضوعها الإنسان (المبتدأ) ومحمولها (الخبر) (جروان ٢٠٠٧م : ٢٦٣)

ومنها ينقسم الأستدلال إلى تقسيمات ثلاث عامة من حيث المنطق العقلي هي:

- الأستدلال الأستنباطي (**Disciplinary Reasoning**)

يستخدم كوسيلة للحصول على معلومات، وفيه يرى أنه ما يصدق على الكل يصدق أيضاً على أجزائها فهو يحاول أن يبرهن على أن ذلك الجزء يقع منطقياً في إطار الكل، ويستخدم لهذا الغرض وسيلة تعرف (القياس) (القيسي ٢٠٠٨م : ١٦١)

- الأستدلال الأستقرائي (**Estimated Reasoning**)

هو أستخلاص حالات عامة من حالة خاصة مسلم بها، فإذا كنا نعترف بقاعدة أو تعميم ما فإننا نستطيع أستخدامها في استنتاج عدد كبير من الحقائق.

- الأستدلال التمثيلي (**Analogical Reasoning**)

التمثيلي هو نوع من الاستدلال ينتقل فيه من الحكم إلى جزئية من جزئيات الحكم على جزئية أخرى شبيهة بالأولى أو مثلها ويكون هو نفس الحكم الذي تم الحكم به على تلك الجزئية الأولى وقد إستعمل المسلمون وعلماء الكلام هذا النوع من القياس إستعمالاً واسعاً وظهر بأسماء عديدة مثل (القياس)، (والتشبيه)، (القياس الحاضر عن الغائب) (رشوان ٢٠٠٦م: ١٠٨). فهو بذلك عملية عقلية تتضمن تحديد نظام علاقات مشترك بين موقفين أو حالتين أحدهما مألوف ويمثل قاعدة التمثيل والآخر مجهول أو أقل ألفة، وهو المستهدف في التمثيل، وتوليد مزيد من الإستنتاجات التي تحركها هذه القواسم المشتركة، والتطابق المظهري بين الحالتين ليس مهماً بقدر أهمية تشابه العلاقات (Gentner & ٢٠١٢: ١٣٠) (Smith)

وهناك تقسيم آخر الاستدلال، توضحه الباحثة في:

١. الاستدلال المباشر

وهو الاستدلال على قضية أو نتيجة من قضية أخرى دون اللجوء أو استخدام قضية ثانية أو مؤشر ثان كي تصل إلى النتيجة المطلوبة، ومعنى ذلك أنه ليس هناك وجود لقضية أو مؤشر آخر له علاقة بالقضية الأولى، ومن خلال عملية الربط أو التفاعل نستطيع أن نصل إلى النتيجة، وبما أن الأمر المهم الجوهرى في الاستدلال هو فهم العلاقات وتفسيرها والوصول إلى النتائج أو حقائق جديدة، فإن ذلك لايتوافر في الاستدلال المباشر كونه لايتوافر في الاستدلال المباشر، لأنه لايتجاوز الربط بين شيئين لم تتضح العلاقة بينهما. وأن جميع عمليات الاستدلال المباشر لاتدل على البرهان الحقيقية (النشار ١٩٦٣ : ٢٠) والإستدلال المباشر صورتان هما الاستدلال عن طريق التقابل الاستدلال عن طرُق التعادل أو التكافؤ. الاستدلال عن طريق تقابل القضايا المتقابلة هي قضايا مشتركة في الموضوع والمحمول ومختلفة في الكم (جزئية والكلية).

٢. الاستدلال غير المباشر

ويعني الوصول إلى نتيجة أو حل لمشكلة من خلال فهم العلاقة بين قضيتين أو أكثر. ومعظم علماء النفس يتطرقون إلى موضوع الاستدلال غير المباشر أكثر مما يذكرون الاستدلال المباشر؛ لكونهم يهدفون إلى إنتاج شيء جديد، ونجد أن التوصل إلى نتيجة أو حل من خلال عملية التحليل والتركيب بين هذه القضايا، وهذا يتطلب قدرات عقلية مناسبة من أجل أن يتم التفاعل الفكري للقضايا وتكون نتيجة منطقية (Spencer ٢٠٠١: ٣٧٧)

الاستدلال عن طريق تقابل القضايا

القضايا وتقابله هي قضايا مشتركة في الموضوع والمحمول؛ ومختلفة في التفاصيل (جزئية أو كلية)، أو الكيف (موجبة أو سالبة)، أو في الكم والكيف معاً (جروان ٢٠٠٧م : ٢٧١). والتقابل بهذا المعنى يعبر عن الاختلاف بين القضايا المتقابلة لا في الحكم؛ لأنه أقدم بين قضيتين متفتحتين في الموضوع والمحمول مختلفتين، أما من ناحية الكيف أو من ناحية الكلام أو من الناحيتين معاً (جميل ٢٠١٢م: ٩٩). ويرى (الخوالدة والشوارب ٢٠٠٩م) أن هناك عوامل عدة يكون لها تأثير في الاستدلال يمكن إيجازها بما يأتي :

القدرة العقلية العامة (General Intellectual ability)

القدرة العقلية العامة تعبر عن الذكاء العام أي أن هذه القدرة تتدخل في كافة الأنشطة العقلية والذهنية والفكرية والمعرفية بدرجات مختلفة، وفقاً لذلك المنظور فإنها تؤثر في قدرته على الاستدلال بصفة عامة جوهرها تعبر عن القدرة الاستقرائية والاستنباطية، لذا يعرف (سبيرمان) العامل العام بأنه القدرة على إدراك العلاقات والمتعلقات بمعنى آخر القدرة الاستقرائية والاستنباطية (أبو حطب ١٩٩٩م: ٤٥). كما يؤدي مستوى الذكاء دوراً مهماً في كل عملية عقلية لاسيما الاستدلال، فالأشخاص الذين يتسمون بمستوى منخفض من الذكاء يجعل من الصعب عليهم أن يستوعبوا ويفهموا ويديروا المواقف ويصعب عليهم أن يدركوا المواقف ويستدلوا عليها.

الخبرة السابقة للفرد (Previous experience of the individual)

الخبرة السابقة هي مجموعة من المهارات والمعارف التي أكتسبها الفرد أثناء مروره بعدد من المواقف، وعندما تزداد خبرات الفرد يستطيع أن يعممها على المواقف اللاحقة، وفقاً لذلك تنمو لدى الفرد القدرة على التعميم (Generalization) وبهذا فإن مستوى خبرة الفرد السابقة قد يؤدي إلى زيادة قدرته على الاستدلال نتيجة إلى نمو قدرته على التعميم من المواقف سابقة في حال واجهته مواقف جديدة (Frandsen ١٩٦٧م :٧٨). ويشير (Templin) إلى أن مستوى خبرات الفرد السابقة تعد من العوامل التي تؤثر في إيجاد فروق فردية بين الأفراد في القدرة على الاستدلال (منصور ١٩٨٣ : ١٢)، ويذكر اليفين ولن Levine & Linn بأنه خبرة الفرد بالمتغيرات التي تتداخل مع المواقف الاستدلالية لها دور مؤثر في حلّ التناقض في هذا الموقف (الياسمين ١٩٨٥م : ٣٢)، أي أن الأفراد يعمدون إلى خبرتهم ومعرفتهم السابقة بالمواقف لاسيما عندما يتطلب الأمر الاستنباط للوصول إلى نتيجة معينة (٦٦ : ١٩٩٩ Johnson-Larid)، ويفسر ريفكين (٢٠٠٧ Rifkin) بان الفرد يقوم بإعادة تنظيم خبراته السابقة لمزجها مع الموقف الحالي بحيث يتمكن الفرد من استخلاص استجابات ذات معنى بالنسبة للموقف الذي يوجد (Rifkin ٢٠٠٧ : ٥)

مستوى الدافعية (Level of Motivation)

الدافعية هي تكوين فرضي يستدل منه على سلوك الفرد كمؤشر لمقدار ما يقوم به من أداء عادة يبدأ بمشكلة أو عائق يبدو في شكل دوافع تحرك وتوجه السلوك الاستدلالي للفرد نحو ما يقوم به من مهام (منصور ١٩٨٥ : ١٦). وتشير نتائج عدد من الدراسات التي تناولت العلاقة بين الاستدلال والدافع المعرفي إلى أن الأفراد الذين يتسمون في الرغبة في الفهم، والمعرفة، وإتقان المعلومات، وصياغة الفروض لحلّ المشكلات (الدافع المعرفي المرتفع) أفضل من ذوي الدافع المعرفي المنخفض (حنيش ١٩٩١ : ١٢)، ومن المسلم به مسبقاً أن أي سلوك لا بد له من دافع يحركه فالدافع إذن هو العامل الأساسي المسيطر على سلوك الفرد ؛ لذا تعد الدافعية بوجه عام شرطاً لاستثارة السلوك الاستدلالي.

العمر (the age)

القدرة على الاستدلال لا تتشكل فجأة بل تنمو بالتدريج مع العمر والخبرة، فالأطفال حتى سنما قبل الدخول إلى المدرسة يمكنهم حل المشكلات، وكلما اقتربوا من مرحلة المراهقة زادت سرعتهم وقلت أخطائهم في اكتشاف الحلول ويزداد تنظيم المعلومات والتحليل، واقتراح الفروض، وتقويمها، والقدرة على التعميم الصحيح، وإن هذه الفروق بين الأطفال والمراهقين في الدرجة وليس في النوع (جيتس وآخرون ١٩٨٠م: ٤٤)، ومن وجهة نظر المنحى الارتقائي المعرفي توصل بياجيه و انهليدرا (Piaget & Inhelder) في دراستهما إلى أن مرحلة العمليات الشكلية المجردة ما بين (١١-١٠) سنة يغلب على تفكير المراهق الاستدلال الاستنباطي الفرضي فهو في تحليله للمشكلات لا يقوم على حقائق مدركة حسية وإنما على قضايا افتراضية بحيث يتسم بحل المشكلات المنطقية بشكل واسع، واستخدام رموز التعبير عن أفكاره، والقدرة على متابعة التسلسل المنطقي للأفكار، وإدراك العلاقات، والقدرة على اقتراح الفروض والاستدلال منها على النتائج، وبذلك يمكن القول بان التغير الكيفي في الأبنية المعرفية تصل إلى ذروتها في مرحلة المراهقة (Samll ١٩٩١:٥٨)، وقد اكتشف برويك (Brock ١٩٨٩) بان الأطفال الذين تتراوح أعمارهم ما بين (١٠٨) سنة لم يميزوا المغالطات في عبارات يحكم عليها بأنها صادقة أو غير صادقة منطقيا في سياق موضوع القصة بعد قراءتها في حين نجح أقرانهم الذين تتراوح أعمارهم ما بين (١٢-١٨) سنة في تمييز تلك العبارات (Brock ١٩٨٩ :١١٩)

• الالتزام الإجتماعي:

إن القيم الأخلاقية، والضوابط الاجتماعية تعد انعكاساً للقيم الاجتماعية في المجتمع، وهذا المجتمع قد يكون (الأسرة، أو المدرسة، أو المؤسسة وغيرها)، فكلما كان مستوى الالتزام بالضابط الاجتماعي أقوى دار مدار الاستدلال حولها.

النظريات النفسية والاجتماعية التي فسرت سلوك الاستدلال العقلي

تبين الباحثة النظريات التي تناولت مفهوم سلوك الاستدلال العقلي من واجهتين هما:

(النفسية والاجتماعية)

أولاً: نظرية اريك اريكسون (١٩٨٦ Theory Eric Erikson)

يؤكد اريكسون (Erikson) إنه نتيجة خبرات عمليات التعلم التي يتعرض لها الفرد خلال حياته، فإنه يسعى لتحقيق نموه معقولاً ومناسباً بالمقدار أو العدد الذي تمكن فيه الفرد من حل المشكلات التي تعترضه في مرحلة من المراحل السابقة (Harre&lamb ١٩٨٦ : ٦٠)، وإن مقدار نجاح الفرد في حل المشكلات السابقة هو من سيقدر مدى قدرته ونجاحه في حل المشاكل اللاحقة (توق وعدس ١٩٨٤م : ١٢٨). ومن هذا يؤكد (اريكسون) أن المبادئ ومن ضمنها الاستدلال تهدف إلى تقوية رابطة العلاقات الاجتماعية، وتعود الفرد ذاتياً على التصرف وفقاً لمعتقداته السائدة، ومهما كان تقدير الفرد لهذه القوانين والقواعد، فإنه قد يرغب بالقيام بأفعال أو سلوكيات تكون منافية لها (Harre&Lamb ١٩٨٦: ٨٩) .

من هنا فإن مفهوم (اريكسون) يذهب إلى أن الاستدلال يتم أثناء عملية (التطبيع الاجتماعي) ، وذلك عن طريق خبرات التعلم التي يتعرض لها في بيئته التي تمكنه من حل المشاكل الشخصية التي ترافقه في كل مراحل العمر، وإن مقدار توفقه في حلّ المشاكل السابقة هو من يقرر مدى نجاحه للانتقال إلى مرحلة لاحقة، وقد أكد إن كلّ مرحلة هي نتاج أزمة وصراع بين نقيضين، وعد مرحلة المراهقة من أبرز مراحل الاستدلال التي يمرّ بها تطوراته المعرفية والأخلاقية والاجتماعية، كونها تحلّ أزمة الهوية له، وتكون بهذا مرحلة حرجة وحساسة في كفاحه للتغلب على صراعاته المتشابكة والمتناقضة مع قواعد المجتمع وإن حلّ هذا الصراع يحقق للفرد الاتزان النفسي والاجتماعي المطلوب (Hoffman ١٩٨٣: ٦٠٧) .

ثانياً: نظرية جان بياجيه (١٩٣٦ Jean Piaget Theory)

يرى بياجيه في نظريته (الأرتقاء المعرفي) أن هناك علاقة وثيقة بين كل من (التطور المعرفي وتطور التفكير الأخلاقي عن طريق الاستدلال). ويعد بياجيه (Piaget) رائداً في دراسة النمو المعرفي، وتحديد مراحل، وتحليل العمليات الاستدلالية عند الأطفال، واكتسابهم للمفاهيم، لذا أصبحت نظريته من أكثر نظريات النمو المعرفي شيوعاً في ميادين علم النفس؛ ومن أكثرها تأثيراً في المنحنى المعرفي، فضلاً عن أنها تهتم أولاً بالتفكير وثانياً

بالأستدلال عند الأطفال والمراهقين لاسيما في سن المراهقة المبكرة إهتماماً كبيراً، حيث تعد إلى حدّ ما أول نظرية إهتمت بدراسة التفكير والأستدلال بهذا الشكل الواضح (نشواتي ١٩٨٥م : ١٥١). وقد أشار إلى أن هذا التطور يحكمهما عامل الأستدلال في إصدار الأحكام الإجتماعية منها والأخلاقية، وهي:

١- مرحلة ما قبل الأخلاق للأستدلال

تبدأ من الولادة إلى عمر خمس سنوات، وتمتاز في هذه المرحلة بتفهمه وإداركه القليل للقضايا الأستدلالية ، أذ لاحظ (بياجيه) أنهم في هذه المرحلة يعدلون ويغيرون اعتبارياً قواعد اللعبة لكي يحقق الفوز بها.

٢- مرحلة التبعية للأستدلال

تبدأ من خمس سنوات إلى عشر سنوات، ويتسم بالتبعية أي العمل تحت سلطة الآخرين، هنا يعتقد أن القواعد هي من صنع أصحاب السلطة (الوالدين، المعلمين، المتسلطين) ، وغير قابلة للتغيير وتتطلب الطاعة العمياء فضلاً عن ذلك يستندون في حكمهم على سوء التصرف إلى النتائج المادية من دون الأخذ بالحسبان النية بإيقاع الأذى.

٣- مرحلة الاستقلالية للأستدلال

وتسمى كذلك بالنسبية، وتبدأ من عشر سنوات فما فوق، يعتقد هنا فيما يتعلق بالقضايا والأستدلالات، حيث يجد أن الآخرين لهم آراء هي مختلفة عن وجهات نظرهم وآرائهم الشخصية، مما يصدر عن أحكاماً ناتجة من الأستدلال على سلوك مستنديين إلى نوايا الأشخاص وليس على نتائج السلوك فقط (أبو غزال ٢٠٠٦م: ٢٥١). ويرى بياجيه أن كلّ التغيرات التي تكون التقييمات خلال مراحل العمر هي تكون ناتجة من تغيرات طريقة الأستدلال المتبعة للفهم الأجماعي، وكذلك طبيعة العلاقة مع الأشخاص الذين يمثلون هنا (الوالدين والأقران والأصدقاء والعاملين معهم) (Cross ١٩٩٢: ٦٧)

رابعاً: نظرية المزدوجة للإدراك

تقترح نظرية العملية المزدوجة للإدراك أن عمليتين متميزتين تعملان في العقل البشري، إحداهما بطيئة تقوم على الخبرة والأخرى سريعة تقوم على البديهية (كانيمان ٢٠١١: ٩٨). ويشير (كانيمان ٢٠١١) لهما بإسم النظام (١) والنظام (٢) (كانيمان ٢٠١١م: ١٠١). حيث يتكون النظام (١) من مجموعة من الأنظمة الفرعية المستقلة التي تتضمن مخرجات غير واعية وهياكل معرفية يتم إكتسابها أساساً من التجربة. على الرغم من العمليات متنوعة، ونادراً ما يكون القرار ناتجاً من أنظمة عقلية مختلفة (Chaiken & Ledgerwood ٢٠١٣ م ٩٠). في حين في النظام ٢ يعتمد على السعة على الذاكرة العاملة والقدرة المعرفية في الموقف (إيفانز ٢٠١٠: ٧٣).

وعلى هذا فالنظام الإدراكي (١) يقوم على الخبرة المتراكمة، ويرتبط بمبدأ البخيل المعرفي حيث إن الأفراد يسعون للحفاظ على الجهد العقلي لتبسيط القرارات (Fiske ١٩٩١: ١٠١ & Taylor). ومن هذا يحقق النظام ١ الهدف من خلال الأختصارات الذهنية، أو الاستدلال المتاح، ويسعى النظام ٢ لمهام أكثر أهمية في تحقيق الإستدلال الراسخ (كانيمان ٢٠١١: ١٠٦). الموضح في شكل (١)



شكل (١) بحسب تصنيف (كانيمان ٢٠١١) في نظرية نظرية المزدوجة للإدراك

النظام الإدراكي (١) (الأستدلال الراسخ) (Anchoring Heuristic)

يتكون هذا النظام من مجموعة من الأنظمة الفرعية المستقلة التي تتضمن مخرجات غير واعية وهيكل معرفية يتم اكتسابها أساساً من تجربته الأستدلالية الماضية. ويعتمد أفرادها ممن يمتلكون سعة عقلية محددة، ويواجهون مهاماً أقل أهمية وأقل خطورة، يُنظر إلى مصدر المعلومات على أنه جدير بالثقة.

وبرؤية توافقية، يشير الموقف الأستدلالي الذي بينه الأقدمون من الفلاسفة، ذلك الذي يتطلب تفعيل قدرة الفرد الأستدلالية المتعلمة من أجل التوصل إلى حلّ منطقي، وفي الغالب إن المواقف الخاصة التي تحتاج في حلها إلى نشاط عقلي أستدلالي من العوامل المؤثرة في تشكل السلوك الأستدلالي ، حيث أن نقص المعلومات المرتبطة بالموقف أو عدم تنظيمها وعدم ترابطها تقف عائقاً دون الوصول إلى الحل المناسب وإستعمال الأستدلال فيها، وبالتالي تعد نقطة البداية للحل المشكلة الاستدلالية هي مقدار المعلومات المتوفرة عن المشكلة المراد حلها (الزيات ١٩٩٨ : ٤٠)، كذلك إن عدم وجود علاقة بين المقدمات أو المعلومات المتوفرة عن الموقف الأستدلال تعد من العوامل المعوقة لحل الموقف (راجح ١٩٩٥ : ١١٧)، وبهذا يرى أبو حطب بأن الأستدلال يتطلب استخدام مقدار كبير من المعلومات المتنوعة كماً وكيفاً حول طبيعة المواقف أو المشكلة بهدف الوصول إلى حلول تقاربية (أبو حطب ١٩٩٩ م: ١٧).

وبذلك تعد المقدمات هي اللبنة الأساسية التي يُبنى عليها الأستدلال لهذا يتوقف الحل على وفرة المعلومات والمقدمات وصحتها، حيث إن الوصول إلى استدلال خاطئ يرجع في الغالب إلى معلومات ومقدمات حول طبيعة الموقف الاستدلالي خاطئة (٢٠ : ١٩٨١ Runkle).

أشار ستريبنج في أدبياته النظرية حول الأستدلال الى محاولة الربط بين المعلومات القديمة التي كونت له مسلمات ثابتة له في الأستعمال في أيّ وقت من أجل إنتاج وأستقراء

معلومات جديدة (سولسو ١٩٩٩م: ٢٣١) في المواقف الجديدة التي يتعرض لها التي تتطلب حلاً لمشكلاته، ويؤكد (سلطان ٢٠٠٠م) أنه عملية عقلية تبدأ من قضايا معينة ورأسخة وتنتهي بإشفاق نتيجة جديدة مرتتبة على تلك القضايا (سلطان ٢٠٠٠م: ١١)، ويشير بهذا الصدد (فرج ٢٠٠٢) في إن مثال هذا النوع من الاستدلال يشبوه الأخطاء والتحيزات الذاتية ؛ لكونها تعتمد على خبرات قد لا تكون ملائمة لحلّ الموقف (فرج ٢٠٠٢م: ٢٣)، وأنه لايسعى إلى توليد معرفة جديدة من تلك المعلومات متوفرة والقواعد الراسخة في الاستدلال ، ويستبعد استعمال استراتيجيات معينة في التنظيم المنطقي (جروان ١٩٩٩م: ٥٦).

النظام الادراكي (٢) (الاستدلال المتاح (Available Heuristic)

يشير هذا النظام الى السعة العقلية المرتفعة الأكثر انعكاساً وتحليلياً للواقع المتغير. يجمع هذا النظام بين الحكم العقلاني والمعلومات الإضافية المستمدة من الخبرة السابقة، وتتطلب الوقت والطاقة المعرفية (٢٠١ : ٢٠٠٩م Crockery). وعادةً ما يستخدم هذا النظام عندما تكون المشكلة في متناول اليد معقدة، وتكون الدقة مهمة، ولا يمثل الوقت في مشكلة (٢١٠ : ٢٠٠٩م Crockery).

وبرؤية تقاربية فإن الإستقراء متاح يقوم على أستخلاص الخاصية المشتركة بين مجموعة من الحالات الخاصة بالمعلومات المتاحة ثم يصوغها في شكل قاعدة عامة أو تعميم (نتيجة تنتظم في إطارها هذه الحالات الخاصة، وهذا يعني أن النتيجة متضمنة في المعلومات تحققت لما يتاح له من أستعمالات جديدة، وبالتالي فإنّ النتيجة هنا جيدة ومختلفة عما هو معمول بها في الماضي من الطرائق التي توصل اليها سابقاً.

وأن الوصول إلى فكرة أو معنى جديد غير موجود في المقدمات يلزم وجود مهارة أخرى من شأنها أن تستخلص من المقدمات ومن الموقف نتيجة تحمل معنى مغايراً عما تضمنته من مقدمات. وفي هذه المهارة يبدأ الفرد بما لديه من مقدمات ويحاول إيجاد النتائج المرتبطة بالواقع المتجدد بها وذلك عن طريق استخدام النموذج السببي، ضمن قاعدة: (ماذا لو إذا كان.. فماذا سوف يحدث؟). ومنها يرتبط كل من سبب والمقدمات في إنتاج النتيجة؛ بل ويشق منها نتائج أخرى باتباع نفس الأسلوب، ولما كانت النتائج تحمل معنى

غير الذي تتضمنه المقدمات فإن الشروط الجديدة سوف تكون توليدية، وبذلك يعتبر من أهم المهارات الأستدلالية من خلال هذا التصور (طلافة ١٩٩٠ : ٦٧). ومن هذا يرى نيكرسون (Nickerson) بأن الأستدلال المتاح يشتمل على مجموعة من العمليات العقلية المتقدمة، التي يمكن أستعمالها في تكوين وتقييم الأفكار الجديدة، لكوننا نعتقد بأنها صحيحة في حلّ المشكلات، وإن تقييم البراهين والحجج، والبحث عن الأدلة، والتوصل إلى الأستنتاجات، و اختبار الفروض، وتوليد معرفة جديدة مروون بها (١٠٤ : Small ١٩٩٠).

ويؤكد ذلك ما جاء به إيفانز (Evans ٢٠٠١) من أن الأستدلال في حقيقته يعتمد على طرق مختصرة: كالتمثيل الأستدلال، والإتاحة في الأستدلال، وإرساء قواعد الأستدلال في المواقف المرتبطة بالمهمة أو المشكلة. من خلال ما يتوافر له كمية كبيرة من المعلومات الأولية والخبرات المرافقة لحل المشكلة الموقفية (٨٩ : Evans ٢٠٠١).

المحور الثاني: السلوكيات التجنبية

يمرّ الشخص بعدد من المواقف المختلفة، قد لاتتحمل إمكانات الذات مواجهتها ومقارعتها، فنقوم بكتبها في اللاشعور وتظل آثارها الأنفعالية المكبوتة تؤثر في سلوكه وعلاقاته وتعامله مع الآخرين. مما يدفع لأستعمال سلوكيات التجنب، حرصاً على عدم تعرض الذات لحالات من القلق والأضطراب.

ويشير بهذا الصدد (حمودة ١٩٩٨م) يبدأ الشخص بالتجنبية من بواكير مرحلة الرشد، والكثيرون منهم يستطيعون العمل في جو يوفر حماية لهم، تحقيقاً لوجود مساندة أجتماعية لهم، وإذا أنهارت تلك المساندة فإنه يصاب بحالات من الأكتئاب والقلق والغضب، ويدفع نحو التجنب الرهابي في النهاية، كحالة مرضية مقلقة (حمودة ١٩٩٨ : ٥٤٧).

ويبين (صالح ٢٠٠١م) إن الشخصية ذات النمط المتعمق من عدم الراحة الأجتماعية والخوف من النقد والخجل يحبط المعنويات، مما يعمد إلى التجنب في الدخول في علاقات إلاّ بعد ضمان بالقبول وعدم النقد، ويتوتر في هذه العلاقات خوفاً من قول كلام غير مناسب أو عدم القدرة على الإجابة عن سؤال؛ لذلك يشعر هذا الشخص بالقلق الدائم والترقب (صالح ٢٠٠١م : ٢٥٩).

التكتيكات المدركة

التكتيك في اللغة الانجليزية هو طريقة تحقيق الأهداف أو الترتيبات اللازمة لتحقيق هدف ما، وهي لفظة فنية وتعني في هذا الجانب الاستخدام الحاذق للوسائل المتاحة لتحقيق هدف ما، كما أنها تعني الاستخدام الأمثل للأدوات والوسائل والأساليب التي يستعان بها في نقل الأفكار بقصد تهيئة أذهان الجمهور لتقبل فكرة معينة تقبلًا حسنًا، مما يعني إن على ممارسي التكتيك أن يكونوا ملمين بتكتيكات مراحل الإدراك حين يتم استهداف الصور الذهنية للآخرين، فهذه العناصر وفق مراحلها المتسلسلة هي المسؤولة عن الصور الذهنية ومتعلقاتها في ذهن الفرد، لذا فإن تحديد تكتيكات كل مرحلة منها يساعد ممارس العلاقات العامة على وضع رسائله الاتصالية المثيرة في اتجاهاتها الصحيحة من أجل تحقيق أهدافها؛ لذا فإن لكل مرحلة من مراحل الإدراك السبعة تكتيكاتها الخاصة بها كما يأتي:

أولاً- تكتيكات مرحلة التعرض للمثير :

١. تكتيك التنظيم: هو تميز المثير بكونه منظماً مثل اختيار المعاني والرموز وتجنب الأخطاء اللغوية
٢. تكتيك تحديد الأطر المرجعية للفرد أو الجمهور: والمتمثلة بنظام القيم والعادات والمعتقدات، والتي تبنى عليها المواقف أو الاتجاهات .
٣. تكتيك انتقاء الوسيلة الاتصالية : ويعتمد ذلك على نوعية المثير وخواصه؛ لذا يتطلب انتقاء الوسيلة تحديد التفاعلية بين التعرض والفرد ويشمل ذلك تحديد إمكانات المثير أولاً وإمكانات الفرد المتعرض ثانياً وإمكانات الوسيلة ثالثاً .
٤. تكتيك المصادقية : وتعني ان يعتمد ممارس العلاقات العامة على الصدق والدقة في عرض المثير بكافة خصائصه وسماته الايجابية والسلبية .

٥. تكتيك المرونة : وهي تهيئة مثيرات ثانوية أو فرعية قادرة على تدعيم المثير الرئيسي او تهيئتها كبديل له .
٦. تكتيك توظيف الأساليب اللغوية ودلالات الألفاظ : مثل التشبيه والاستعارة اللفظية، والاعتماد على الألفاظ المحملة بالمشاعر واستخدام صيغ التفضيل.

ثانياً: تكتيكات مرحلة الانتباه :

١. تكتيك توظيف المؤثرات : (السمعية) مثل الصوت والموسيقى، (البصرية) مثل الضوء والحركة، (الحسية) مثل العلاقات الإنسانية والإيماءات .
٢. التكتيك الصوتي : ونعني به استعراض المثير بشكل مباشر من خلال الصوت عن طريق ممارس العلاقات العامة أو عن طريق المثير نفسه .
٣. التكتيك العقلي : هو إثارة الانتباه عن طريق طرح التساؤلات، توظيف القصص (تراجيدية، ساخرة) .
٤. التكتيك الحسي: نعني به الإحساس المباشر بالمثير مثل تجربة الفرد للمثير بصورة مباشرة .
٥. تكتيك توجيه الانتباه نحو المثير: ويقصد به توظيف بواعث الانتباه مثل عنصر الرغبة والمحبة والفرح
٦. تكتيك توظيف الحاجات: مثل الحاجات الفسيولوجية ، الحاجة إلى الأمن، الحاجة إلى الاحترام والتقدير، الحاجة إلى المعلومات .

ثالثاً: تكتيكات مرحلة إثارة الاهتمام

- تكتيك الربط بين الصور الذهنية القديمة والصور الذهنية المستحدثت بمعنى حث الفرد على استنكار واسترجاع صور ذهنية إيجابية مخزونة سابقاً في ذهنه عن المثير أو قريبة منه وربطها في الصور الذهنية المستحدثت (المثير محل التعرض)
١. تكتيك مخاطبة دوافع الفرد: وتشمل الدوافع الغرائز، الحاجات، الميل، الحافز، الباعث، الغرض

٢. تكتيك البروز والتقديم : ويقوم على أساس إظهار المثير بتفرد وتقديمه كأولوية بالنسبة للفرد.
٣. تكتيك تجزئة المثير: ويعتمد على إمكانية تجزئة المثير الى أجزاء بهدف التبسيط وسهولة الفهم.
٤. تكتيك التركيز على الأجزاء الغامضة: وهو إظهار الجوانب الخارجة عن المؤلف في طبيعة المثير وهيكلته بما في ذلك الأجزاء الغامضة والمميزة.
٥. تكتيك التحفيز: وهو اعتماد ممارسة العلاقات العامة على استثارة الفرد وتحفيز اهتمامه عن طريق إمكانيات وسيلة التعرض

رابعاً : تكتيكات مرحلة الفهم (الوعي بالفكرة):

تكتيك الشرح ،والتفسير ،والتحليل : يعتمد ممارس العلاقات العامة في هذا التكتيك على شرح ،وتحليل ،وتفسير كل ما يتعلق بالمثير بداية من تجزئته كما في المرحلة السابقة وصولاً إلى تجميعه كمثير في حالته الأولية، ويشمل هذا عرض وتوضيح مجموعة العناصر والخصائص والسمات والمميزات التي يمتاز بها المثير مما يعطي إحاطة شاملة لدى الفرد بالمثير.

١. تكتيك الفهم عن طريق التجربة: ويقصد بهذا التكتيك أن يعمد ممارس العلاقات العامة على حث الفرد على تجربة المثير لغرض فهمه.
 ٢. تكتيك تبسيط المثير: بمعنى استخدام الألفاظ والعبارات من دون تعقيد بما يسهل عملية الفهم فضلاً عن ترتيب أجزاء المثير ترتيباً منطقياً متصلاً
 ٣. تكتيك توظيف الحجج والبراهين والأدلة: يعتمد هذا التكتيك على إيراد البراهين المنطقية والأدلة المقنعة، والحجج الدامغة التي تدعم ايجابية المثير وملائمته للفرد.
- تكتيك مرحلة المثير : وهو اعطاء دلالات ذات معنى للمثير وفق مايتناسب مع الفكرة المطروحة

١. تكتيك استمالة الترغيب : وتتضمن بيان مميزات المثير ومنافعه

٢. تكتيك الاستمالة العاطفية : وهي التأثير في وجدان المتلقي وانفعالاته وإثارة حاجاته النفسية والاجتماعية ومخاطبة حواسه مثل تسخير السلوك الجمعي في الاستمالة العاطفية وحب التشبه في النقص الوجداني.

٣. تكتيك الاستمالة العقلية : ويعتمد على مخاطبة العقل في ضوء الحجج والشواهد المنطقية وتفنيد الآراء المضادة و تقديم الأرقام والإحصاءات، بناء النتائج على مقدمات، الاستشهاد بالمعلومات

٤. تكتيك التكرار : إعادة تعرض الفرد للمثير أكثر من مرة بتكتيكات نجحت في إيصال المثير إلى مرحلة التفاعل مثل إعادة طرح الشواهد والبراهين والأدلة والحجج بصيغ متماثلة مع الطرح الأول أو مختلفة من ناحية الشكل وليس المضمون، ويتضمن أيضاً ابتكار أفكار جديدة لتدعيم نفس المثير .

سادساً: تكتيكات مرحلة التبني:

تكتيك تهيئة الذهن للاحتفاظ بالمعلومات الجديدة : وهو إيجاد حالة من الطمأنينة في قبول المثير .

١. تكتيك ربط اتجاهات الفرد بالصورة الذهنية: ويستخدم هذا التكتيك في ضوء إيجاد علاقات ارتباطية موضوعية ومنطقية ونفسية بين ما يحمله الفرد من اتجاهات وما أنتجته مرحلة التفاعل من مدركٍ.

٢. تكتيك تعزيز الصورة المستحدثة: وتتمثل في عقد المقارنات بين المثيرات المتماثلة وبين المثير محل التعرض، فضلاً عن إضفاء سمة الثقة والمصداقية على الصورالمستحدثة .

٣. تكتيك التحفيز على اتخاذ القرار: وهو محاولة ممارسة العلاقات العامة تحفيز الفرد على اتخاذ القرار بالممارسة السلوكية وفقاً لاتجاه المثير، حيث يقرر الفرد الاستمرار في الاستخدام الكامل للفكرة .

سابعاً : تكتيكات مرحلة الثبات بالذهن :

١. تكتيك استمرارية المثير: وهو وجود المثير بشكل مستمر أمام الجمهور وصولاً إلى مرحلة الإشباع .

٢. تكتيك تكرار مثير (أو مثيرات أخرى مشابهه للمثير المراد تثبيته بالذاكرة) .
٣. تكتيك التوكيد: المتمثل في تدعيم عملية قبول المثير في ضوء تأكيد صواب سلوك الفرد باستجابته للمثير .

وتنقسم إلى قسمين هما التجنبية السلبية، والتجنبية الإيجابية كالتالي:

التجنبية السلبية (Negative avoidance)

يصنف هذا النوع من سلوكيات التجنب كونه اضطرابا للشخصية يسمى بمسميات عديدة منها الشخصية الأجتنابية أو التجنبية Avoidant Personality Disorder ، وإن الأشخاص بذلك الذين يميلون الى سلوك التجنب غالبا مايعانون من قصور في كفاءاتهم في بناء علاقات مقبولة مع الآخرين. وينتابهم القلق حول الكيفية التي يستجيب بها الآخرون بحيث أنهم لا يكونون مستعدين إلى الدخول في علاقة إلا عندما يكونون واثقين بأنهم سيكونون مقبولين ومرغوبين. وبذلك فإنهم يتجنبون المواقف التي تضعف لديهم عدم أرتياحهم الاجتماعي.

ويفضل هؤلاء الأشخاص التمسك بعاداتهم، ويميلون إلى المبالغة بالمخاطر التي يمكن أن تظهر فيما لو خرجوا عن طقوسهم المألوفة، وعليه فهم قد يرفضون الدعوة للمشاركة في أحتفال ما. سيحدث في مكان بعيد وغير مألوف لهم من المدينة، لخوفهم من أن يظلوا طريقهم؛ ويضيعو المكان؛ لأنهم لا يعرفون المكان مثلاً.

في وقت يشير (حسون ٢٠٠٤م) الى إنها طراز ثابت من الكف الاجتماعي وإحساسات بعدم الكفاية وفرط الحساسية للتقييم السلبي يبتدئ في فترة مبكرة من البلوغ ويتظاهر في مجموعة متنوعة من السياقات(حسون ٢٠٠٤م : ٢٩).

ويتميز الأشخاص الذين يرمون الى التجنبية بأحاسيس مستمرة وواسعة المدى بالتوتر والتوجس، والوعي الشديد بالذات، وأحاسيس بعدم الأمان والدونية، والسعي الدائم لحب وقبول الآخرين، وحساسية مفرطة نحو الرفض والنقد، ورفض الدخول في أيّ علاقات إلا

بعد الحصول على ضمانات شديدة بالقبول غير المشروط بنقد، وارتباطات شخصية محدودة جداً، واستعداد دائم للمبالغة في الأخطار أو المخاطرة المحتملة في المواقف اليومية، إلى حدّ تجنب بعض النشاطات المعنية، ولكن ليس إلى حدّ التجنب الموجود في الرهاب وأسلوب حياة محدود بسبب الحاجة الدائمة إلى التأكد من الأشياء والشعور بالأمان (عكاشة ٢٠٠٦: ٦٨٣).

في وقت يشعر الأشخاص التجنبيون من المواقف أنهم أقل من الآخرين ولديهم صديق مقرب أو أثنان بالكثير وليس بمجموعة من الأصدقاء، لذا فهم مرتبطون بهذا الصديق إذا حضر إحتفالاً أو مناسبة؛ وإذا لم يحضر فلا يحضر، وإن كانت تخص حتى عائلته، وهو كذلك يتجنب الأحتكاك المباشر مع الآخرين، ويصاحب هذا السلوك التجنبي أعراض الاكتئاب والقلق والغضب بسبب فشلهم في العلاقات الإجتماعية مع رهاب خاص (رضوان م٢٠٠٩: ١٤٨).

ويؤكد (أبو أسعد ٢٠١٠م) أن سلوكيات تجنب الأتصال بالآخرين والخشية من الإساءة وتقويمهم السلبي، ذلك لأن نقد الآخرين يؤدي هؤلاء الأشخاص، وهي تتجنب الآخرين كما لو أن لديهم قلقاً إجتماعياً يجبرهم على تجنب الآخرين مع نقص في المهارات الاجتماعية (أبو أسعد ٢٠١٠م : ٢٢٤).

ويؤكد أيضا (عبد العزيز ٢٠١٣م) يتصف بالحساسية المفرطة الموجهة نحو الرفض المتطرف إلى حد يدفع الفرد إلى تحاشي تكوين علاقات تربطه بالآخرين، وينكمش عن إقامة علاقات، أيا كانت مالم يعط ضمانات بأنه مقبول من طرف الآخرين دون ما نقد يوجه إليه. وتعاني هذه الشخصية أيضا من نقص في تقدير الذات، والميل إلى التقليل من مستوى الانجازات، ويرافق ذلك إحساس بضيق غير مناسب حيال النقائص الذاتية، وكل ذلك يكون مصحوبا بحاجة ماسة للعطف والرغبة في الحنان والتقبل (عبد العزيز ٢٠١٣م : ٨٥).

ويؤكد (دويدار ٢٠١٩م) الإحساس مستمر بالتوتر والتوجس، ويبقى لا يتزعزع بأنه لا يقدم على عمل أو صداقة إلا إذا كان واثقاً بأنه يفتقر إلى الكفاءة والجاذبية الاجتماعية وينتظر النقد والنبذ في كل الأحوال، لدرجة أنه لا يقدم على عمل أو صداقة إلا إذا كان واثقاً تماماً من أنه مقبول تماما من أنه مقبول أولاً، وهو لذلك يتفادى المواقف التي تتطلب تبادل الأفكار أو تحمل المسؤوليات أو المشاركة فيها ؛ لأنه شديد الخوف من أن ينقص من قدره

أو لا يوافق الآخرون على ما يقوم به أو أن ترفض أعماله أو أن يفضل الناس عدم وجوده (دويدار ٢٠١٩م : ٣٢٥). وعلى الأساس العلمي حدد عدد من المعايير.

معايير تشخيص السلوكيات التجنبية :

بين (عبد الرحمن ٢٠٠٠م) انه يعد سلوك التجنبي واحداً من أكثر أنواع السلوكيات إنتشاراً بمعدل يتراوح بين (٢٠% - ٤٠%) من تعداد السكان بصورتها العامة، في حين تبلغ النسبة حوالي (٤٥%) من الممارسين لسلوك التجنب في الدوائر الحكومية والمواقف الحادة. وهو أكثر شيوعاً بين النساء مقارنة بالرجال لاسيما في المجتمعات الشرقية التي لاتشجع ولاتعزز منذ الصغر لدى الفتاة (عبد الرحمن ٢٠٠٠م : ٣٨١). بحسب الأدبيات التي تناولت سلوك التجنبي، فقد حددت عدد من تلك المعايير، كالتالي:

أولاً: معايير أشار اليها (إبراهيم وعسكر) (٢٠٠٥م)

يشير (إبراهيم وعسكر ٢٠٠٥م) أن السلوك التجنبي هو نمط متغير في الموقف الإجتماعي جراء الشعور بنقص الكفاية الشخصية مع الحساسية الزائدة للتقييمات السلبية، ويبدأ في بداية طور الرشد ويبرز في عديد من السياقات ويتحدد بأكثر من الخصائص الآتية:

١. تجنب الأعمال التي تحتاج إلى الاحتكاك بالآخرين التي تسبب الانتقاد، أو عدم الاستحسان، أو الرفض.
٢. النفور من التعامل مع الآخرين فيما عدا النمط الذي يشبهه.
٣. يظهر تحفظاً في علاقاته الحميمية، وذلك خوفاً من الشعور بالخزي و السخرية منه.
٤. الانشغال بإمكاناته تعرضه للنقد، أو الرفض في المواقف الاجتماعية.
٥. عدم الإقبال على علاقات جديدة؛ لشعوره بعدم كفايته الشخصية.
٦. المقاومة غير العادية للقيام بأية مخاطرة، أو مغامرة شخصية، أو الارتباط بأية أنشطة جديدة (إبراهيم وعسكر ٢٠٠٥ : ١٠٥).

ثانياً: معايير أشار اليها (صالح ٢٠٠٦م)

١. الانزعاج الشديد والحساسية المفرطة من انتقادات الناس ،وملاحظاتهم ،والمبالغة في استقبالها وتفسيرها.
٢. التحرز من المهام، والأنشطة الاجتماعية التي تتطلب تفاعلاً مع الآخرين.
٣. نقص واضح في مهارات التواصل الاجتماعي، ومهارات إثبات الذات.
٤. تجنب الاندماج الاجتماعي، ومخالطة الناس خوفاً من الانتقادات وهرباً من الاحراجات المتوقعة (الارتباك-الخجل) على الرغم من الرغبة في المخالطة ،وعدم الاستمتاع بالوحدة ،وحيثما يتأكد من قبول الآخرين له ورضاهم عنه يخالطهم.
٥. التقوقع،والانكفاء على الذات، والإحجام عن المبادرة ،وإظهار الإمكانات، والقدرات.
٦. المبالغة في ابراز الذات ،وتصغير قدرات الآخرين، وتشويه الطموحات (صالح ٢٠٠٦م: ٢١)

ثالثاً: معايير أشار اليها (شكيب ٢٠٠٧م)

١. الخجل الشديد في مواقف التعامل.
٢. الحساسية للنقد والرفض.
٣. تقدير ذاتي ضعيف، وإحساس بعدم التوافق.
٤. رغبة في الانغلاق على الآخرين ،وصعوبة في ربط العلاقات مع أناس خارج محيط الأسرة.
٥. تجنب كل ما يتسم بالاجتماعية بما فيها المدرسة أو العمل.
٦. يتصف بالتكتم خوفاً من قول أشياء غير ملائمة؛ فيتم الاستهزاء به ،ووصفه بالحماقة.
٧. يخاف من الارتباك حيث مواجهة الآخرين، ويظهر ذلك عبر البكاء والخجل وعلامات القلق.
٨. يتسم بعدم الجرأة في تأدية أعمال عادية خارج نطاق الأعمال الروتينية المعتادة، كمثال على ذلك فقد يلغي مخططاً اجتماعياً ، لأنه يتوقع أن يصاب بالإعياء إذا بدل الجهد لتأديتها.

(شكيب ٢٠٠٧م: ٢٩)

رابعاً: معايير أشار إليها (حدار ٢٠١٣)

١. الحساسية للرفض
٢. قابلية التأثر
٣. الغيرة والحسد
٤. الميل إلى سهولة التجريح بواسطة الانتقاد وعدم الموافقة
٥. الميل إلى عدم وجود صديق مقرب خارج إطار النسق الأسري
٦. التحفظ في الوضعيات الاجتماعية مخافة الإدلاء بأقوال غير مناسبة أو حمقاء.
٧. الخوف من عدم القدرة على الإجابة على سؤال
٨. الخوف من احمرار الوجه، البكاء، وإظهار إشارات الحصر.
٩. تضخيم الصعوبات الكامنة الناتجة عن نشاط معين. (حدار ٢٠١٣م: ٨٧)

التجنبية الإيجابية (Positive avoidance)

تبعاً للتأثيرات السلبية في المواقف الضاغطة المدركة من قبل الأشخاص الأسوياء (الذين يتمتعون بمستوى مقبول من الإدراك الاجتماعي للواقع). يكون على إدراك بنتائجها السلبية التي ستقع عليهم لاحقاً، على العكس من غيرهم الذين لا يبالون بما قد يعترضهم جراء تلك المواقف فإنهم يندفعون بشكل أو بآخر وبحسب خبراتهم إلى تجنب تلك المواقف فالشخص السوي نفسياً لديه قدر متوسط من القابلية للتأثر بانتقادات الآخرين والإنزعاج منها، ولديه حرص على كرامته، ولا يمنعه ذلك من مخالطة الناس، والتفاعل معهم، وإن احتاج إلى تجنب بعضهم من خلال مخططات معرفية يسعى من خلالها تقادي المخاطر التي يتوقع الوقوع بها. حتى يخفض منسوب المعاناة الاجتماعية، أو الإقتصادية، والاجتماعية، والمهنية، وتتصف التجنبية الإيجابية ببعض السمات منها:

أولاً: العقلانية Rationality

العقلانية هي أي شيء يؤدي بالأفراد إلى السعادة والبقاء، بينما اللاعقلانية هي أي شيء يعيق السعادة والبقاء للأفراد (Daly et al ١٩٨٣: ٦٠). إذ إن العقلانية تتصف بجملة من الخصائص من بينها أنها أفكار منطقية، وواقعية، وحياتية أي متسقة مع الواقع، وتساعد

الفرد على تحقيق أهدافه والتوافق النفسي، والتحرر من الاضطرابات الانفعالية، وتؤدي بالفرد إلى الإبداع، والإيجابية، والتفاعل الاجتماعي مع الآخرين، كما أنها ليست أفكاراً مطلقة، فضلاً عن أنها تزيد من مشاعر المتعة والسعادة، ويصبح تحقيق الأهداف أسهل مناصلاً (Gillilan et al ١٩٨٤: ٩٠).

ثانياً: الحذر الاجتماعي Social caution

يبين هوللندر (Hollender ١٩٧١م) إن سلوك الحذر الاجتماعي للفرد يقوم على نخبته من التوقعات النابعة من خبرته في سلوكه وفي سلوك الآخرين، ويتوقف بنين العلاقات الاجتماعية اليومية على اشتراك الناس في هذه التوقعات التي تدخل في الأدوار الاجتماعية المختلفة التي يقوم بها وفقاً للمعايير الاجتماعية، والقيم السائدة في المجتمع، وتقوم توقعاته لسلوك الآخرين على ما يترببه من هؤلاء الآخرين، وعلى ما يتطلبونه منه. كما ان لدى الفرد توقعاته عن سلوكه هو . (جلال ١٩٧٢: ٢٢). ويؤكد (بو) في وصفه لسلوك الترقب ان الفرد يسلك اجتماعياً على أحسن ما يكون عندما يجيد توقعات الآخرين، فهو يعبر لهم عن إجابات كافية تشبع رغباتهم، إلا أن هذا قد يكون بهدف خداع الآخرين لأغراض معينة (حمد ١٩٩٥م: ٣٢).

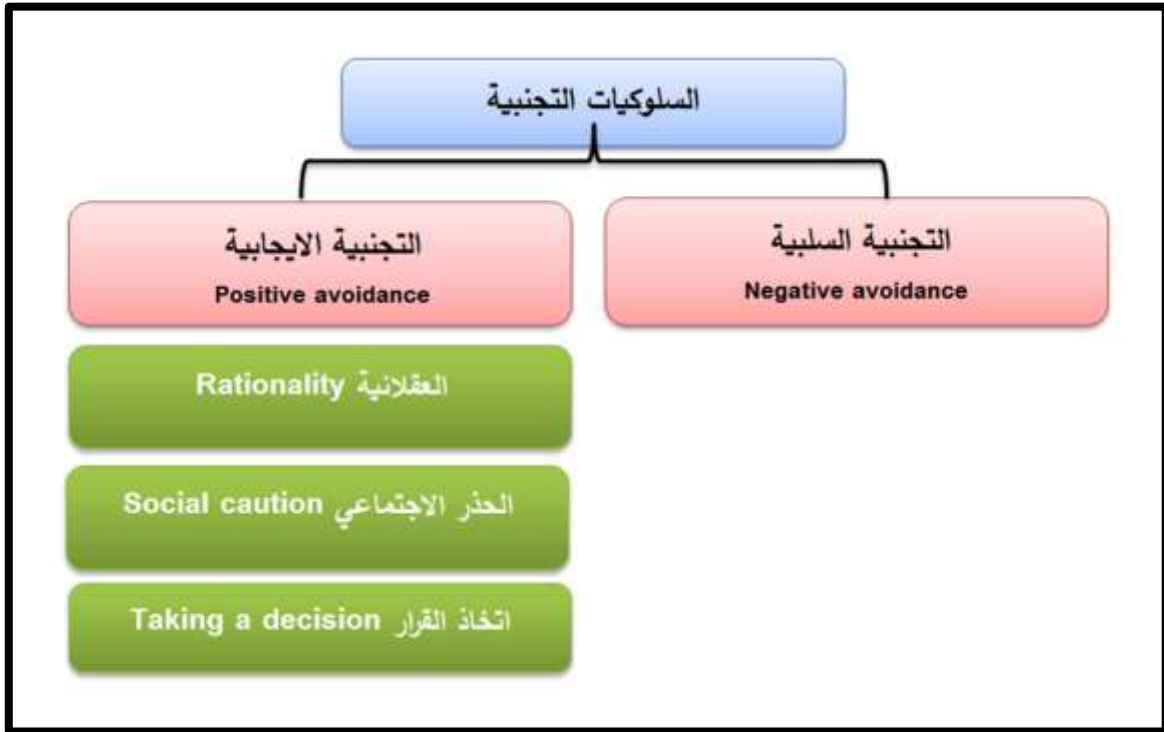
ثالثاً: اتخاذ القرار (Taking a decision)

القرار من السلوكيات الحاسمة في كثير من المواقف وهو شرط أساسي لجعل بعضهم يسمي اتخاذ القرار decisions making بحل المشاكل problems solving وان كلمة قرار تعني فصلاً أو حكماً أو بتاً في مسألة أو خلافاً وتعريف القرار يتركز على مبدأ عملية اختيار أنسب أو أفضل البدائل، والقرار الإداري هو اختيار تصرف معين يفضله المدير من بين بدائل متاحة بعد تحليله لموقف معين (السالم ١٩٩٠م: ٨٩). وهو أيضاً عملية اتخاذ موقف نهائي في قضية ما عدى طريق الحسم ويتم بثبات وصياغة عليا بإدخاله حيز التنفيذ. (Webester ١٩٧٠: ٣٠).

ويشير سيمون ومارش (Simon & March ١٩٥٨) إلى أن العمليات التنظيمية تدور حول اتخاذ القرارات وان السلوك التنظيمي ما هو إلا نتيجة لاتخاذ القرارات؛ ولذلك فإنه من

الضروري معرفة كيفية اتخاذ القرارات ، والمؤثرات التي تحددها المنظمة من أجل تفهم السلوك التنظيمي. ويرى سيمون (Simon) أن القائد لايعنى فقط باتخاذ القرار فقط وإنما ينظر إلى ردود الفعل الناتجة عنه وقد لخص (سيمون) عناصر أتخاذ القرار في التالي:

- عنصر التأثير
- عنصر الموازنة
- عنصر التخصص
- عنصر الجماعة (المغربي ٢٠٠٤ :٢١) الموضح في شكل (٢)



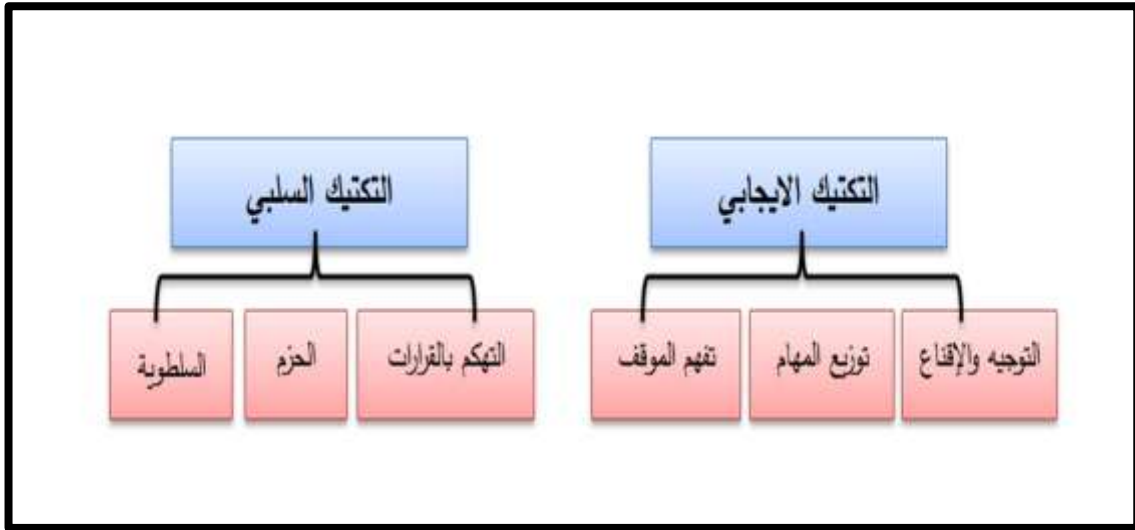
شكل (٢) شكلا السلوكيات التجنبية (الايجابية والسلبية)

التكتيكات التجنبية

يشار الى التكتيك بأنه مجمل الأساليب الادراكية الفردية، وقد تكون جماعية وهي التي تستخدم للحصول على أفضل النتائج مع الأخذ بنظر الاعتبار الظروف والعوامل المناسبة لها (جاسم وغازي ٢٠٠١م: ٤٥)، وتحدد التكتيكات الادراكية في التالي:
التي بينها رنكو (Ranko ٢٠١١)، تبينها على نحو من التفصيل:

أولاً : البحث عن الإجابات الصحيحة (Search for the Correct Answers)

البحث عن الإجابات التوافقية بين متطلبات الرؤساء وتطبيقاتها على المرؤوسين، تكتيكات تفاعلية في علم النفس الإداري، لتميرير التعليمات والتوجيهات الخاصة بالمؤسسة. فالصحيح منها يمكن تحقيقه من أجل إرقائها وجعل المؤسسة في خط تطوري تصاعدي. حيث يصاب عدد من المسؤولين بحالة من الصراع بين التعليمات التي تحددها المؤسسة ونظامها العام، وبين تطبيقاتها على المرؤوسين، ومن هنا يستعمل عدد من التكتيكات التوافقية كونها إجابات صحيحة تتراوح بين (السلبية ، أو الإيجابية) تتمثل في: الاجابات الصحيحة بالتكتيك الايجابي، وتشتمل على: التوجيه، والإقناع، وتوزيع المهام، وتفهم الموقف. على حين ان الاجابات الصحيحة بالتكتيك السلبي، تشتمل على: التهكم بالقرارات، والحزم بهدف إبداء السيطرة، والسلطوية، الموضح في شكل (٣)



شكل (٣) البحث عن الإجابات الصحيحة (التكتيكات الإيجابية)

ثانياً: التركيز على ما هو منطقي (Focus on what is logical)

هو عملية الوعي بالمدى الكمي للخبرات الموجودة بطريقة منطقية ،أو وفقاً لمعايير مقبولة في الواقع الاجتماعي أو المهني(٤٣ : ١٩٩٩ Marlette&kristeller). وهي بالتالي تتضمن عاملين مهمين هما الوعي والانتباه، اذ يمدنا الوعي بالمسح العام ، والرصد المستمر للخبرة

ويزيد الانتباه من الإحساس بالخبرة وتعميق التركيز عليها (١١ : Neale ٢٠٠٦). ويشتمل على:

١. الانطفاء الناتج عن ملاحظة المنطقية

أكدت دراسة (كابا تزين ٢٠١٢م) ان بالإمكان التحقيق من حدة الألم (Pain) عندما يواجه الفرد أنتباهه بصورة مباشرة الى إحساسات الألم ، ويمكن أن يخفف من الحدة بسبب الملاحظة المنطقية من أن يتعرض لحالات مزاجية سلبية وشديدة بسببها، وقد يؤدي الى تكتيك تجنبى لا تكتفى، وأنه من الممكن عند ملاحظة الفرد لأفكاره وانفعالاته من دون محاولة تجنبها يؤدي به الى انطفاء استجابة الخوف (كابا تزين ٢٠١٢ : ٣٢)

٢. التغيير المعرفي الايجابي

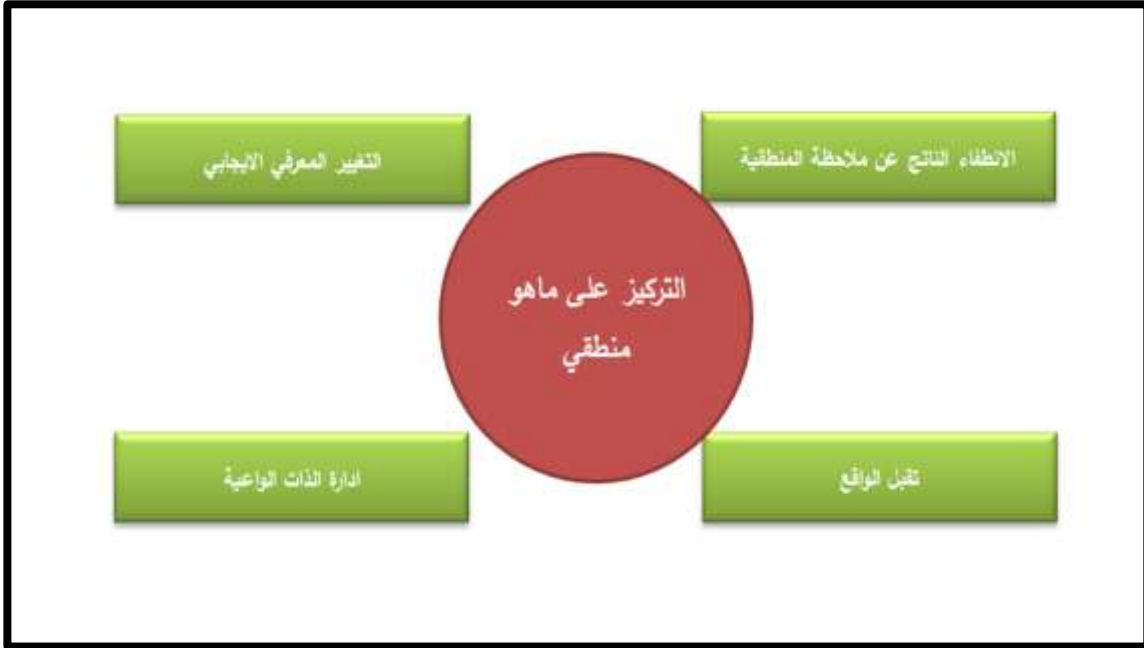
إن ممارسة التغيير المعرفي الايجابي بوصفها استراتيجية تؤدي بالفرد الى تغيير في اساليب التفكير التي يمارسها في ضبط انفعالاته، بحيث يدرك أن الأفكار السلبية اللاعقلانية التي تتزامن مع الموقف السيء لاتمثل سوى أفكار وليست انعكاساً حقيقياً للموقف، وان هذا الموقف لايتطلب من الفرد سوى إرادة ذاته بصورة واعية.

٣. ادارة الذات الواعية:

تساعد الادارة الواعية الفرد على اكتساب القدرة على التفكير في استخدام بدائل متنوعة من استراتيجيات تحمل الضغوط الانفعالية، مما يكون واعياً تماماً بانفعالاته وعملياته المعرفية وما وراء المعرفة التي يمكن للفرد استخدامها في ادارة انفعالاته.

٤. تقبل الواقع

إن تقبل الواقع يجعل الفرد متقبلاً لوضعه الراهن حتى وان كان يتعرض للضغط الانفعالي والألم النفسي، فهو يواجه الموقف بدلاً من تجنبه، وهذا التقبل يساعد الفرد على حماية نفسه من حدوث يقظه القلق المفرطة تجاه الحالات الفسيولوجية المصاحبة للانفعالات، كما موضح في شكل (٤)



شكل (٤) التركيز على ماهو منطقي (التكتيكات الإيجابية)

ثالثاً: "اتباع القوانين (Follow the laws)

يصبح الفرد مهتماً بقوانين المجتمع، ويؤكد طاعتها واحترام السلطة فيها، والقيام بالواجبات لتحقيق للنظام الاجتماعي، فإن متابعته الجادة نحو التعليمات، والقوانين التي تفرضها المؤسسة أول بأول مؤثر على استخدام التكتيك المناسب الذي يعمل على إرضاء التوجيهات والتطلعات التي تبينها المؤسسة الادارية.

رابعاً: "التفكير في ماهو عملي (Think about what is my work)

يصار به الى قدرة الفرد على أنتقاء مما هو صحيح أو خاطئ يتناول المشكلات بشكل تدريجي، ويتميز صاحب هذا التفكير بالإجراء، والبحث عن الحلول السريعة مع اهتمامه بإيجاد طرائق جديدة لعمل الاشياء، ومنح الحرية، والتجريب، لإيجاد طرائق لعمل الاشياء، ويقوم تكتيك التفكير في ماهو عملي بدور الجسر للفجوة بين الجانبين، وربما يتجاهل او يرفض الاتجاهين، لتحقيق استراتيجية الانتقاء الناجح (Successive Screening) فهم لا يعنون كثيراً بالمعايير المترفعة ، وقليلو الاعتماد على المدخل المنطقي ، والمخطط والتفكير الجيده ويركزون على مدى تحقيق الفائدة، والمهم عند أصحاب هذا التفكير (هو ما يحدث)

وبذلك تتساوى عندهم الحقائق في أوزانها وارتباطها بالنتيجة، ويميل هؤلاء بتكوين إستراتيجيات ووسائل لإتمام الأعمال وإجراء الأشياء ويعنون بإظهار المهارات الاجتماعية اللائقة (باشا ٢٠٠٥ : ١٠٩).

خامسا: "تجنب الغموض Avoid ambiguity"

أشار ديكاي (Decay ١٩٨٩م) إلى أن تكتيك تجنب الغموض هي حالة الأكثر ضرورة، التي تشير إلى أن الأفراد الذين لا يمكنهم التوافق مع المواقف الضاغطة، وحتى يميلوا للتكيف مع مواقف حل المشكلات الغامضة من خلال تطبيق قواعد مألوفة أو إجراءات مألوفة، وفي المقابل لا يقوم الأفراد الذين يتحملون المواقف الغامضة بتطبيق قواعد اعتباطية، لذا يبقى هؤلاء الأفراد على احتمالية مفتوحة لحلول ناجحة، وفعالة، وغير متوقعة. وهو يرتبط بشكل وثيق بالمجازفة.

وتجنب الغموض خاصية شخصية تعكس المشاعر والتوجهات الفرد تجاه المواقف الغامضة أو حالات الغموض. ومما لا شك فيه أن قدرة الفرد على تجنب الغموض أثر على نهجه لحل المشكلات وعلى أسلوبه المعرفي بشكل عام، حيث ترى (العمرى ٢٠٠٧) أن هناك صلة وثيقة بين الأسلوب المعرفي ومستوى قدرة الفرد على تجنب ما يحيط به من متناقضات، وما يتعرض له من موضوعات، أو أفكار غامضة حيث يستطيع بعض الأفراد تجنب ما هو غير مألوف، و غيرهم لا يمكنهم ذلك.

سادسا: "تجنب الأخطاء (Avoid errors)"

يرتكب كثير من الأشخاص عدداً من الأخطاء في حياتهم اليومية والاجتماعية والمهنية، في تفسيراتهم للأحداث في كونهم ينظرون إليها على أنها مؤقتة أو أنها زائلة، متجهين الى التوقعات نحو الحظ والفائل وغيرها. وأن الماهرين منهم يعمدون إلى تجنب الأخطاء التفسيرية لها. فهم ينظرون إلى الحدث السيئ على أنه محدود بذلك الحدث فقط ، وأن المواقف الضاغطة تتعلق بالموقف نفسه، وأنها لا يتعدى ذلك.

سابعاً: "تجنب التسلية": هناك ظناً لدى الكثير من الأشخاص يقول إن الرواية أو الألعاب مجرد تسلية، والتسلية عكس الجد، لا يقرأ الروايات ولا يمارس الألعاب سوى الناس التافهة، ومن يعيشون في الخيال... إلخ، ولا شك أن القارئ سمع هاتين الكلمتين أكثر من مرة. ومن ناحية أخرى فإن معظمنا، تقريباً، تربى على شعور بالذنب مرتبط بالقراءة خارج المناهج المدرسية وممارسة الألعاب، باعتبارها مضيعة للوقت، أو في أفضل الأحوال درجة ثانية في سلم الأولويات. فكلمة «تسلية» في ثقافتنا، سيئة السمعة، تصف الأفعال غير المنتجة".

ثامناً: "البقاء داخل منطقة الخبرة": أن تكون جيداً في حل المشاكل أصبح من الأمور المطلوبة بشدة، حيث أصبح أصحاب العمل يضيفونها بشكل روتيني إلى قائمة الرغبات لديهم. كم مرة رأيت "مطلوب موظفون يتمتعون بالقدرة على حل المشاكل" في أوصاف الوظائف؟ بالنسبة للتقنيين، تصبح القدرة على مواجهة التحديات بفعالية سريعاً مهارة ضرورية للتوظيف.

تاسعاً: "تجنب الظهور بمظهر المتغافل" (رنكو ٣٣٠: ٢٠١١): التغافل هو التعالي عن أمور صغيرة كخطأ أو قول أو حركة أو حتى فعل قد يشعل شرارة خلاف أو مشكلة.. نعرف جيداً أن الوقوف عندها سيسبب كثيراً من القلق والهم نحن في غنى عنه. بالمعنى هو تصنع الغفلة وغماض العين تجاه سلوك محدد، وقد يتطور هذا الموضوع ليصبح منهجاً أو أسلوب تعامل مصاحباً للإنسان بعد أن يكون قد أيقن فائدة ذلك.

دراسات سابقة

ستتناول الباحثة عدداً من الدراسات ذات العلاقة بالتكتيكات التجنبية التي تم تناولها عالمياً، إذ لم تجد الباحثة دراسات تم تناولها على النطاق العربي والمحلي. فضلاً عن أنها لم تجد دراسة واضحة ومتجه نحو الاستدلال لاسيما الاستدلال بنوعيه (المتاح والراسخ) كونها دراسة منطقية وعلى رؤساء الأقسام بالتحديد؛ لذا تعد الدراسة الأولى محلياً وعربياً وعالمياً. علماً ان الباحثة انتقت الدراسات الأحدث التي مكنتها من الافادة في بحثها وهي على النحو الاتي:

دراسة أتشسون (Astson ٢٠٠٧) دراسة أمريكية*The Effect of the Conflict's Goal through Avoiding Tactics**

هدفت الدراسة الى التحقق من تأثير هدف الصراع من خلال التكتيكات التجنب من خلال السؤال التالي: ما الذي لا يؤدي إلى التواصل؟ توصلت الدراسة إلى أن فهم التجنب مهم لفهم التواصل في الصراع. على الرغم من أن المنافسة تنبأت ببعض التكتيكات التجنبية، فإن بعضها تعكس التعاون، ولا يزال بعضها الآخر يستخدم كاستراتيجيات غير ملزمة لإدارة حالة الصراع مثلما أن للصمت وظائف عديدة، فإن سلوكيات التجنب على المدى القصير والطويل قد تنقل قدرًا كبيرًا من المعلومات يمكن أن تمثل العدا، والدفاع، والخوف، وانعدام الثقة، ونقص القوة، واللامبالاة، والارتباك، وعدم اليقين، والرغبة، والاحترام، أو الاهتمام الشديد. كانت هذه الخصائص المتعددة للتجنب هي القوة الدافعة لهذه الدراسة (Astson ٢٠٠٧ : ٢٢).

دراسة تشي وانغ وآخرين (Chi Wang etal ٢٠١٢) دراسة كينية*The Tactics used to resolve the dispute over the Performance of Employees in Universities**

هدفت للتعرف عن التكتيكات المستعملة في حلّ النزاع على أداء الموظفين في الجامعات العامة الكينية، وتوصلت الدراسة إلى أن التجنب كان له تأثير كبير على أداء الموظف، وأن مجالس إدارة الجامعة الذين يؤكدون على أنه يمكن استعمال الأسلوب عندما يفوق تأثير الأختلال الوظيفي المحتمل لمواجهة الطرف الآخر لحلّ النزاع، ويجب على إدارات الجامعات استخدام التكتيك التجنب عند حل النزاعات. ويمكن استخدام هذا التكتيك مع بعض المشكلات البسيطة، أو هناك حاجة إلى مدة تهدئة قبل أن يتم التعامل مع مشكلة معقدة بشكل فعال، ومن النتائج أن تكتيك التجنب (AS) له تأثير على أداء الموظفين في الجامعات العامة في (كينيا). وأن العوامل التنظيمية تسهل بشكل كبير العلاقة بين تكتيك التجنب وأداء الموظف. وتتفق النتائج مع (Omoluabi ٢٠٠١) الذي يقول أن الشخص المتهرب يفشل في إرضاء مخاوفه وكذلك مخاوف الطرف الآخر. ويذكر أن هذا التكتيك

ينطوي على ميل طرف في النزاع إلى الامتناع عن الصراع وتجاهله تمامًا بدلاً من محاولة حله مباشرةً (Chi Wang et al ٢٠١٢: ١٧) .

*دراسة بيرنهارد مولنر (Bernhard Müllner ٢٠١٧) دراسة المانية

The Elements supporting the Learning Environments by Confronting the avoidance Tactics

هدف الدراسة التعرف على العناصر الداعمة لبيئات التعلم بمواجهة تكتيك التجنب، أظهرت اختلافًا في بيئات التعلم المختلفة. وكان هناك عديد من السمات المميزة لبيئات تعلم اللغة الداعمة التي ساعدت (Leta) في المشاركة في الفصل والمهام عن طريق تكتيك التجنب كنتيجة للحمل اللغوي الزائد في فئة البيولوجيا وقت التخطيط الكافي للألفاظ اللغوية ٤٣ العمل في مجموعات صغيرة للمشاركة التواصلية النشطة في مواقف حقيقية لتضمين الاتصال الكتابية كتباطؤًا للدروس كل واحدة من هذه الميزات هي عنصر داعم لبيئات التعلم للطلاب الذين يتعلمون اللغة الألمانية كلغة ثانية (Bernhard Müllner ٢٠١٧: ٤٤)

مناقشة الدراسات السابقة :

الهدف:هدفت دراسة (أتشسون) (Astson٢٠٠٧) دراسة أمريكية الى التحقق من تأثير هدف الصراع من خلال التكتيكات التجنب من خلال السؤال التالي: ما الذي لا يؤدي إلى التواصل؟ اما دراسة تشي وانغ وآخرين (Chi Wang et al ٢٠١٢) دراسة كينية فهذفت للتعرف عن التكتيكات المستعملة في حلّ النزاع على أداء الموظفين في الجامعات العامة الكينية وكانت دراسة بيرنهارد مولنر (Bernhard Müllner ٢٠١٧) دراسة المانية تهدف الدراسة للتعرف على العناصر الداعمة لبيئات التعلم بمواجهة تكتيك التجنب.

النتائج: توصلت دراسة أتشسون إلى أن فهم التجنب مهم لفهم التواصل في الصراع على الرغم من أن المنافسة تنبأت ببعض التكتيكات التجنبية، فإن بعضها تعكس التعاون، ولا يزال بعض آخر يستخدم كاستراتيجيات غير ملزمة لإدارة حالة الصراع. مثلما أن للصمت وظائف عديدة، فإن سلوكيات التجنب على المدى القصير والطويل قد تنقل قدرًا كبيرًا من المعلومات. يمكن أن تمثل العدا، والدفاع، والخوف، وانعدام الثقة، ونقص القوة،

واللامبالاة، والارتباك، وعدم اليقين، والرغبة، والاحترام، أو الاهتمام الشديد. كانت هذه الخصائص المتعددة للتجنب هي القوة الدافعة لهذه الدراسة... اما دراسة تشي وانغ وآخرين فقد توصلت إلى أن التجنب كان له تأثير كبير على أداء الموظف، وأن مجالس إدارة الجامعة الذين يؤكدون على أنه يمكن استعمال الأسلوب عندما يفوق تأثير الأختلال الوظيفي المحتمل لمواجهة الطرف الآخر لحلّ النزاع، ويجب على إدارات الجامعات استخدام التكتيك التجنبي عند حل النزاعات بينما أظهرت دراسة (بيرنهارد مولنر) اختلافاً في بيئات التعلم المختلفة.

الفصل الثالث

منهجية البحث واجراءاته

تستعرض الباحثة في هذا الفصل منهج البحث من حيث إجراءاته: مجتمع البحث وعينته، وبناء مقياس المتغيرات البحث المتمثلة في: الاستدلال (المتاح -الراسخ) والتكتيكات التجنبية الخاصة برؤساء الأقسام. من حيث البناء والتحقق من الخصائص السايكومترية للقياس بتفصيلاتها الدقيقة فضلا عن المؤشرات الإحصائية والوسائل التي أستعملت في البحث. وتبينها الباحثة في الاتي:

أولاً: منهجية البحث: (Method of the Research)

يستند البحث على المنهج الوصفي من النوع الأرتباطي منهجاً له، لإيجاد العلاقة بين متغيرين الذي يعني وصف لما هو كائن ويتضمن وصفاً دقيقاً للظاهرة الراهنة وتركيبها وعملياتها والظروف السائدة ويشمل المنهج الوصفي جمع المعلومات والبيانات من ثم تبويبها، وتحليلها، وقياسها، وتفسيرها.

وهذا النوع من المناهج هو أحد أشكال التحليل والتفسير العلمي المنظم لوصف ظاهرة أو مشكلة محددة وتصويرها كمياً عن طريق جمع بيانات ومعلومات مقننة عن الظاهرة أو المشكلة وتصنيفها وتحليلها، ومن ثم أخضاعها للدراسة الدقيقة (ملحم ٢٠١٠م: ٣٧٠). وذلك بقصد تشخيصها وكشف جوانبها، وتحديد العلاقات بينها وبين الظواهر الأخرى، فضلاً عن أن الأبحاث الوصفية لا تقتصر على التنبؤ بالمستقبل؛ بل إنَّها تنفذ من الحاضر إلى الماضي لكي تزداد تبصراً بالحاضر (العزاوي ٢٠٠٨م: ٩٨).

ثانياً: مجتمع البحث (Population of the Research)

يُعرف مجتمع البحث بأنه: المجموعة الكلية ذات العناصر التي يسعى الباحث الى أن يعمم عليها النتائج ذات العلاقة بالمشكلة (عوده وملكاوي ١٩٩٢م: ١٥٩). والقصد من مجتمع البحث هم جميع الأفراد الذين يقوم الباحث بدراسة الظاهرة أو الحدث لديهم (ملحم ٢٠٠٠م: ٢١٩)، والذين لهم خصائص واحدة يمكن ملاحظتها. والمجتمع هو الهدف الأساسي من الدراسة حيث إن الباحث يعمم في النهاية النتائج عليه(ابو علام ٢٠١١م: ١٦٣). ويتكون مجتمع البحث من رؤساء الأقسام الموجودين في جامعات الفرات الأوسط (بابل، الكوفة، كربلاء، القادسية ، المثنى) البالغ عددهم الإجمالي (٧١٨) وكما في الجدول (١):

جدول (١) مجتمع البحث موزعون بحسب الجامعة، والتخصص، والجنس لرئيس القسم ونسبهم المئوية

المجموع	النوع الاجتماعي لرؤساء الأقسام والنسبة المئوية								الجامعة
	التخصص انساني				التخصص علمي				
	النسبة %	رئيس قسم (انثى)	النسبة %	رئيس قسم (ذكر)	النسبة %	رئيس قسم (انثى)	النسبة %	رئيس قسم (ذكر)	
١٥٣	%١٩	١٧	%٢١	٣٩	%١٨	٢٨	%١٥	٦٩	جامعة بابل
١٥٧	%٢٣	١٣	%٢٠	٣٣	%١٦	٢٧	%٢٤	٨٤	جامعة الكوفة
١٢١	%١٧	٨	%١٣	٢٤	%٧	١٣	%١٩	٧٦	جامعة كربلاء
١٥٠	%١٩	٩	%٢١	٣٤	%٢٧	٣٤	%٢٠	٧٣	جامعة القادسية
١٧٨	%٢٢	١٢	%٢٥	٣٠	%٣٢	٤٥	%٢٢	٩١	جامعة المثنى
٧٥٩	%١٠٠	٥٩	%١٠٠	١٦٠	%١٠٠	١٤٧	%١٠٠	٣٩٣	المجموع

ثالثاً: عينات البحث (Samples of the Research)

يعد اختيار الباحث للعينة من الخطوات المهمة للبحث، ولاشك في أن الباحث يفكر في عينة البحث منذ أن يبدأ في تحديد مشكلة البحث وأهدافه، ألا أن طبيعة البحث وفروضه وخطته تتحكم في خطوات تنفيذه واختيار أدواته مثل العينة، والاستبانات، والإختبارات اللازمة (عبيدات وآخرون ٢٠٠٥م: ٩٩). ويعنى بالعينة (Sample) وحدات من المجتمع الكلي، ويتم إختيارها وفق قواعد محددة لغرض تمثيل المجتمع تمثيلاً صحيحاً؛ وذلك لصعوبة دراسة أفراد مجتمع البحث جميعهم في بعض الدراسات، لذا يكون من الملائم في اختيار أفراد العينة على أن تكون ممثلة للمجتمع الأصلي (ملحم ٢٠٠٠: ٢٥١). وأشتملت عينات البحث ما يأتي:

اولاً: العينة الاستطلاعية (عينة وضوح الفقرات والتعليمات)

إن الغرض من العينة الأستطلاعية التحقق من مدى فهم أفراد العينة لفقرات المقياس وتعليماته لديهم (فرج :١٠٠ : ١٩٩٧ م)، وحساب الزمن المُستغرق في الاجابة عنه، والتعرف على الصعوبات التي تواجه المُستجيب (خطاب ٢٠٠٩ : ٤٣). إذ أُتسم حجم العينة الأستطلاعية (٢٠) من رؤساء الأقسام في جامعة كربلاء، موزعة بطريقة عشوائية طبقه من كلية الادارة والاقتصاد (٥) رؤساء اقسام ذكور و(٣) رؤساء اقسام اناث و من كلية القانون (٤) رؤساء اقسامذكور ورئيس قسم واحد انثى و من التربية للعلوم الصرفة (٤) رؤساء اقسام ذكور و(٣) رؤساء اقسام اناث. كما في الجدول (٢) يوضح ذلك.

جدول (٢) العينة الاستطلاعية موزعة بحسب الكلية والنوع

المجموع الكلي	النوع الاجتماعي		الكلية
	رئيس قسم انثى	رئيس قسم ذكر	
٨	٣	٥	الادارة والاقتصاد
٥	١	٤	القانون
٧	٣	٤	التربية للعلوم الصرفة
٢٠	٧	١٣	المجموع

ثانياً: عينة التحليل الإحصائي

تذهب معظم أدبيات القياس النفسي إلى ضرورة إجراء التحليل الإحصائي لفقرات المقاييس النفسية على عينات كبيرة تكون ممثلة للمجتمع الذي تنتسب إليه. ويرى Henryson أن حجم العينة المناسبة لعملية التحليل الإحصائي للفقرات يفضل أن لا يقل عن (٤٠٠) وألا يزيد على (٥٠٠) فرداً على أن يتم اختيارهم بدقة من المجتمع الأصلي (Henryson ١٩٦٣: ١٣٢). والغرض منها الحصول على بيانات لإجراء عملية التحليل الإحصائي لفقرات المقياس والتي تعد من الخطوات الأساسية لبنائه (Anastasia ١٩٨٨ : ١٩٢). إذ تم إختيار عينة التحليل الإحصائي للفقرات بطريقة عشوائية وللحصول على عينة اكثر تمثيلاً تم اعتمادا على ذات الراي.

غير أن (Anastasia ١٩٨٩) تشير أن أفضل حجم لعينة تحليل الفقرات هو أن يكون في كل مجموعة من المجموعتين الطرفيتين في الدرجة الكلية (١٠٠) فرداً إذ اعتمدت نسبة (٢٧%) من حجم العينة في كل مجموعة في الدرجة الكلية، بحيث يكون عدد أفراد عينة تحليل الفقرات (٣٧٠) فرداً (Anastasia)(١٩٨٩م ٢٧:).

ولما أن حجم مجتمع هذا البحث من العينات الصغيرة البالغ (٧١٨) للعام الدراسي ٢٠٢١م ٢٠٢٢م) أتخذت الباحثة حجم العينة بما يناسب (٤٠٠) منها التي استعملت في استخراج القوة التمييزية للفقرات باستخدامها لاستخراج الفروقات بين المجموعتين الطرفيتين، على اساس أن عملية التحليل الإحصائي لفقرات المقياس من الخطوات الأساسية، وأن اعتماد الفقرات التي تتميز بخصائص سايكومترية جيدة لكي يصبح المقياس أكثر صدقا وثباتا (الدوري ٢٠٠٤: ٦٨) كما أن عملية الفحص أو اختبار استجابات الأفراد على كل فقرة من فقرات الاختبار (الخطيب والخطيب ٢٠١٠: ٤٩).

ثالثاً: عينة البحث الأساسية (عينة التطبيق)

تعرف العينة المجموعة الجزئية من المجتمع الاصيلي والذي يجري اختيارها وفقاً لقواعد خاصة حتى تمثل المجتمع تمثيلاً صحيحاً (الناصر ومرزوك ١٩٨٩: ١٠)، والعينة هي أي مجموعة جزئية من المجتمع ونلاحظ أن مصطلح عينة لا يضع اية قيود على طريقة الحصول على العينة، فالعينة ببساطة هي مجموعة جزئية من مجتمع له خصائص مشتركة (أبوعلام ٢٠١١: ١٦٢)، ويعد اختيار عينة البحث ذات أهمية كبيرة؛ لأنها تساعد الباحث على جمع البيانات حيث يتعذر جمعها في اغلب الأحوال من مجتمع البحث بصورة كاملة (داود وعبد الرحمن ١٩٩٠: ٦٧).؛ لأنها مجموعة جزئية من المجتمع الكلي تحتوي بعض العناصر يتم اختيارها منه (النجار وآخرون ٢٠١٠: ١٠٤).

ويشير خطاب (٢٠٠٩م) إلى ان إذا كانت مفردات المجتمع الأصل متجانسة فإن عينة صغيرة تكون كافية، أما إذا كانت مفردات المجتمع الاصيلي غير متجانسة لزم الحصول على عينة أكبر كثيراً (خطاب ٢٠٠٩: ٤١). حيث يتعلق ذلك بدرجة الدقة المطلوبة، إذ كلما زاد حجم العينة، كلما قل الخطأ المعياري للمتوسط الحسابي، أو الخطأ المعياري للفرق بين المتوسطات وكلما قلّ الخطأ المعياري، كلما زادت درجة الدقة في نتائج الدراسة (خطاب ٢٠٠٩م: ٤٣). في وقت يشير

(جاي ١٩٩٢) أن الحد الأدنى المقبول لحجم العينة لدراسة ما يتوقف على نوع هذه الدراسة، فالحد الأدنى المقبول لحجم العينة في الدراسة الوصفية (٥%) من مجتمع الأصل، الذي تمثله هذه العينة (الخطاب ٢٠٠٩: ٤٤). وقد أقتراح (Greswell ٢٠٠٥) إعداد العينات في مناهج الدراسة المختلفة. وأكد أن حوالي (٣٥٠) من أفراد العينة مناسبة للدراسات الوصفية (أبو علام ٢٠١٣: ١٥٤). غير أن الباحثة اختارت عينة البحث الأساسية بنسبة (٥٠%) من المجتمع الأصل فبلغت العينة (٣٥٩)، وتم إختيار العينة بالطريقة العشوائية الطبقيه Random Sample ذات التوزيع المتناسب. الموضح في جدول رقم (٣)

جدول رقم (٣) عينة البحث موزعون بحسب الجامعة، والتخصص، والجنس، ونسبهم المئوية

المجموع	النوع الاجتماعي لرؤساء الأقسام والنسبة المئوية								الجامعة
	التخصص انساني				التخصص علمي				
	النسبة %	رئيس قسم انثى	النسبة %	رئيس قسم ذكر	النسبة %	رئيس قسم انثى	النسبة %	رئيس قسم ذكر	
٦٢	%٢٠	٥	%٢١	١٧	%١٧	١١	%١٥	٢٩	جامعة بابل
٧٧	%٢٤	٦	%٢٠	١٦	%١٦	١٠	%٢٤	٤٥	جامعة الكوفة
٥٦	%١٦	٤	%١٤	١١	%٨	٥	%١٨	٣٦	جامعة كربلاء
٧٦	%٢٠	٥	%٢١	١٧	%٢٧	١٧	%١٩	٣٧	جامعة القادسية
٨٨	%٢٠	٥	%٢٤	١٩	%٣٢	٢٠	%٢٤	٤٤	جامعة المثنى
٣٥٩	%١٠٠	٢٥	%١٠٠	٨٠	%١٠٠	٦٣	%١٠٠	١٩١	المجموع

رابعاً: أدوات البحث:

لغرض تحقيق أهداف البحث قامت الباحثة ببناء مقاييس متغيرات البحث كل من: الاستدلال (المتاح - الراسخ) و(التكتيكات التجنبية)، كل على إنفراد توضيحاً للدقة والحذر، وفيما يلي إستعراض للإجراءات التي قامت بها الباحثة:

أولاً مقياس: الاستدلال (المتاح - الراسخ) Available- Anchoring Heuristic

ولاستكمال بناء المقياس قامت الباحثة بالإجراءات وبحسب تسلسلها على التتابع:

أولاً: تحديد مفهوم الاستدلال لنوعي (المتاح الراسخ)

لم تجد الباحثة مقياس يتناسب مع عينة وأهداف البحث . لكون المتغير يعد من المتغيرات المعاصرة والأصيلة التي لم يتطرق اليها عربياً ومحلياً -على حد علم الباحثة واطلاعها-. وعلى هذا الأساس تبنت الباحثة تعريف مفهوم الاستدلال على نحو عام لـ (المنصور ٢٠١٢) بأنه هو : قدرة الفرد على إختيار إستنتاج واحد صحيح من مجموعة إستنتاجات تتعلق بالموضوع بشكل أو آخر (المنصور ١١٤ : ٢٠١٢م). ومنه فتعريف الاستدلال متاح والراسخ بحسب (أبو جدعان ١٩٩٩م)

الاستدلال متاح (Available Heuristic)

هي عملية بمقتضاها يوظف الفرد اي فكره وردت الى عقله اثناء المهمة بحجة انها طالما توافرت في عقله فأنها ستكون مناسبة للحل، او على الاقل فانه يعطيها ارجحيه أعلى من غيرها ؛لأنها تغنيه عن بذل جهد كبير في التفكير بغيرها من البدائل ، رغم انها تحتاج الى مزيد من التيقن والتأكد(أبو جدعان ١٩٩٩ : ٣١).

الاستدلال الراسخ (Anchoring Heuristic)

هي التي بمقتضاها يعطي الفرد اهميه مناسبة لكل معلومة حتى لو كانت صغيره جدا قبل اختيار بديل معين لحل المهمة (أبو جدعان ١٩٩٩ : ٣٤)

ثالثاً: تحديد اتجاه الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) وفقراته بصورتها الأولية:
أعدت الباحثة أستبانة منفصلة للتقصي عن أي اتجاه في الإستدلال العقلي أكثر تمثيلاً
للعينة الحالية لقياس مفهوم أحد نوعي الاستدلال لديهم، المحدده في البحث:

- الأستدلال المتاح Available Heuristic
- الأستدلال الراسخ Anchoring Heuristic

بعد أن تم تحديد التعريف الخاص الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح). وبيان طبيعة
التعريف الإجرائي، تم اعتمادها في جمع وإعداد فقرات كل نوع منها بحيث تكون منسجمة مع
التعريف الخاص به، والأخذ بنظر الاعتبار طبيعة وخصائص العينة التي سيطبق عليها المقياس
والذين هم رؤساء الاقسام في جامعات الفرات الاوسط، وبعد مراجعة الأدبيات ذات العلاقة، قامت
الباحثة بصياغة عدد من الفقرات (اللفظية التقريرية) مع مراعاة شروط صياغة الفقرات وكانت
النتيجة صياغة

- فقرات الأستدلال المتاح Available Heuristic من (١-٢٠) فقرة
- فقرات الأستدلال الراسخ Anchoring Heuristic من (٢١-٤٠) فقرة

فقرة تحسباً لتعرض الفقرات للحذف أثناء القياس (الخصائص السايكومترية للفقرات). توزعت
على بدائل من نوع : (تنطبق دائماً، تنطبق غالباً، تنطبق احياناً، تنطبق نادراً، لا تنطبق أبداً)
وحددت الأوزان الآتية على التتابع (١،٢،٣،٤،٥).

رابعاً: الصدق الظاهري لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) وصلاحيته:

تشير هذه العملية الى التحليل المنطقي لمحتوى المقياس أو التثبت من تمثيله للمحتوى المراد قياسه (67: 1979: Alen & Yen)، إذ يفحص المقياس للكشف عن مدى تمثيل فقراته جوانب السمة التي يفترض أن يقيسها (عبد الرحمن 1998: 185). ومن أجل التعرف على صلاحية الفقرات (الصدق الظاهري من حيث الأهمية والوضوح لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)، عرضت الباحثة مقياس الاستدلال بفقراته لـ (40) على مجموعة من المحكمين والمختصين في ميدان علم النفس والقياس والتقويم (العراقيين والعرب) الموضح في ملحق (2)، والاستبانة المعدّة لذلك ملحق (3)، وإعتمدت الباحثة النسبة المئوية وهو الحصول على نسبة (80%) فأكثر من آراء المحكمين، وأستبعاد الفقرة التي حصلت على نسبة أقل من ذلك. ومربع كأي للحكم على صلاحية الفقرة وقبولها احصائياً، للحصول على درجة أعلى من قيمة مربع كأي الجدولية البالغة (3.84) عند مستوى دلالة (0.05) وبدرجة حرية واحد، وبناءً على ذلك حُدِثت (6) فقرة، وبهذا الاجراء استتبقت (34) فقرة، وكالتالي:

- من حيث الوضوح: في فقرات الاستدلال المتاح Available Heuristic هي الفقرات (1-2-3-4-5-6-7-8-9-10-11-12-13-14-15-16-17-18-19-20) لحصولها على قيمة مربع كأي البالغة (30) وبنسبة (100%). واما الفقرات غير الدالة هي (6-11-15) لحصولها على قيمة كأي البالغة (0.53) وبنسبة (43%). وفي فقرات الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic هي الفقرات (21-22-23-24-25-26-27-28-29-30-31-32-33-34-35) لحصولها على قيمة مربع كأي البالغة (19.2) وبنسبة (90%). فأما الفقرات غير الدالة هي (24-31-37) لحصولها على قيمة كأي البالغة (0.53) وبنسبة (43%). وجدول (4) يوضح ذلك

- من حيث الأهمية: في فقرات الاستدلال المتاح Available Heuristic هي الفقرات (1-2-3-4-5-6-7-8-9-10-11-12-13-14-15-16-17-18-19-20) لحصولها على قيمة مربع كأي البالغة (26.13) وبنسبة (97%). وأما الفقرات غير الدالة هي (6-11-15) لحصولها على قيمة كأي البالغة (0.53) وبنسبة (43%). وفي فقرات الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic هي الفقرات (21-22-23-24-25-26-27-28-29-30-31-32-33-34-35) لحصولها على قيمة مربع كأي البالغة (19.2) وبنسبة (90%). وأما الفقرات غير الدالة هي (24-31-37) لحصولها على قيمة كأي البالغة (0.133) وبنسبة (47%). وجدول (5) يوضح ذلك

جدول (٤) آراء المحكمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الوضوح

لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) وفقاً لمربع كاي (Chi-square) والنسبة المئوية

الدلالة عند نسبة $p < 0.05$	قيمة Chi-square المحسوبة	النسبة المئوية	استجابة المحكمين والمختصين		أرقام الفقرات	اتجاه الاستدلال
			غير موافق	موافق		
دالة	٣٠	%١٠٠	٠	٣٠	-٩-٨-٧-٥-٤-٣-٢-١ -١٦-١٤-١٣-١٢-١٠ ٢٠-١٩-١٨-١٧	الاستدلال المتاح Available Heuristic
غير دالة	٠.٥٣	%٤٣	١٧	١٣	١٥-١١-٦	
دالة	١٩.٢	%٩٠	٣	٢٧	-٢٦-٢٥-٢٣-٢٢-٢١ -٣٢-٣٠-٢٩-٢٨-٢٧ -٣٨-٣٦-٣٥-٣٤-٣٣ ٤٠-٣٩	الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic
غير دالة	٠.١٣٣	%٤٧	١٦	١٤	٣٧-٣١-٢٤	

جدول (٥) آراء المحكمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الاهمية

لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) على وفق مربع كاي (Chi-square) والنسبة المئوية

الدلالة عند نسبة $p < 0.05$	قيمة Chi-square المحسوبة	النسبة المئوية	استجابة المحكمين والمختصين		أرقام الفقرات	إتجاه الإستدلال
			غير موافق	موافق		
دالة	٢٦.١٣	%٩٧	١	٢٩	-٩-٨-٧-٥-٤-٣-٢-١ -١٦-١٤-١٣-١٢-١٠ ٢٠-١٩-١٨-١٧	الاستدلال المتاح Available Heuristic
غير دالة	١.٢	%٤٣	١٨	١٢	١٥-١١-٦	
دالة	٢٢.٥٣	%١٠٠	٢	٢٨	-٢٦-٢٥-٢٣-٢٢-٢١ -٣٢-٣٠-٢٩-٢٨-٢٧ -٣٨-٣٦-٣٥-٣٤-٣٣ ٤٠-٣٩	الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic
غير دالة	٠.٥٣	%٤٣	١٧	١٣	٣٧-٣١-٢٤	

خامساً: إعداد تعليمات مقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) تعد تعليمات المقياس بمثابة الدليل الذي يسترشد به المُستجيب، ولأن الفقرات المعدّة من قبل الباحثة بالصيغة اللفظية التقريرية؛ لذا سعت إلى أن تكون تعليمات المقياس واضحة ودقيقة لروؤساء الاقسام العلميه بحسب الجنس، والتخصص، والدرجه العلميه، والتأشير يكون بعلامة (√) تحت البديل الذي ينطبق على المُستجيب من بين البدائل الخمس (تنطبق دائماً، تنطبق غالباً، تنطبق احياناً، تنطبق نادراً، لا تنطبق أبداً) إذ طلبت من المُستجيبين الاجابة عنه، بكلّ صراحة وصدق لغرض البحث العلمي، ولا توجد هناك إجابة صحيحة وأخرى خاطئة بقدر ما تعبر عن رأيهم، وإنّ الإجابة لا يطلع عليها أحد سوى الباحثة، ولا داعي لذكر الاسم لكي يطمئن المُستجيب على سرّية استجاباته (النبهان ٢٠١٣ : ٨٥).

سادساً: تصحيح مقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) بعد إعداد فقرات المقياس تم اعتماد أسلوب (Likert) في صياغة بدائل الاستجابة لكونه:

- يسمح بأكبر تباين بين الافراد.
- يوفر مقياساً أكثر تجانساً.
- يجمع عدداً كبيراً من الفقرات ذات الصلة بالظاهرة السلوكية المراد قياسها.
- مرن وسهل البناء والتصحيح.
- يميل الثبات فيه لأن يكون جيداً، ويعود ذلك إلى المدى الكبير من الاستجابات المسموح بها للمستجيبين (Stanley & Hopkin ١٩٧٢ : ٢٨٨).

قامت الباحثة بوضع درجة استجابة المفحوص عن كل فقرة من فقرات المقياس، ومن ثم جمعها لإيجاد الدرجة الكلية للمقياس، ولكلّ بعد من أبعاده، وذلك بوضع مدرج خماسي أمام كل فقرة، ووضع الدرجة المناسبة لكلّ فقرة بموجب إجابة المستجيب، حيث وزعت الأوزان على بدائل الإجابات الخمس كالآتي: (تنطبق دائماً (٥) درجات، تنطبق غالباً (٤) درجات، تنطبق أحياناً (٣) درجات، تنطبق نادراً (٢) درجتين، لا تنطبق ابداً (١) درجة).

سابعاً: التحليل الإحصائي لفقرات مقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) تعدّ عملية التحليل الإحصائي لفقرات المقياس من العمليات الأساسية في بناء المقاييس (Anastasia 1988:192) إذ تستهدف الكشف عن الخصائص السايكومترية التي تعتمد بدرجة كبيرة على خصائص فقراته فضلاً عن ذلك فإنّ هذا الإجراء ضروري للتمييز بين الأفراد في السمة المقاسة (الإمام وآخرون 1990م: 114). وفيما يأتي إجراءات التحقق من الخصائص السايكومترية:

أولاً: القوة التمييزية للفقرات Discriminating Power of Items

إنّ الهدف من تحليل الفقرات هو الإبقاء على الفقرات الجيدة، وذلك بعد التأكد من قوتها في تحقيق التمييز بين الأفراد الخاضعين للقياس؛ لأنّ من الشروط المهمة لفقرات المقاييس النفسية هو أن تتصف هذه الفقرات بقوة تمييزية بين الأفراد من ذوي الدرجات العالية، والأفراد من ذوي الدرجات المنخفضة في الصفة أو السمة المراد قياسها (Groniund, 1981:253) إذ يشير (جيزل، وآخرون (Ghisell etal 1981) الى ضرورة إختيار الفقرات ذات القوة التمييزية العالية وتضمينها في الصورة النهائية للمقياس، وإستبعاد الفقرات غير المميزة، لأنّ هنالك علاقة قوية بين دقة المقياس والقوة التمييزية لفقراته (Nunnally 1976:262). وقد تمّ تحقق الباحث من القوة التمييزية للفقرات بإستعمال أسلوب المجموعتين الطرفيتين Contrasted Groups بتطبيق فقرات المقياس على عينة التحليل الإحصائي، البالغة (400) منهم، ومن ثمّ تحديد الدرجة الكلية لكلّ إستمارة من إستمارات المستجيبين، ثمّ ترتيب الإستمارات تنازلياً حسب الدرجة الكلية، من أعلى درجة الى أقلّ درجة، ثمّ تعيين (27%) من الإستمارات الحاصلة على الدرجات العليا، و (27%) من الإستمارات الحاصلة على الدرجات الدنيا. وبلغ عدد أفراد كلّ من المجموعتين الطرفيتين العليا والدنيا (108) رئيس قسم، وبعد تطبيق الإختبار التائي (t-test) لعينتين مستقلتين، لمعرفة دلالة الفروق بين المجموعتين العليا والدنيا لدرجات كل فقرة من فقرات المقياس، كانت جميع فقرات المقياس من خلال مقارنتها بالقيمة التائية الجدولية البالغة (1.96) مميزة عند مستوى دلالة (0.05) وبدرجة حرية (214)، وبذلك تبين أن الفقرات كل من (3-18-28-38) غير دالة في حين احتفظت باقي الفقرات بدلالاتها إحصائياً، وبهذا صار عدد الفقرات إلى هذا الإجراء (30) فقرة موزعة على اتجاهي الاستدلال، وجدول (6) يوضح ذلك.

جدول (٦) القوة التمييزية لفقرات مقياس الأستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)

بأستعمال أسلوب المجموعتين الطرفيتين

الدالة عند ٠.٠٥	القيمة التائية المحسوبة	المجموعة الدنيا ١٠٨		المجموعة العليا ١٠٨		فقرات الاستدلال ل	ت	اتجاه الاستدلال
		الانحراف	الوسط	الانحراف	الوسط			
دالة	٨.٥٢	.٧٠٢	٤.١١	.٤١٨	٤.٧٨	١	.١	الاستدلال المتاح Available Heuristic
دالة	١٢.٠١	.٨١٤	٣.٤٨	.٥٨٧	٤.٦٤	٢	.٢	
غير دالة	١.٦٣	.٨٦٤	٤.٦٠	.٦٥٦	٣.٧١	٣	.٣	
دالة	٥.٤١	.٧٧٥	٤.١٦	.٥٣٥	٤.٦٥	٤	.٤	
دالة	١٠.٤٨	.٨٨٣	٣.٩٣	.٣٢٧	٤.٨٨	٥	.٥	
دالة	٣.٨٢	١.٠٠٠	٣.٥٣	١.٢٥٨	٤.١٢	٧	.٦	
دالة	٧.٦١	.٨٩٦	٤.٠٢	.٥٧٦	٤.٨٠	٨	.٧	
دالة	١٣.٣٩	.٨٤٧	٣.٤٦	.٥٠٤	٤.٧٣	٩	.٨	
دالة	٧.٠٦	١.٠٠٦	٣.٦٦	.٧٤٣	٤.٥١	١٠	.٩	
دالة	٥.٦٣	.٩٠٢	٢.٩١	١.٢٦١	٣.٧٥	١٢	.١٠	
دالة	٣.٧٨	١.٢٨٩	٢.٧٢	١.٤٩٩	٣.٤٤	١٣	.١١	
دالة	٥.٥٤	.٢٢١	٢.٥٦	١.٤٤٧	٤.٤٣	١٤	.١٢	
دالة	٤.٦٥	١.٠٠٣	٣.٢٨	١.١٤٣	٣.٩٦	١٦	.١٣	
دالة	١١.٧٩	.٧١٥	٤.٠٥	.٢٧٨	٤.٩٢	١٧	.١٤	
غير دالة	١.٢٥	١.٢٩٢	٢.٢٢	١.٦٣٢	٢.١٧	١٨	.١٥	
دالة	٩.١١	.٧٩٠	٣.٤٦	.٨٧٠	٤.٤٩	١٩	.١٦	
دالة	٨.٠٧	.٦٩٥	٣.٧٦	.٨٦٢	٤.٦٢	٢٠	.١٧	الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic
دالة	١٠.٣٢	.٧٨٥	٣.٣٣	.٨٣٧	٤.٤٧	٢١	.١٨	
دالة	٨.٥٦	.٩٣٢	٣.٩٩	.٣٨٣	٤.٨٢	٢٢	.١٩	
دالة	٩.٣١	.٩٢٧	٣.٩٦	.٣٥٧	٤.٨٥	٢٣	.٢٠	
دالة	١٠.٥٨	.٩١١	٣.٩٥	.٢٧٨	٤.٩٢	٢٥	.٢١	
دالة	١٠.٥٦	١.٠٥٦	٣.٧٧	.٣١٦	٤.٨٩	٢٦	.٢٢	
دالة	٩.٧٨	١.٠٨٢	٣.٦٩	.٤٦٩	٤.٨٠	٢٧	.٢٣	
غير دالة	٠.٤٠	.٩٨٦	٢.٩٨	١.٥٥٥	١.٠٥	٢٨	.٢٤	
دالة	٧.٣٦	.٨٢١	٤.١٣	.٤٦٩	٤.٨٠	٢٩	.٢٥	
دالة	٨.٧٦	.٨٣٤	٢.٦٧	.٤١٠	٤.٩٩	٣٠	.٢٦	

دالة	١١.٤٤	.٧٨٩	٣.٩٤	.٣٢٧	٤.٨٨	٣٢	.٢٧
دالة	٨.٠٣	.٨١٥	٣.٩٩	.٥٠٤	٤.٧٣	٣٣	.٢٨
دالة	١١.٩٢	.٦٧٣	٣.٥٧	.٥٩٥	٤.٦٠	٣٤	.٢٩
دالة	١٣.٣٨	.٨٤٣	٣.٣٣	.٥٤٢	٤.٦٢	٣٥	.٣٠
دالة	١٢.٦٠	.٦٢١	٢.٦٧	.٥٦٦	٣.٤٥	٣٦	.٣١
غير دالة	١.٥٨	١.٠٨٨	٢.٥٥	١.٥٧٢	١.٨٤	٣٨	.٣٢
دالة	٩.٠٩	.٨٩١	٤.٠١	.٣٥٧	٤.٨٥	٣٩	.٣٣
دالة	٨.٧٣	١.١١١	٣.٨٧	.٣٥٧	٤.٨٥	٤٠	.٣٤

*القيمة التائية الجدولية تساوي (١,٩٦) عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية (٢١٤).

- صدق البناء لمقياس الإستدلال من نوع (الراسخ - المتاح):

وتتمثل في الاجراءات الآتية:

١- علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للمقياس:

ويقصد به حساب ارتباط درجة كل فقرة مع الدرجة الكلية للمقياس الذي ترتبط به، لكل أفراد العينة، والهدف من هذا الإجراء معرفة ما إذا كانت الإجابات بالنسبة لل فقرات بعينها متسقة بطريقة معقولة مع اتجاهات السلوك أو الشخصية التي تفترضها الدرجات؛ وبذلك تستعمل الدرجة الكلية للفرد على المقياس بوصفها محكاً داخلياً في هذا التحليل (Ghiselli et al ١٩٨١:٤٣٦).

وتشير في ذلك إنستازي (Anastasi ١٩٧٦) الى أنه عندما لايتاح المحك الخارجي فإن أفضل محك داخلي هو الدرجة الكلية للمقياس (Anastasi ١٩٧٦:٢٠٦). إضافة الى ذلك فإنه يعتمد هذا الاسلوب لمعرفة فيما إذا كانت كل فقرة من فقرات المقياس تسير في المسار نفسه الذي يسير فيه المقياس كله أم لا فهي تمتاز بأنها تقدم لنا مقياساً متجانساً (عبد الرحمن ١٩٩٨ : ٢٠٧). لذا قامت الباحثة بهذا الإجراء لإستخراج مقدار العلاقة الارتباطية بين درجة كل فقرة والدرجة الكلية للمقياس بواسطة معامل ارتباط بيرسون Pearson Correlation Coefficient، وباستعمال عينة التحليل ذاتها المشار إليها في الفقرة السابقة عينة التحليل الإحصائي، وبالباغة (٤٠٠). بعد استخدام الأختبار التائي لدلالة الارتباط ومقارنتها بالقيمة التائية الجدولية وبالباغة (٢.٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١)، ودرجة حرية (٣٩٨)، وقد عدّ المقياس صادقاً بنائياً وفقاً لهذا المؤشر؛

فاتضح أن جميع الفقرات حققت ارتباطاً ذا دلالة إحصائية تراوحت بين مستوى (٠.٠١) الموضح في جدول (٧)

جدول (٧) قيم معاملات الارتباط بين درجة الفقرة والدرجة الكلية للمقياس والقيمة التائية للارتباط بالدرجة الكلية لمقياس الإستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)

Anchoring Heuristic الأستدلال الراسخ				Available Heuristic الأستدلال المتاح			
القيمة التائية	قيمة العلاقة بنوع الاستدلال	رقم الفقرة	ت	القيمة التائية	قيمة العلاقة بنوع الاستدلال	رقم الفقرة	ت
٦.٩٧	٠.٦٤٨	٢١	١٦	٤.٨٠	٠.٦٣٤	١	١
٦.٤٨	٠.٥٦٧	٢٢	١٧	٩.٣١	٠.٤٢٣	٢	٢
٨.٦٨	٠.٣٩٩	٢٣	١٨	٦.٣٦	٠.٤٦١	٤	٣
٩.٧٨	٠.٤٤٢	٢٥	١٩	٤.١٨	٠.٥٠٥	٥	٤
٨.٩١	٠.٦٦٨	٢٦	٢٠	٧.٤٥	٠.٣٥٩	٧	٥
٤.٢٨	٠.٧٤٥	٢٧	٢١	٧.٥٠	٠.٣٥٢	٨	٦
٧.٩٥	٠.٧٤١	٢٩	٢٢	٩.٤٧	٠.٤٢٩	٩	٧
٩.١٨	٠.٧٥٨	٣٠	٢٣	٧.٤٨	٠.٥٦٥	١٠	٨
٨.٨٠	٠.٥٦٩	٣٢	٢٤	٩.٠٥	٠.٤١٣	١٢	٩
٨.٢١	٠.٧٤٤	٣٣	٢٥	٩.٣١	٠.٥٥٥	١٣	١٠
٦.٣٤	٠.٦٥٦	٣٤	٢٦	٤.٣٨	٠.٥٥٧	١٤	١١
٥.٤٦	٠.٧١٦	٣٥	٢٧	٨.٨٦	٠.٤٠٦	١٦	١٢
٩.٧٢	٠.٧٠٣	٣٦	٢٨	٦.٠٥	٠.٥٩٣	١٧	١٣
٧.٠٨	٠.٤٥١	٣٩	٢٩	٩.٥٦	٠.٤٣٢	١٩	١٤
٧.٥٣	٠.٦٦٥	٤٠	٣٠	٥.٨٥	٠.٨٨٢	٢٠	١٥

**القيمة التائية الجدولية تساوي (٢.٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١) وبدرجة حرية (٣٩٨).

*القيمة التائية الجدولية تساوي (١.٩٦) عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية (٣٩٨).

٢- علاقة درجة لنوع الاستدلال بالدرجة الكلية للمقياس :

أستخرجت الباحثة مصفوفة الارتباطات الداخلية بين نوعي مقياس الاستدلال من نوع (الراسخ- المتاح)، بأستعمال معامل ارتباط بيرسون (Pearson Correlation coefficient) ، وتبين أن جميع الارتباطات سواء بين النوعين أو ارتباط نوعي الاستدلال بالدرجة الكلية للمقياس دالة إحصائياً بعد استخدام الإختبار التائي لدلالة الإرتباط ومقارنتها بالقيمة التائية جدولية البالغة (٢,٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١) ودرجة حرية (٣٩٨)، وهذا يشير إلى أن نوعي الأستدلال يُقسّن المفهوم العام الأستدلال، وعليه تطابق الأفتراض النظري مع التحليل التجريبي، وهذا يعد مؤشراً من مؤشرات صدق البناء (فرج ١٩٨٠ : ٣١٥)، وجدول (٨) يوضح ذلك.

جدول (٨) مصفوفة الارتباطات الداخلية بين المجالات الفرعية والدرجة الكلية للمقياس

مصفوفة العلاقات بين نوعا الإستدلال	الإستدلال المتاح Available Heuristic	القيمة التائية	الإستدلال الراسخ Anchoring Heuristic	القيمة التائية	الدرجة الكلية	القيمة التائية
الإستدلال المتاح Available Heuristic	١	٠.٠٠٠	٠.٤١٩	٢٠.٦٤	٠.٧٤٢	٢٢.٠٨
الإستدلال الراسخ Anchoring Heuristic	٠.٤١٩	٢٠.٦٤	١	٠.٠٠٠	٠.٧٩٩	٢٦.٥١
الدرجة الكلية	٠.٧٤٢	٢٢.٠٨	٠.٧٩٩	٢٦.٥١	١	٠.٠٠٠

**القيمة التائية جدولية تساوي (٢,٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١) وبدرجة حرية (٣٩٨).

٣- الصدق العاملي (Factorial Validity)

تشير أدبيات التقويم والقياس النفسي إلى أن التحليل العاملي يُعد أفضل وسيلة للتحقق من الصدق؛ لأنّ هذا النوع من التحليل يقوم على معرفة المكونات الأساسية للظواهر التي تخضع للقياس، ويصلح لدراسة الظواهر المعقدة التي تتأثر بعدد كبير من المؤثرات والعوامل المختلفة (السيد ٢٠٠٦ : ٤٩٧-٤٩٨). وتشير فيركسون (١٩٩١) الى أنّ التحليل العاملي طريقة إحصائية وظيفتها تبسيط أو التقليل الموضوعي لمجموعات كبيرة من المتغيرات تصف مواقف معقدة إلى مجموعة صغيرة تمتلك صفات تفسيرية تسمى عوامل (Factors) تكتسب معناها بسبب الصفات التكوينية الهيكلية التي قد توجد ضمن مجموعة العلاقات (فيركسون ١٩٩١ : ٥٨٧-٥٨٩).

ويُعدّ الصدق العاملي أحد المؤشرات المهمة في تحديد صدق البناء Construct Validity (أبو حطب ٢٠٠٨م: ١٩١). كما يلجأ الباحث إلى التحليل العاملي الأستكشافي في حالة التعامل مع متغيرات لم تتبلور بنيتها العملية مسبقاً الذي يتم في التحليل هو أستكشاف هذه البنية. وأوضحت دراسات عديدة أن هذا النوع من التحليل يمكن أن يحدد عدد عوامله مسبقاً أي هو يسعى إلى إستكشاف المتغيرات المكونة لكل عامل، وفي ضوء هذه المتغيرات يتم تسمية عامل، بمعنى أوضح هو تكتيك أستكشافي أستطلاعي وصفي لتحديد العدد الأمثل من العوامل الكامنة ولاكتشاف المتغيرات المتشعبة على كل عامل منها (غانم ٢٠١٣: ٢٣).

وبعد التحليل العاملي الاستكشافي أسلوباً إحصائياً يهدف إلى إختزال عدد من المتغيرات المكونة للمتغير الرئيس لموضوع البحث أو الإهتمام، إلى عدد أقل يسمى عوامل (تيغزة ٢٠١٢م: ٢٨١). وأكثر طرائق التحليل العاملي دقة وشيوعاً مقارنةً بالطرائق الأخرى، هي طريقة المكونات الأساسية Principal Components والتي وضعها (Hotteling) لعام (١٩٣٣ م)، التي تقوم على تحليل التباين الكلي للمتغيرات دونما أفترض تباين مشترك أو أنفرادي فضلاً عن أن هذه الطريقة تؤدي إلى تشعبات دقيقة (إثناسيوس والبياتي ١٩٧٧م: ٢٩٩).

لذلك قامت الباحثة بحساب الصدق العاملي للمقياس من خلال إجراء التحليل العاملي الأستكشافي للمقياس الكلي الاستدلال (٣٠ فقرة) الناتج من أجماع فقرات مقاسي الفرعية (نوعي المقياس)، وتم وفق طريقة المكونات الرئيسية Principal Components مع التدوير المائل Oblige Rotation بطريقة الأوبلمن Obilmin، بعد تطبيقه على عينة التحليل الإحصائي المؤلفة من (٤٠٠) (الموضحة في التحليل الإحصائي) ويعد التدوير المائل ملائماً للحياة العملية، وذلك بسبب تداخل وارتباط المتغيرات في الموضوع الواحد ، وعدم إمكانية تفسيره بعوامل مستقلة عن بعضها إستقلالاً تاماً (جودة ٢٠٠٨: ١٦١).

ويفضل التدوير المائل؛ لأنه أكثر واقعية في تمثيل العلاقات الارتباطية البنينة للعوامل، ويزودنا بصورة دقيقة عن قوة هذه الارتباطات (تيغزة ٢٠١٢: ٧٢)، وتتم طريقة (الأوبلمن) بإيجاد تدوير للعوامل الأصلية المستخلصة، والتي تقلل حواصل ضرب تشعبات العوامل، وهذا يولد حلاً ذا بنية بسيطة وأكثر ميلاً، أي إرتباط أقوى بين العوامل المستخلصة (غانم ٢٠١٣م: ٧٤). وكانت نتيجة التحليل العاملي الاستكشافي لمجالي المقياس هي أن كفاءة الأنموذج المستعمل بقياس (KMO) بلغت (٠.٨٤٦) وبالذلالة الإحصائية، فقد أشار تيغزة (٢٠١٢) إلى إن إختبار (KMO) لكافة المصفوفة يتطلب أن يكون أعلى من (٠.٥) وفقاً لمحك كايزر (Kaiser)، وأضاف إلى أن القيم التي تتراوح من (٠.٨ - ٠.٩) جيدة، ومعنى ذلك بأن حجم العينة كافية لإجراء التحليل

العالمي الإستكشافي، ومن ثمّ زيادة الأعمدائية للعوامل التي سيتم الحصول عليها من التحليل العالمي (تبيغة ٢٠١٢ : ٨٩)، وإن اختبار بارتليت Bartlett (١١٧٤.١٢٠) وهو ذو دلالة إحصائية عند مستوى (٠.٠٠٠٠) يدل ذلك على إمكانية إجراء التحليل العالمي، وقد إعتمدت الباحثة على تشبع (٠.٣٠)، فما فوق لكلّ فقرة من الفقرات ، وفي حالة تشبع الفقرة على أكثر من عامل في وقت واحد، يؤخذ التشبع الأعلى بوصفه دالاً إحصائياً غير أن جميع تشبعات فقرات المقياس كانت أعلى من (٠.٥)، وأفرزت نتائج التحليل العامل (٢) عامل يزيد قيمة الجذر الكامن Eigen Value لكل منها عن (١)، وفسرت التباين الكلي للمصفوفة العاملية، لتعدّ العوامل المُستخلصة ذات دلالة إحصائية طالما أن الجذور الكامنة لها ذات قيمة أكبر من (١) (اثناسيوس والبياتي ١٩٧٧ : ٢٧٦). وجدول (٩) يوضح ذلك.

جدول (٩) نتائج التحليل العالمي لمقياس الاستدلال وتشبعات فقراته بالعاملين (المتاح والراسخ)

قيم الشبوع	بعد التدوير		قبل التدوير		رقم الفقرة	ت	نوعا الاستدلال
	العامل ٢	العامل ١	العامل ٢	العامل ١			
٠.٦٨٥		٠.٥٣٢		٠.٣١٧	١	١	الاستدلال المتاح Available Heuristic
٠.٧٢٦		٠.٧٧٦		٠.٤١٤	٢	٢	
٠.٧٣٦		٠.٦٨٦		٠.٣٩٨	٤	٣	
٠.٦٥٨		٠.٧٦٦		٠.٣٩٦	٥	٤	
٠.٥٨٦		٠.٥٣٥		٠.٣٧٣	٧	٥	
٠.٥٦١		٠.٦٣٥		٠.٣٦٧	٨	٦	
٠.٧٨٩		٠.٨٤٨		٠.٧٧٦	٩	٧	
٠.٦٣٨		٠.٦١٢		٠.٤٣٦	١٠	٨	
٠.٦٧٨		٠.٥٢٦		٠.٤٧٤	١٢	٩	
٠.٧٥٦		٠.٥٦٣		٠.٣٢٥	١٣	١٠	
٠.٦٨٣		٠.٥١٤		٠.٣٨٧	١٤	١١	
٠.٦٨٦		٠.٥٠٢		٠.٢٧٣	١٦	١٢	
٠.٧٠٠		٠.٥٥١		٠.٣٩٧	١٧	١٣	
٠.٦١٤		٠.٦٩٩		٠.٣٢٧	١٩	١٤	
٠.٧٢٣		٠.٤٦٨		٠.١٩٧	٢٠	١٥	

٠.٧٣٢	٠.٤٢٨		٠.٢٧٤		٢١	١٦	الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic
٠.٥٧٤	٠.٤٢٦		٠.١٣٩		٢٢	١٧	
٠.٦٤٧	٠.٥٨٤		٠.٣٠٢		٢٣	١٨	
٠.٦٢٦	٠.٥٣٨		٠.٣٧٦		٢٥	١٩	
٠.٧٦٨	٠.٤٣٨		٠.٣٢٢		٢٦	٢٠	
٠.٧٩٢	٠.٥٢٧		٠.٣٧٩		٢٧	٢١	
٠.٧٠٨	٠.٥٧٣		٠.٢٨٧		٢٩	٢٢	
٠.٧٠٥	٠.٦١٢		٠.٤٠٩		٣٠	٢٣	
٠.٦٩٦	٠.٦٣٥		٠.٤٧١		٣٢	٢٤	
٠.٦١٩	٠.٦١٨		٠.٤٦٤		٣٣	٢٥	
٠.٦٧٥	٠.٥٨٥		٠.٤١٨		٣٤	٢٦	
٠.٦٦٢	٠.٤٤٩		٠.١٠٨		٣٥	٢٧	
٠.٦٤٩	٠.٦٩٦		٠.٣٩٣		٣٦	٢٨	
٠.٦٣٤	٠.٩٤٥		٠.٤٣٤		٣٩	٢٩	
٠.٦٢٢	٠.٧٠٩		٠.٥٢٣		٤٠	٣٠	
٣.٥٢٢		٢.٠٢٢	التباين التراكمي				
٣.٩١٩		٤.٤٤١	التباين المفسر				

ويتضح من جدول (٩) عدم إمكانية الحصول على عامل واحد الاستدلال من بين نوعي الاستدلال إذ جاءت فقراته المشبعة موزعة على عاملين فرعيين، وتبين العامل الأول (المتاح) جذر كامن قدره (٢.٠٢٢) ويفسر بقيمة (٤.٤٤١) من التباين. وتألف من خمس عشرة فقرة بحسب رقم الفقرة هي: (١-٢-٤-٥-٧-٨-٩-١٠-١٢-١٣-١٤-١٦-١٧-١٩-٢٠) تراوحت قيم تشبعاتها بين (٠.٧٨٩-٠.٥٦١) وجميعها دالة إحصائياً وكان الجذر الكامن للعامل الثاني (الراسخ) بقيمة (٤.٤٤١) ويفسر بقيمة (٣.٩١٩) من التباين وتألف من خمس عشرة فقرة بحسب رقم الفقرة هي: (٢١-٢٢-٢٣-٢٥-٢٦-٢٧-٢٩-٣٠-٣٢-٣٣-٣٤-٣٥-٣٦-٣٩-٤٠) تراوحت قيم تشبعاتها بين (٠.٧٩٢-٠.٥٧٤) وجميعها دالة إحصائياً. وأظهرت النتائج أن التدوير لم يؤدِ إلى أي نتائج داعمة لفرضية العامل الواحد مما يؤيد صواب التوجه السايكومترية لهذا البحث لنوعي الاستدلال الراسخ والمتاح.

ثامناً : الخصائص السايكومترية لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح):

تشير الخصائص السايكومترية (القياسية) للمقياس بصورة كلية إلى قدرته على قياس ما أُعدَّ لقياسه، وإنه يقيس الخاصية بدقة مقبولة وبأقل خطأ ممكن (عودة ١٩٩٨م: ٣٣٥)، ولكي تكون أداة القياس النفسي أو التربوي فاعلة في قياس الظاهرة النفسية أو التربوية وتعطينا وصفاً كمياً لتلك الظاهرة، ينبغي أن تتميز ببعض الخصائص القياسية من أهمها الصدق والثبات (الإمام وآخرون ١٩٩٠م: ٢٤١)، وقد تم التحقق من هاتين الخاصيتين لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح) وكما يأتي:

١- مؤشرات صدق المقياس (Validity Scale):

يعد الصدق من أهم الخصائص السايكومترية التي ينبغي توافرها في القياس النفسي، إذ إنه يؤشر قدرة المقياس على قياس ما يجب قياسه فعلاً (Harrison ١٩٨٣م ١١)، لذا تم التأكد من صدق المقياس الحالي من خلال أنواع الصدق الآتية:

أ- الصدق الظاهري (Face Validity):

يُعد هذا المؤشر من الصدق بأنه المظهر العام للمقياس أو الصورة الخارجية له من حيث نوع الفقرات وكيفية صياغتها ومدى وضوح هذه الفقرات (الجلبي ٩٢: ٢٠٠٥ م)، وقد تحققت الباحثة من ذلك من خلال الإجراءات المشار إليها في الفقرة الخاصة بالتحقيق من صلاحية فقرات المقياس ومجالاته وبدائله.

ب- صدق البناء (Construct validity):

وبعني تحليل درجات المقياس أستاذاً إلى البناء النفسي للخاصية المراد قياسها، أي أنه يبين مدى ما تضمنه المقياس من بناء نظري محدد أو سمة معينة (Stanley & Hopkin ١٩٧٢م ١١١). أو أنه المدى الذي يمكن أن نقرر بموجبه أن المقياس يقيس بناءً نظرياً محدداً أو خاصية محددة (Anastasi ١٩٨٨: ١٥١). وهو يعني قدرة المقياس على التحقق من صحة فرضية

ما مستمدة من الإطار النظري للمقياس والدراسات السابقة (أبو حطب ٢٠٠٨ : ١٩٦). وأن صدق البناء يبحث في العوامل، أو المكونات التي تكوّن الظاهرة، وقد نجد له تسميات عدّة مثل، صدق البناء أو صدق المفهوم أو صدق التكوين الفرضي، (Anastasi & Urbina ١٩٩٧: ١٢٦ -) (١٢٩) وقد تم التحقق من صدق البناء للمقياس الحالي من خلال المؤشرات الآتية التي مر ذكرها سابقاً في التحليل الإحصائي لفقرات المقياس وهي كالاتي:

١- علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للمقياس: تم استخراج قيم معاملات ارتباط درجة الفقرة بالدرجة الكلية لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)، وتبين أن جميع معاملات الارتباط دالة إحصائياً عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ومستوى دلالة (٠.٠١)، كما ورد في جدول (٧)، وهذا مؤشر على صدق البناء.

٢- علاقة درجة لنوع الاستدلال بالدرجة الكلية للمقياس الذي تنتمي إليه: تم استخراج قيم معاملات ارتباط درجة الفقرة بالدرجة الكلية للمكون الذي تنتمي إليه، وقد تبين أن جميع معاملات الارتباط دالة إحصائياً عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ومستوى دلالة (٠.٠١) وكما ورد في جدول (٨).

٣- الصدق العاملي لتشبعات الفقرات على مقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح)، وتبين أن جميع معاملات الارتباط دالة إحصائياً عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ومستوى دلالة (٠.٠١)، كما ورد في جدول (٩)، وهذا مؤشر على صدق البناء.

مؤشرات ثبات المقياس (Reliability Scale)

تشير أدبيات التقويم والقياس إلى أن الثبات يُعدُّ من الشروط التي ينبغي توافرها في المقاييس والاختبارات النفسية والتربوية إذ ينبغي أن تتسم هذه المقاييس بالاتساق والثبات فيما تقيسه. ويؤكد الكن (Alken ١٩٨٨) على أن ثبات المقياس يشير إلى تحرره من الخطأ غير المنتظم (Alken ١٩٨٨:٥٨). ويمكن التحقق من ثبات المقاييس والاختبارات النفسية بطرائق عدة، منها:

أ- طريقة التجزئة النصفية Split-Half Method :

يُسمى معامل الثبات المحسوب بهذه الطريقة باسم معامل الإتساق الداخلي، وهو الذي يستهدف بيان مقدار الاتساق بين جزئي الفقرات في قياس السمة أو الخاصية ويستعمل هذا الأسلوب غالباً في الاختبارات والمقاييس التي تكون فقراتها متجانسة أي التي تقيس جميعها خاصية نفسية لاسيما تلك التي يكون عدد فقراتها زوجية (اليعقوبي ٢٠١٣م: ٢٥٦). ومنها تحققت الباحثة من قيمة معامل الثبات الكلي للمقياس بهذه الطريقة وكانت بتقدير (٠.٧٢٣). وصحح معامل الثبات الكلي للمقياس بمعادلة (سبيرمان براون) فكانت بقيمة (٠.٨٤). وهو معامل ثبات جيد.

ب- طريقة ألفا كرونباخ (Cronbach Alpha):

تقيس معادلة (الفا كرونباخ) اتساق أداء الفرد من فقرة إلى أخرى، ويشير إلى الدرجة التي تشترك بها جميع فقرات المقياس في قياس خاصية معينة عند الفرد (ثورندايك وهيجن ١٩٨٠: ٧٩)، وتؤدي هذه الطريقة إلى إتساق داخلي لبنية المقياس، ويسمى أيضاً معامل التجانس (علام ٢٠٠٠م: ١٦٥). لأستخراج الثبات بهذه الطريقة للمكونات وللمقياس بصورة كلية إستعملت الباحثة معادلة إلفا كرونباخ Alpha Cronbach Formula ، إذ بلغ معامل ثبات المقياس ككل (٠.٩٠٩)، في حين الإستدلال المتاح Available Heuristic بتقدير (٠.٨٦٦) الإستدلال الراسخ Anchoring Heuristic بتقدير (٠.٨١٥). وهي مؤشرات جيدة على ثبات المقياس إذ أكد كرونباخ أن المقياس الذي معامل ثباته عالٍ هو مقياس دقيق (Cronbach ١٩٦٤:٦٣٩) . والمبين تفصيلاته في جدول (١٠).

جدول (١٠) نتائج الثبات لمقياس الاستدلال بطريقة الفا كرونباخ

درجة الثبات	عدد الفقرات	نوع الاستدلال
٠.٨٦٦	١٥	الأستدلال المتاح Available Heuristic
٠.٨١٥	١٥	الأستدلال الراسخ Anchoring Heuristic
٠.٩٠٩	٣٠	المقياس بصورة كلية

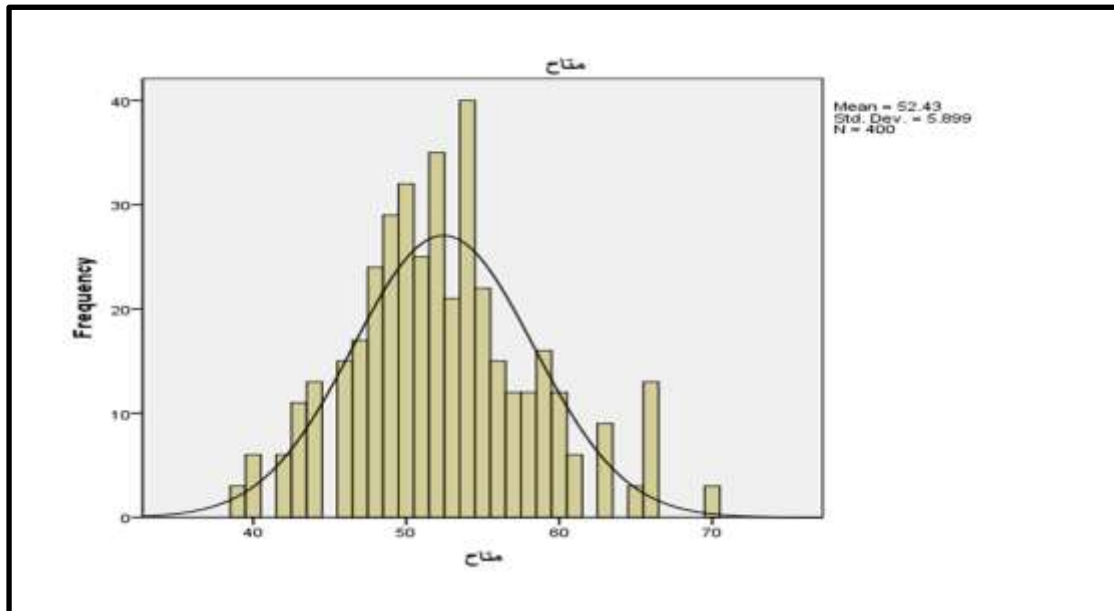
تاسعاً: المؤشرات الإحصائية لمقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح):

إنّ الظواهر النفسية تتوزع بين أفراد المجتمع توزيعاً إعتدالي، وعليه فإنّ إستخراج المؤشرات الإحصائية تعمل على إيضاح مدى قرب توزيع درجات افراد العينة من التوزيع الطبيعي، الذي يعد معياراً للحكم على تمثيل العينة للمجتمع المدروس، مما يسمح بتعميم النتائج (منسي والشريف، م٢٠١٤ : ١٨٢)، ويعد أستخراج المؤشرات الإحصائية لدرجات إستجابات عينة البحث، لكل من الاستدلال المتاح شكل(٥)، والاستدلال الراسخ شكل (٦)، ومقياس الأستدلال بصورة كلية شكل(٧) تبين إن توزيع درجات عينة التحليل الإحصائي على مقياس الأستدلال ، كان أقرب إلى التوزيع الأعتدالي Normal Distribution. الجدول (١١) يوضح ذلك.

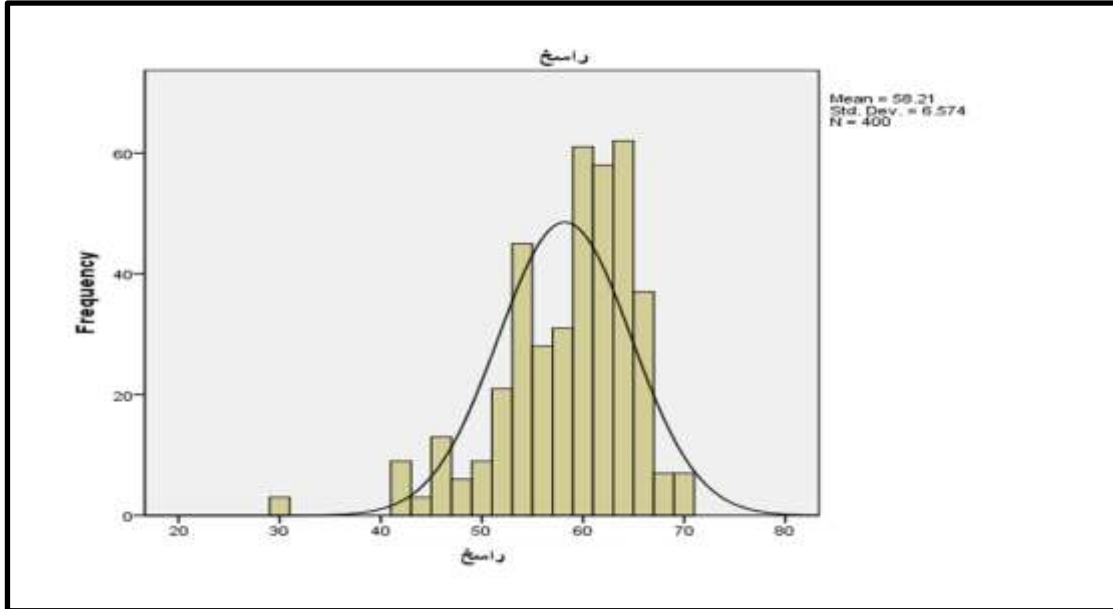
جدول (١١) يوضح المؤشرات الإحصائية لمقياس من نوع (الراسخ - المتاح)

ت	المؤشرات الإحصائية (Statistics)	الأستدلال المتاح Available Heuristic	الأستدلال الراسخ Anchoring Heuristic	مقياس الأستدلال بصيغته الكلية
١	العينة	٤٠٠	٤٠٠	٤٠٠
٢	الوسط الحسابي	٥٢.٤٤	٥٨.٢١	١١٠.٦٤
٣	الخطأ المعياري للوسط الحسابي	٠.٢٩٥	٠.٣٢٩	٠.٤٨٢
٤	الوسيط	٥٢.٠٠	٥٩.٠٠	١١٠.٠٠
٥	المنوال	٥٤	٦٢	١٠٨
٦	الانحراف المعياري	٥.٨٩٩	٦.٥٧٤	٩.٦٣٢

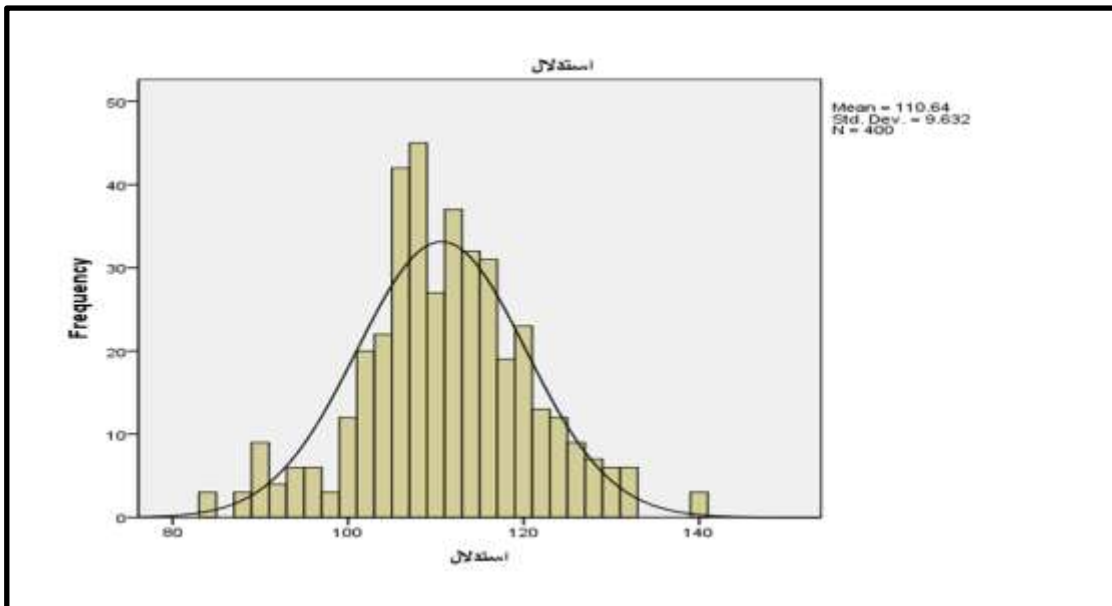
٩٢.٧٧٢	٤٣.٢١١	٣٤.٨٠٣	الالتواء	٧
.٠٠٢	-١.٠٩٩-	-.٣٦٨	الخطأ المعياري للالتواء	٨
.١٢٢	.١٢٢	.١٢٢	التفرطح	٩
.٤٤٠	١.٨٥٨	.٢٤٣	الخطأ المعياري للتفرطح	١٠
٣٠	١٥	١٥	الحد الأدنى	١١
١٥٠	٧٥	٧٥	الحد الأعلى	١٢



شكل (٥) التوزيع الاعتمالي لدرجات أفراد العينة على مقياس الإستدلال المتاح Available Heuristic



شكل (٦) التوزيع الاعتمادي لدرجات أفراد العينة على مقياس الأستدلال الراسخ Anchoring Heuristic



شكل (٧) التوزيع الاعتمادي لدرجات أفراد العينة على مقياس الاستدلال الكلي

عاشراً: وصف مقياس الاستدلال من نوع (الراسخ - المتاح): بصيغته النهائية:

بعد التحقق من الخصائص القياسية المتمثلة بمؤشرات التحليل الاحصائي والصدق والثبات للمقياس أصبح مقياس الاستدلال بصيغته النهائية مكوناً من (٣٠) فقرة موزعة على نوعان هما: الاستدلال المتاح (Available Heuristic)؛ وعدد فقراته (١٥) فقرة. الاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic وعدد فقراته (١٥) فقرة، وأمام كل فقرة مدرج خماسي للاستجابة هو: (تتطبق دائماً (٥) درجة، تنطبق غالباً (٤) درجة، تنطبق احياناً (٣) درجة، تنطبق نادراً (٢) درجة، لا تنطبق ابداً (١) درجة). لذا فإن أعلى درجة يمكن ان يحصل عليها المستجيب عن إجابته على فقرات المقياس هي (١٥٠) درجة وأقل درجة يمكن ان يحصل عليها هي (٣٠) درجة، والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (٩٠) درجة. ومن هنا فمن يحصلوا على قيم أعلى من (٩٠) يتمتعوا بالاستدلال الراسخ، والذين يحصلون على قيم أقل من (٩٠) فهم ليس لديهم استدلال الراسخ وبذلك أصبح المقياس جاهزاً للتطبيق على عينة البحث الأساسية.

ثانياً: التكتيكات التجنبية Avoidance Tactics

ولإستكمال بناء المقياس قامت الباحثة بالإجراءات وبحسب تسلسلها كالتالي:

أولاً: تحديد مفهوم التكتيكات التجنبية:

أطلعت الباحثة على الأدبيات، والدراسات السابقة المتعلقة بمفهوم السلوك التجنبي والتكتيكات التجنبية ك (تكتيك أو كونها إستراتيجية)، وأستناداً إلى الإطار النظري المعتمد لمفهوم التكتيكات التجنبية، إعتمدت الباحثة على توجهات مارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١)، ونصها: هنالك عدد من الحواجز والمنبثبات السلوكية تعمل كأشياء محده يجب تجنبها من خلال العمل على بعض الأشياء المعينة، وتجنب بعضها أحياناً أخرى، وقد حدد تلك التكتيكات في:

١. البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers

٢. التركيز على ما هو منطقي Focus on what is Logical

٣. أتباع القوانين Follow the Laws
٤. التفكير في ماهو عملي Think about what is Practical
٥. تجنب الغموض Avoid Mystery
٦. تجنب الأخطاء Avoid Errors
٧. تجنب التسلية Avoid Entertainment
٨. البقاء داخل منطقة الخبرة Stay inside the Experience Area
٩. تجنب الظهور بمظهر المتغافل Avoid Injure Appearance (رنكو ٢٠١١ : ٣٣٠)

ثانيا: تحديد التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام:

ولتحديد تلك التكتيكات المناسبة لرؤساء الأقسام في جامعات الفرات الأوسط في الجامعات العراقية عمدت الباحثة الى التحقق منه بأستعمال صلاحية التكتيك (الصدق الظاهري)، لذا عرضت الباحثة التكتيكات التسع لمارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١) من حيث أهميتها لرؤساء الأقسام، على مجموعة من المحكمين والمختصين في ميدان علم النفس والقياس والتقويم الموضح في ملحق (٧)، والاستبانة المعدة لذلك ، واعتمدت الباحثة النسبة المئوية وهو الحصول على نسبة (٨٠%) فأكثر من آراء المحكمين، ومربع كأي للحكم على صلاحية التكتيكات وقبولها احصائياً، وذلك للحصول على درجة أعلى من قيمة مربع كاي الجدولية البالغة (٣.٨٤) عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية واحد. وتبين التالي:

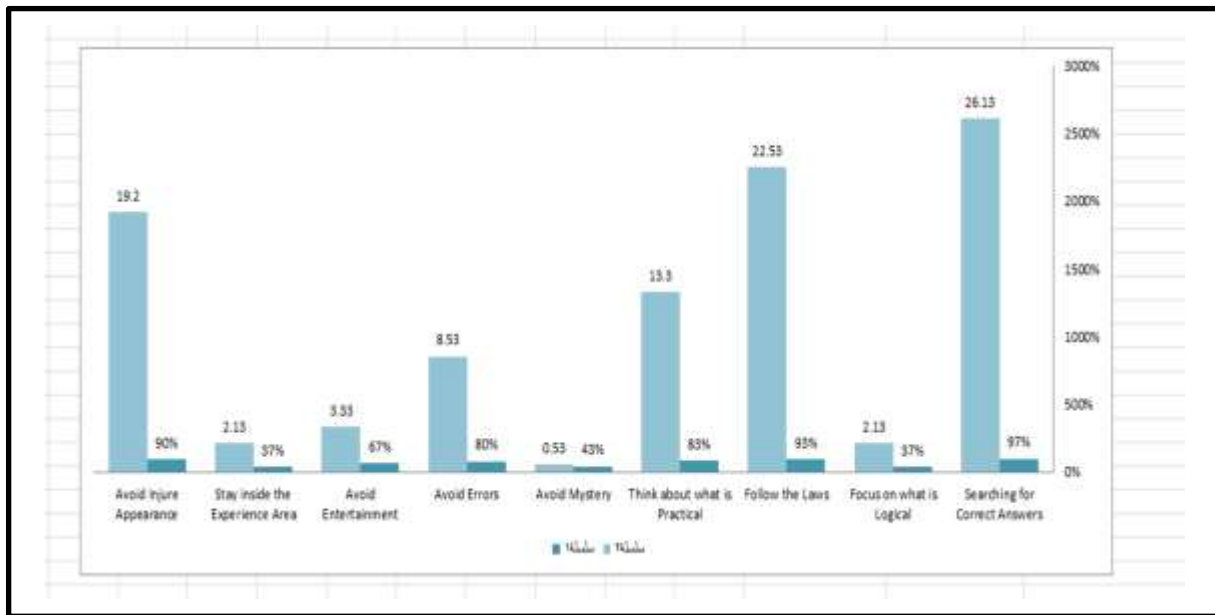
التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام المناسب من حيث الأهمية بحسب تسلسلها للأهمية النسبية:

١. البحث عن الإجابات الصحيحة بنسبة (٩٧%) وبقيمة مربع كاي البالغة (٢٦.١٣)
٢. إتباع القوانين بنسبة (٩٣%) وبقيمة مربع كأي البالغة (٢٢.٥٣)
٣. تجنب الظهور بمظهر المتغافل بنسبة (٩٠%) وبقيمة مربع كاي البالغة (١٩.٢)
٤. التفكير في ماهو عملي بنسبة (٨٣%) وبقيمة مربع كاي البالغة (١٣.٣)

٥. تجنب الأخطاء بنسبة (٨٠%) وبقيمة مربع كاي البالغة (٦.٥٣) في حين لم يثبت أهميتها لرؤساء الأقسام من حيث الأهمية بحسب تسلسلها للأهمية النسبية:
٦. تجنب التسلية بنسبة (٦٧%) وبقيمة مربع كاي البالغة (٣.٣٣)
٧. تجنب الغموض بنسبة (٤٣%) وبقيمة مربع كاي البالغة (٠.٥٣)
٨. التركيز على ماهو منطقي و البقاء داخل منطقة الخبرة بنسبة (٣٧%) وبقيمة مربع كأي البالغة (٢.١٣) الموضح في جدول (١٢)، والشكل (٨)

جدول (١٢) آراء المحكمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الاهمية لمقياس التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام وفقاً لمربع كاي (Chi-square) والنسبة المئوية

الدالة عند نسبة ٥٠.٠٥	قيمة Chi-square المحسوبة	النسبة المئوية	استجابة المُحكِّمين والمختصين		التكتيكات التسع لمارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١)	ت
			موافق	غير موافق		
دالة	٢٦.١٣	%٩٧	٢٩	١	البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers	١
غير دالة	٢.١٣	%٣٧	١١	١٩	التركيز على ماهو منطقي Focus on what is Logical	٢
دالة	٢٢.٥٣	%٩٣	٢٨	٢	إتباع القوانين Follow the Laws	٣
دالة	١٣.٣	%٨٣	٢٥	٥	التفكير في ماهو عملي Think about what is Practical	٤
غير دالة	٠.٥٣	%٤٣	١٣	١٧	تجنب الغموض Avoid Mystery	٥
دالة	٨.٥٣	%٨٠	٢٣	٧	تجنب الأخطاء Avoid Errors	٦
غير دالة	٣.٣٣	%٦٧	٢٠	١٠	تجنب التسلية Avoid Entertainment	٧
غير دالة	٢.١٣	%٣٧	١١	١٩	البقاء داخل منطقة الخبرة Stay inside the Experience Area	٨
دالة	١٩.٢	%٩٠	٢٧	٣	تجنب الظهور بمظهر المتغافل Avoid Injure Appearance	٩



شكل (٨) التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام التكتيكات التسع لمارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١)

ثالثاً: صياغة الفقرات لمقياس التكتيكات التجنبية:

بعد أن تم تعريف التكتيكات التجنبية تعريفاً نظرياً، وتحديد التكتيك المناسب لرؤساء الأقسام التي تتألف منها، تم اعتمادها في جمع وإعداد فقرات كل تكتيك، بحيث تكون منسجمة مع التعريف للتكتيك، والأخذ بنظر الإعتبار طبيعة، وخصائص العينة التي سيطبق عليها المقياس والذين هم رؤساء الأقسام في الجامعات العراقية (جامعات الفرات الأوسط)، وبعد مراجعة الأدبيات والدراسات السابقة ذات العلاقة، قامت الباحثة بصياغة عدد من الفقرات (مواقف لفظية) مع مراعاة شروط صياغة الفقرات التي بينتها الباحثة أيضاً، وكانت النتيجة صياغة (٤٠) فقرة توزعت على (٥) تكتيكات، لكل تكتيك (٨) فقرات من فقرات المواقف اللفظية، بصورتها الأولية، كما بين عددها انفاً وذلك تحسباً لتعرض الفقرات للحذف أثناء القياس (الخصائص السايكومترية للفقرات).

رابعاً: الصدق الظاهري لمقياس التكتيكات التجنبية وصلاحيته:

تبعاً للأدبيات العلمية في الفصل الثاني، عرضت الباحثة مقياس التكتيكات التجنبية بفقراته لـ(٤٠) على مجموعة من المحكمين والمختصين من حيث الأهمية، والوضوح في ميدان علم النفس والقياس والتقويم الموضح في ملحق(٨)، والاستبانة المعدّة لذلك ، واعتمدت الباحثة النسبة المئوية، وهو الحصول على نسبة (٨٠%) فأكثر من آراء المحكمين، وعدلت الفقرات التي حصلت على نسبة أقل من ذلك. ومربع كاي للحكم على صلاحية الفقرة وقبولها احصائياً، وذلك للحصول على درجة أعلى من قيمة مربع كأي الجدولية البالغة (٣.٨٤) عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية واحد. وبذلك تثبت عدد فقرات المقياس إلى هذا الإجراء (٣٧) تفصلها الباحثة على التالي:

– من حيث الوضوح :

١. فقرات تكتيك البحث عن الإجابات الصحيحة الدالة (١-٢-٣-٥-٦-٧-٨) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (٢٦.١٣) وبنسبة (٩٧%). أما الفقرة غير الدالة هي(٤) لحصولها على قيمة كاي البالغة (٠.٥٣) وبنسبة (٤٣%).
٢. فقرات تكتيك إتباع القوانين الدالة (٩-١٠-١٢-١٣-١٤-١٥-١٦) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (١٩.٢) وبنسبة (٩٠%). أما الفقرة غير الدالة هي(١١) لحصولها على قيمة كاي البالغة (٢.١٣) وبنسبة (٣٧%).
٣. فقرات تكتيك تجنب الظهور بمظهر المتعافل الدالة (٣٣-٣٥-٣٦-٣٧-٣٨-٣٩-٤٠) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (٢٢.٥٣) وبنسبة (٩٧%). أما الفقرة غير الدالة هي (٣٤) لحصولها على قيمة كاي البالغة (٠.٥٣) وبنسبة (٤٣%).
٤. فقرات تكتيك التفكير في ماهو عملي الدالة (١٧-١٨-١٩-٢٠-٢١-٢٢-٢٣-٢٤) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (١٣.٣) وبنسبة (٨٣%).
٥. فقرات تكتيك تجنب الأخطاء الدالة (٢٥-٢٦-٢٧-٢٨-٢٩-٣٠-٣١-٣٢) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (٢٢.٥٣) وبنسبة (٩٧%).الموضح في جدول (١٣)

– من حيث الأهمية:

٦. فقرات تكتيك البحث عن الإجابات الصحيحة الدالة (١-٢-٣-٥-٦-٧-٨) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (٣٠) ونسبة (١٠٠%). أما الفقرة غير الدالة هي (٤) لحصولها على قيمة كاي البالغة (٢.١٣) ونسبة (٣٧%).
٧. فقرات تكتيك أتباع القوانين الدالة (٩-١٠-١٢-١٣-١٤-١٥-١٦) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (٢٢.٥٣) ونسبة (٩٣%). أما الفقرة غير الدالة هي (١١) لحصولها على قيمة كاب البالغة (٠.٥٣) ونسبة (٤٣%).
٨. فقرات تكتيك تجنب الظهور بمظهر المتغافل الدالة (٣٣-٣٥-٣٦-٣٧-٣٨-٣٩-٤٠) لحصولها على قيمة مربع كاب البالغة (٢٦.١٣) ونسبة (٩٧%). أما الفقرة غير الدالة هي (٣٤) لحصولها على قيمة كاي البالغة (٢.١٣) ونسبة (٣٧%).
٩. فقرات تكتيك التفكير في ما هو عملي الدالة (١٧-١٨-١٩-٢٠-٢١-٢٢-٢٣-٢٤) لحصولها على قيمة مربع كاي البالغة (٢٦.١٣) ونسبة (٩٧%).
١٠. فقرات تكتيك تجنب الأخطاء الدالة (٢٥-٢٦-٢٧-٢٨-٢٩-٣٠-٣١-٣٢) لحصولها على قيمة مربع كأي البالغة (٢٢.٥٣) ونسبة (٩٧%).الموضح في جدول (١٤)

جدول (١٣) آراء المحكمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الوضوح

لفقرات مقياس التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام وفقاً لمربع كاي (Chi-square) والنسبة المئوية

الدالة عند نسبة $p < 0.05$	قيمة Chi-square المحسوبة	النسبة المئوية	استجابة المحكمين والمختصين		أرقام الفقرات	التكتيكات لمارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١)
			موافق	غير موافق		
دالة	٢٦.١٣	%٩٧	٢٩	١	١-٢-٣-٥-٦-٧-٨	البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers
غير دالة	٠.٥٣	%٤٣	١٣	١٧	٤	
دالة	١٩.٢	%٩٠	٢٧	٣	٩-١٠-١٢-١٣-١٤ ١٥-١٦	أتباع القوانين Follow the Laws
غير دالة	٢.١٣	%٣٧	١١	١٩	١١	
دالة	٢٦.١٣	%٩٧	٢٩	١	٣٣-٣٥-٣٦-٣٧-٣٨	تجنب الظهور بمظهر المتغافل

					٤٠-٣٩	Avoid Injure Appearance
غير دالة	٠.٥٣	%٤٣	١٧	١٣	٣٤	
دالة	١٣.٣	%٨٣	٥	٢٥	-٢١-٢٠-١٩-١٨-١٧ ٢٤-٢٣-٢٢	التفكير في ماهو عملي Think about what is Practical
دالة	٢٢.٥٣	%٩٣	٢	٢٨	-٢٩-٢٨-٢٧-٢٦-٢٥ ٣٢-٣١-٣٠	تجنب الأخطاء Avoid Errors

جدول (١٤) آراء المحكمين والمختصين في صلاحية فقرات من حيث الأهمية

لفقرات مقياس التكتيك التجنبي المناسب لرؤساء الأقسام وفقاً لمربع كاي (Chi-square) والنسبة المئوية

الدالة عند نسبة ٥٠.٠٥	قيمة Chi-square المحسوبة	النسبة المئوية	استجابة المحكمين والمختصين		أرقام الفقرات	التكتيكات لمارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١)
			غير موافق	موافق		
دالة	٣٠	%١٠٠	٠	٣٠	٨-٧-٦-٥-٣-٢-١	البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers
غير دالة	٢.١٣	%٣٧	١٩	١١	٤	
دالة	٢٢.٥٣	%٩٣	٢	٢٨	-١٤-١٣-١٢-١٠-٩ ١٦-١٥	إتباع القوانين Follow the Laws
غير دالة	٠.٥٣	%٤٣	١٧	١٣	١١	
دالة	٢٦.١٣	%٩٧	١	٢٩	-٢١-٢٠-١٩-١٨-١٧ ٢٤-٢٣-٢٢	التفكير في ماهو عملي Think about what is Practical
دالة	٢٦.١٣	%٩٧	١	٢٩	-٣٨-٣٧-٣٦-٣٥-٣٣ ٤٠-٣٩	تجنب الظهور بمظهر المتغافل Avoid Injure Appearance
غير دالة	٢.١٣	%٣٧	١٩	١١	٣٤	
دالة	٢٢.٥٣	%٩٣	٢	٢٨	-٢٩-٢٨-٢٧-٢٦-٢٥ ٣٢-٣١-٣٠	تجنب الأخطاء Avoid Errors

خامساً: إعداد تعليمات مقياس التكتيكات التجنبية:

تعد تعليمات المقياس بمثابة الدليل الذي يسترشد به المستجيب، وبما أن الفقرات المعدّة من قبل الباحثة بالصيغة مواقف لفظية التي تقيس التكتيكات التجنبية لرؤساء الأقسام في جامعات الفرات الأوسط العراقية، لذا سعت إلى أن تكون تعليمات المقياس واضحة في قياس التكتيكات التجنبية ودقيقة في التشخيص، والتأشير يكون بعلامة (√) تحت البديل الذي ينطبق على المُستجيب من بين البدائل الخمس (تتطبق دائماً (٥) درجة، تتطبق غالباً (٤) درجة، تتطبق أحياناً (٣) درجة، تتطبق نادراً (٢) درجة، لا تتطبق ابداً (١) درجة)، إذ طلب من المُستجيبين الإجابة عنه، بكل صراحة وصدق لغرض البحث العلمي، ولا توجد هناك إجابة صحيحة، وأخرى خاطئة بقدر ما تعبر عن رأيهم، وإن الإجابة لا يطلع عليها أحد سوى الباحثة، ولا داعي لذكر الاسم لكي يطمئن المُستجيب على سرّية استجاباته (النبهان ٢٠١٣م: ٨٥).

سادساً: تصحيح مقياس التكتيكات التجنبية:

- بعد إعداد فقرات المقياس تم اعتماد أسلوب (Likert) في صياغة بدائل الأستجابة لكونه:
- يتيح للمستجيب أن يؤشر درجة شدة مشاعره.
 - يسمح بأكثر تباين بين الافراد.
 - يوفر مقياساً أكثر تجانساً.
 - يجمع عدداً كبيراً من الفقرات ذات الصلة بالظاهرة السلوكية المراد قياسها.
 - مرن وسهل البناء والتصحيح.
 - يميل الثبات فيه، لأن يكون جيداً، ويعود ذلك إلى المدى الكبير من الإستجابات المسموح بها للمستجيبين (٢٨٨: ١٩٧٢ Stanley & Hopkin).

إذ قامت الباحثة بوضع درجة استجابة المفحوص عن كل فقرة من فقرات المقياس، ومن ثمّ جمعها لإيجاد الدرجة الكلية للمقياس، ولكلّ بعد من أبعاده، وذلك بوضع مدرج خماسي أمام كل فقرة، ووضع الدرجة المناسبة لكلّ فقرة بموجب إجابة المستجيب، حيث وزعت الأوزان على بدائل الإجابة الخمس كالآتي: (تتطبق دائماً (٥) درجة، تتطبق غالباً (٤) درجة، تتطبق أحياناً (٣) درجة، تتطبق نادراً (٢) درجة، لا تتطبق ابداً (١) درجة).

سابعاً: التحليل الإحصائي لفقرات مقياس التكتيكات التجنبية:

تعدّ عملية التحليل الإحصائي لفقرات المقياس من العمليات الأساسية في بناء المقاييس (Anastasi 1988:192). إذ تستهدف الكشف عن الخصائص السايكومترية التي تعتمد بدرجة كبيرة على خصائص فقراته، فضلاً عن ذلك فإن هذا الإجراء ضروري للتمييز بين الأفراد في السمة المقاسة (الإمام وآخرون 1990م : 114). وفيما يأتي إجراءات التحقق من الخصائص السايكومترية:

أولاً: القوة التمييزية للفقرات: Discriminating Power of Items

للأدبيات العلمية في الفصل الثاني تحققت الباحثة من القوة التمييزية للفقرات بأستعمال أسلوب المجموعتين الطرفيتين Contrasted Groups، بتطبيق فقرات المقياس على عينة التحليل الإحصائي البالغة (٤٠٠) ، ومن ثم تحديد الدرجة الكلية لكل أستمارة من أستمارات المستجيبين، ثم ترتيب الاستمارات تنازلياً حسب الدرجة الكلية، من أعلى درجة الى أقل درجة، ثم تعيين (٢٧%) من الإستمارة الحاصلة على الدرجات العليا، و(٢٧%) من الأستمارة الحاصلة على الدرجات الدنيا. وبلغ عدد أفراد كل من المجموعتين الطرفيتين العليا والدنيا (١٠٨) رئيس قسم، وبعد تطبيق الإختبار التائي (t-test) لعينتين مستقلتين لمعرفة دلالة الفرق بين المجموعتين العليا والدنيا لدرجات كل فقرة من فقرات المقياس، كانت جميع فقرات المقياس من خلال مقارنتها بالقيمة التائية الجدولية البالغة (١.٩٦) مميزة عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية (٢١٤). وبذلك تبين أن جميع الفقرات أحتفظت بدلالاتها إحصائياً، بأستثناء الفقرات (٧-١٢-٢٥-٣٠-٣٨) وبهذا إستبقى عدد الفقرات إلى هذا الأجراء (٣٢) فقرة موزعة على التكتيكات الخمس، جدول (١٥) يوضح ذلك.

جدول (١٥) القوة التمييزية لفقرات مقياس التكتيكات التجنبية

بأستعمال أسلوب المجموعتين الطرفيتين

ت	فقرات التكتيكات	المجموعة العليا ١٠٨		المجموعة العليا ١٠٨		القيمة التائية	الدلالة
		الانحراف	الوسط	الانحراف	الوسط		
١	١	٠.٤٤٣	٣.٥٥	٠.٨٣٦	٣.٥٥	١٤.٠٦	دالة
٢	٢	٠.٧٤٢	٣.٧٩	١.١٢٠	٣.٧٩	٦.٩٦	دالة
٣	٣	٠.٣٦٦	٣.٩٩	٠.٨٩١	٣.٩٩	٩.١٧	دالة
٤	٥	٠.٤٧٥	٣.٨٢	٠.٩٣٦	٣.٨٢	٩.٦٠	دالة

دالة	١٠.٩٦	.٩٥٠	٣.٥٦	.٥١٦	٤.٧٠	٦	٥
غير دالة	١.١٤	.٨١٣	٣.٩٨	.٧٣٥	٢.٠٠	٧	٦
دالة	١٣.٦٠	.٧٠١	٣.٧٠	.٤٧٧	٤.٨١	٨	٧
دالة	٨.٢١	.٨٩٥	٣.٦١	.٨٩٥	٤.٦١	٩	٨
دالة	١٠.٦٠	.٨٦٣	٣.٧٦	.٤٨٥	٤.٧٧	١٠	٩
غير دالة	٠.٥٥	.٩٣٦	٤.٣٢	.١٦٥	١.٣٧	١٢	١٠
دالة	٩.٤٣	١.٠٦٩	٣.٨٤	.٣٤٧	٤.٨٦	١٣	١١
دالة	١٢.٢١	.٨٣٧	٣.٨١	.٣٣٧	٤.٨٧	١٤	١٢
دالة	٩.٠٤	.٧٤٣	٤.٠١	.٥٩٨	٤.٨٤	١٥	١٣
دالة	٧.٢٠	١.٦٤٤	٣.٥٣	.٨٥٥	٤.٠٢	١٦	١٤
دالة	١٣.٥٤	.٧٥٧	٣.٦٩	.٤٨٣	٤.٨٦	١٧	١٥
دالة	١٣.١٣	.٧٨٥	٣.٩٠	.٢٤٧	٤.٩٤	١٨	١٦
دالة	٩.٧٢	.٨٧٥	٣.٩٨	.٣٤٧	٤.٨٦	١٩	١٧
دالة	١٠.٥٨	.٨٢٤	٣.٦٥	.٥٣٥	٤.٦٥	٢٠	١٨
دالة	١١.٥١	.٨٣٢	٣.٥٩	.٥٢٦	٤.٦٨	٢١	١٩
دالة	١٢.٤٢	.٨٥٩	٣.٤٨	.٥٥١	٤.٧٠	٢٢	٢٠
دالة	١٥.٣٩	.٧٦٧	٣.٤٧	.٤٥٤	٤.٧٩	٢٣	٢١
دالة	١٠.٧٤	.٩٤٧	٣.٩٠	.٢٧٨	٤.٩٢	٢٤	٢٢
غير دالة	١.٢٩	.٩٧٧	٥.٨٧	.٥٦٥	٣.٠١	٢٥	٢٣
دالة	١٢.٧٥	.٩٥١	٣.٤٦	.٤٨٥	٤.٧٧	٢٦	٢٤
دالة	١٠.١٧	١.٠٨٣	٣.٣٨	.٥٩٧	٤.٥٩	٢٧	٢٥
دالة	٩.٧٦	١.٢٦١	٣.٤٢	.٦٤٣	٤.٧٥	٢٨	٢٦
دالة	١٢.٤٤	١.٢٣٥	٢.٧٧	.٨١٤	٤.٥٤	٢٩	٢٧
غير دالة	١.٤٧	١.٠٦٧	٦.٨٠	١.٣١٣	٣.٠٤	٣٠	٢٨
دالة	١٢.١٠	١.١٢٠	٣.١٩	.٦٣٦	٤.٦٩	٣١	٢٩
دالة	١٢.٧٢	.٩٤٣	٣.٦٣	.٣٤٧	٤.٨٦	٣٢	٣٠
دالة	٨.٩٦	١.٠٧٦	٣.١٠	١.٠٤٠	٤.٣٩	٣٣	٣١
دالة	١٢.٢٧	.٩٢٢	٣.١٩	.٨٢٤	٤.٦٥	٣٥	٣٢
دالة	١٦.٦٧	.٧٦٧	٣.٣٦	.٥٠٢	٤.٨٣	٣٦	٣٣
دالة	٨.٤١	١.١٢٩	٣.٥٧	.٨٤٣	٤.٧١	٣٧	٣٤
غير دالة	٠.٥٣	.٦٥٨	٤.١٩	.٧٢٨	٢.٢٤	٣٨	٣٥
دالة	٤.٦٧	١.١٢٢	٢.٥٧	.٦٣٥	٣.٢٢	٣٩	٣٦

دالة	٦.٥٥	.٤٣٣	٣.٣٣	.٥٣٢	٤.٨٩	٤٠	٣٧
------	------	------	------	------	------	----	----

*القيمة التائية الجدولية تساوي (١,٩٦) عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية (٢١٤).

ثانياً- صدق البناء لمقياس التكتيكات التجنبية: وتمثل في الاجراءات الآتية:

١-علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للمقياس ككل:

وفقا للأدبيات المبينة في الفصل الثاني، قامت الباحثة بهذا الإجراء لإستخراج مقدار العلاقة الارتباطية بين درجة كل فقرة والدرجة الكلية للمقياس بواسطة معامل إرتباط بيرسون Pearson Correlation Coefficient، وباستعمال عينة التحليل ذاتها المشار إليها في الفقرة السابقة عينة التحليل الإحصائي، وبالبالغة (٤٠٠). بعد استخدام الأختبار التائي لدلالة الأرتباط ومقارنتها بالقيمة التائية الجدولية وبالبالغة (٢.٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١)، وقد عدّ المقياس صادقاً بنائياً وفق هذا المؤشر فأتضح أن جميع الفقرات حققت إرتباطاً ذا دلالة إحصائية تراوحت بين مستوى (٠.٠١) التي تمثلت في كل من الفقرات على التتابع: (١-٢-٣-٥-٦-٨-٩-١٠-١٣-١٤-١٥-١٦-١٧-١٨-١٩-٢٠-٢١-٢٢-٢٣-٢٤-٢٦-٢٧-٢٨-٢٩-٣١-٣٢-٣٣-٣٥-٣٦-٣٧-٣٩-٤٠). الموضح في جدول (١٦) يوضح ذلك

جدول (١٦) قيم معاملات الارتباط بين درجة الفقرة والدرجة الكلية للمقياس

القيمة التائية للارتباط بالدرجة الكلية لمقياس التكتيكات التجنبية

القيمة التائية لمعامل الارتباط	درجة العلاقة الارتباطية	الفقرات	ت	التكتيك	القيمة التائية لمعامل الارتباط	درجة العلاقة الارتباطية	الفقرات	ت	التكتيك
١٥.٨٥	٠.٦٢٢	٢٦	٢١	التفكير في ماهو عملي	١٤.٤٣	٠.٥٨٦	١	١	البحث عن الإجابات الصحيحة
١٠.٠٨	٠.٤٥١	٢٧	٢٢		٩.٨٠	٠.٤٤١	٢	٢	
١١.٢٧	٠.٤٩٢	٢٨	٢٣		١٤.٠٦	٠.٥٧٦	٣	٣	
١١.٦١	٠.٥٠٣	٢٩	٢٤		١٤.٣٢	٠.٥٨٣	٥	٤	
١٣.٤٥	٠.٥٥٩	٣١	٢٥		١٤.٠٢	٠.٥٧٥	٦	٥	
١٠.١١	٠.٤٥٢	٣٢	٢٦						
١٦.١٠	٠.٦٢٨	٣٣	٢٧	تجنب الأخطاء	٩.٤٢	٠.٤٢٧	٨	٦	أتباع القوانين
١١.١٨	٠.٤٨٩	٣٥	٢٨		١٥.٠٨	٠.٦٠٣	٩	٧	
٨.٦٨	٠.٣٩٩	٣٦	٢٩		٨.٩٩	٠.٤١١	١٠	٨	
١١.٩٩	٠.٥١٥	٣٧	٣٠		١١.٧٧	٠.٥٠٨	١٣	٩	

٩.٨٦	٠.٤٤٣	٣٩	٣١		١٠.٤٥	٠.٤٦٤	١٤	١٠	تجنب الظهور بمظهر المتغافل
٧.٧٧	٠.٣٦٣	٤٠	٣٢		٩.٧٨	٠.٤٤٤	١٥	١١	
					١٤.٦٥	٠.٥٩٢	١٦	١٢	
					٨.٩٩	٠.٤١١	١٧	١٣	
					١٠.٠٨	٠.٤٥١	١٨	١٤	
					٩.٠٩	٠.٥٤٣	١٩	١٥	
					٨.٥٦	٠.٤١٩	٢٠	١٦	
					٦.٣٣	٠.٤٨٩	٢١	١٧	
					١١.٠٣	٠.٤٨٤	٢٢	١٨	
					٦.٢٣	٠.٢٩٨	٢٣	١٩	
					١٤.٦٢	٠.٥٩١	٢٤	٢٠	

**القيمة التائية الجدولية تساوي (٢.٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١) وبدرجة حرية (٣٩٨).
*القيمة التائية الجدولية تساوي (١.٩٦) عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية (٣٩٨).

٢- علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للتكتيك الذي تنتمي إليه:

قامت الباحثة بأستخراج مقدار العلاقة الارتباطية بين درجة كل فقرة والدرجة الكلية للتكتيك الذي تنتمي إليه البالغ عددها (٣٢) فقرة، بواسطة معامل ارتباط بيرسون Pearson Correlation coefficient، وقد تبين أن جميع معاملات ارتباط الفقرات بالدرجة الكلية للتكتيك، دال إحصائياً بعد استخدام الاختبار التائي لدلالة الارتباط ومقارنتها بالقيمة التائية الجدولية والبالغة (٢.٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١)؛ لذا يُعد المقياس صادقاً بنائياً وفقاً لهذا المؤشر. وجدول (١٧) يوضح ذلك.

جدول (١٧) قيم معاملات الارتباط بين علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للتكتيك الذي تنتمي إليه والقيمة التائية للارتباط بالدرجة الكلية لمقياس التكتيكات التجنبية

القيمة التائية لمعامل الارتباط	درجة العلاقة الارتباطية	الفقرات	ت	التكتيك	القيمة التائية لمعامل الارتباط	درجة العلاقة الارتباطية	الفقرات	ت	التكتيك
٢٣.٦٢	٠.٧٦٤	٢٦	٢١	التفكير في ماهو عملي	٢١.٥٦	٠.٧٣٤	١	١	البحث
٣٤.٠٨	٠.٨٦٣	٢٧	٢٢		٢٣.١٨	٠.٧٥٨	٢	٢	عن
٢٢.٠٨	٠.٧٤٢	٢٨	٢٣		٢٥.٥٣	٠.٧٨٨	٣	٣	الإجابات

١٩.٣٩	٠.٦٩٧	٢٩	٢٤		٢٥.٤٥	٠.٧٨٧	٥	٤	الصحيحة
١٨.١٥	٠.٦٧٣	٣١	٢٥		٣٣.٦٢	٠.٨٦	٦	٥	
١٨.١٠	٠.٦٧٢	٣٢	٢٦		٣١.٩٢	٠.٨٤٨	٦	٥	
٢١.٢٥	٠.٧٢٩	٣٣	٢٧	تجنب الأخطاء	٢١.٨٨	٠.٧٣٩	٨	٦	أتباع القوانين
٢٣.٣٣	٠.٧٦	٣٥	٢٨		٢٦.٦٩	٠.٨٠١	٩	٧	
٢٢.٣٥	٠.٧٤٦	٣٦	٢٩		٢٣.١١	٠.٧٥٧	١٠	٨	
١٣.٩٥	٠.٥٧٣	٣٧	٣٠		١٧.٩٦	٠.٦٦٩	١٣	٩	
٢٣.٩٢	٠.٧٦٨	٣٩	٣١		٢١.٥٦	٠.٧٣٤	١٤	١٠	
٢٨.٨٠	٠.٨٢٢	٤٠	٣٢		١٢.٨٩	٠.٦٠٠	١٥	١١	
					١٤.٣٢	٠.٥٥٣	١٦	١٢	
					٣٠.٦٤	٠.٨٣٨	١٧	١٣	
				٣٤.٨٧	٠.٨٦٨	١٨	١٤	تجنب الظهور بمظهر المتغافل	
				١٣.٤١	٠.٥٥٨	١٩	١٥		
				٢٣.٠٤	٠.٧٥٦	٢٠	١٦		
				٢٨.٢٧	٠.٨١٧	٢١	١٧		
				١٥.٨٩	٠.٦٢٣	٢٢	١٨		
				٢٥.٦٢	٠.٧٨٩	٢٣	١٩		
				١٥.٤٥	٠.٥٢٢	٢٤	٢٠		

**القيمة التائية الجدولية تساوي (٢.٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١) وبدرجة حرية (٣٩٨).

*القيمة التائية الجدولية تساوي (١.٩٦) عند مستوى دلالة (٠.٠٥) وبدرجة حرية (٣٩٨).

٣- علاقة درجة التكتيك بالدرجة الكلية للمقياس:

أستخرجت الباحثة مصفوفة الارتباطات الداخلية بين مجالات مقياس التكتيكات التجنبية بأستعمال معامل ارتباط بيرسون Pearson Correlation coefficient، وتبين أن جميع الارتباطات سواء بين التكتيكات أم إرتباط التكتيك بالدرجة الكلية للمقياس دالة إحصائياً بعد إستخدام الأختبار التائي لدلالة الإرتباط ومقارنتها بالقيمة التائية الجدولية البالغة (٢.٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١) ودرجة حرية (٣٩٨)، وهذا يشير إلى أن المجالات يُقَسَّن المفهوم العام للتكتيكات التجنبية، وعليه تطابق الإفتراض النظري مع التحليل التجريبي، وهذا يعد مؤشراً من مؤشرات صدق البناء (فرج ١٩٨٠: ٣١٥)، وجدول (١٨) يوضح ذلك

جدول (١٨) مصفوفة الارتباطات الداخلية بين التكتيكات الفرعية والدرجة الكلية للمقياس

التكتيكات الكلية	تكتيك ALA	تكتيك AE	تكتيك TWP	تكتيك FL	تكتيك SCA	التكتيكات الخمس
تكتيك SCA	.٤٢٣**	.٣٧٤**	.٤٢٢**	.٦٨٤**	١	تكتيك SCA
تكتيك FL	.٥١٩**	.٤٦٨**	.٣٨٨**	١	.٦٨٤**	تكتيك FL
تكتيك TWP	.٤٥٦**	.٤٩٢**	١	.٣٨٨**	.٤٢٢**	تكتيك TWP
تكتيك AE	.٥٨٧**	١	.٤٩٢**	.٤٦٨**	.٣٧٤**	تكتيك AE
تكتيك ALA	١	.٥٨٧**	.٤٥٦**	.٥١٩**	.٤٢٣**	تكتيك ALA
	٤٠٠	٤٠٠	٤٠٠	٤٠٠	٤٠٠	N

**القيمة التائية جدولية تساوي (٢,٥٨) عند مستوى دلالة (٠.٠١) وبدرجة حرية (٣٩٨).

٤-الصدق العاملي (Factorial Validity):

تبعاً للأدبيات في الفصل الثاني لذلك قامت الباحثة بحساب الصدق العاملي للمقياس من خلال إجراء التحليل العاملي الأستكشافي للمقياس الكلي التكتيكات التجنبية المتكون من (٣٢ فقرة)، الناتج من أجتماع فقرات مقاييسه الفرعية الخمس (تكتيكات للمقياس)، وتم وفق طريقة المكونات الرئيسية (Principal) Components مع التدوير المائل Oblige Rotation بطريقة الأوبلمن (Obilmin)، بعد تطبيقه على عينة التحليل الإحصائي المؤلفة من (٤٠٠) رئيس قسم، (الموضحة في التحليل الاحصائي) ويعد التدوير المائل ملائماً للحياة العملية، وذلك بسبب تداخل وإرتباط المتغيرات في الموضوع الواحد وعدم إمكانية تفسيره بعوامل مستقلة عن بعضها إستقلالاً تماماً (جودة ٢٠٠٨ : ١٦١) وجدت أن جميع الفقرات متشعبة والتكتيكات التي تنتمي إليها، كما في أولاً: فقرات تكتيك البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers

جدول (١٩) فقرات تكتيك البحث عن الإجابات الصحيحة

قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها

ت	رقم الفقرة	قبل التدوير	بعد التدوير	قيم الشبوع
١	١	.٣٣٤	.٤٤٥	.٦٤٢
٢	٢	.٣٢٥	.٤٧٦	.٦١٨
٣	٣	.٣٢٨	.٦٠٦	.٦١٣
٤	٥	.٣٧٠	.٧١٤	.٧٤٥
٥	٦	.٤٠٣	.٦١٦	.٧٣٦
٦	٨	.٣٩٥	.٥٨٨	.٧٠١

ثانياً: فقرات تكتيك أتباع القوانين Follow the Laws

جدول (٢٠) فقرات تكتيك إتباع القوانين

قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها

ت	رقم الفقرة	قبل التدوير	بعد التدوير	قيم الشبوع
٧	٩	.٣٣٤	.٦٩٥	.٦٧٢
٨	١٠	.٣٤٣	.٣٩٢	.٦٤٣
٩	١٣	.٣٣٤	.٤٩٥	.٥٨٣
١٠	١٤	.٣٢٣	.٦٥٩	.٦٣٤
١١	١٥	.٦٣٣	.٧٤٤	.٥٢٩
١٢	١٦	.٤٩٨	.٦٩٩	.٤٨٠

ثالثاً: فقرات تكتيك تجنب الأخطاء Avoid Errors

جدول (٢١) فقرات تكتيك تجنب الأخطاء

قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها

ت	رقم الفقرة	قبل التدوير	بعد التدوير	قيم الشبوع
١٣	١٧	.٣٣٤	.٦٩٥	.٦٧٢
١٤	١٨	.٣٤٣	.٣٩٢	.٦٤٣

.٥٨٣	.٤٩٥	.٣٣٤	١٩	١٥
.٧٢٤	.٨١٤	.٣١٢	٢٠	١٦
.٧٥٥	.٧٨٧	.٣٦٩	٢١	١٧
.٦٨١	.٧٤٩	.٣١٩	٢٢	١٨
.٧١٠	.٧٥٣	.٣٩٤	٢٣	١٩
.٧٨٤	.٧٢٣	.٤٢١	٢٤	٢٠

رابعاً: فقرات تكتيك التفكير في ماهو عملي Think about what is Practical

جدول (٢٢) فقرات تكتيك التفكير في ماهو عملي

قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها

ت	رقم الفقرة	قبل التدوير	بعد التدوير	قيم الشبوع
٢١	٢٦	.٣١٩	.٤٦٥	.٦٢٩
٢٢	٢٧	.٢٦٩	.٤٧٩	.٦٥٨
٢٣	٢٨	.٣٩١	.٤٨٩	.٦٥٨
٢٤	٢٩	.٥٥٦	.٩٨٣	.٥٥٢
٢٥	٣١	.٦٩٤	.٩٢٩	.٨٠٦
٢٦	٣٢	.٤٤٧	.٨٤٣	.٧٨٢

خامساً: فقرات تكتيك تجنب الظهور بمظهر المتغافل Avoid Injure Appearance

جدول (٢٣) فقرات تكتيك تجنب الظهور بمظهر المتغافل

قبل التدوير وبعد التدوير والقيم الشبوع لها

ت	رقم الفقرة	قبل التدوير	بعد التدوير	قيم الشبوع
---	------------	-------------	-------------	------------

.٦٧٢	.٦٩٥	.٣٣٤	٣٣	٢٧
.٦٤٣	.٣٩٢	.٣٤٣	٣٥	٢٨
.٥٨٣	.٤٩٥	.٣٣٤	٣٦	٢٩
.٧٦٣	.٧٢٨	.٣١٥	٣٧	٣٠
.٦٣٠	.٦٠٠	.٣٢٩	٣٩	٣١
.٦١٥	.٦٠٢	.٤٤١	٤٠	٣٢

سادساً: الخصائص السايكومترية لمقياس التكتيكات التجنبية :

تشير الخصائص السايكومترية (القياسية) للمقياس بصورة كلية الى قدرته على قياس ما أعدّ لقياسه، وإنه يقيس الخاصية بدقة مقبولة وبأقل خطأ ممكن (عودة ١٩٩٨م: ٣٣٥)، ولكي تكون أداة القياس النفسي أو التربوي فاعلة في قياس الظاهرة النفسية أو التربوية وتعطينا وصفاً كمياً لتلك الظاهرة، ينبغي أن تتميز ببعض الخصائص القياسية من أهمها الصدق والثبات (الإمام وآخرون ١٩٩٠م: ٢٤١)، وقد تم التحقق من هاتين الخاصيتين لمقياس التكتيكات التجنبية وكما يأتي:

١- مؤشرات صدق المقياس (Validity Scale):

يعد الصدق من أهم الخصائص السايكومترية التي ينبغي توافرها في القياس النفسي، إذ إنه يؤشر قدرة المقياس على قياس ما يجب قياسه فعلاً (١١: Harrison ١٩٨٣)، لذا تم التأكد من صدق المقياس الحالي من خلال ثلاث أنواع الصدق الآتية:

أ- الصدق الظاهري (Face Validity):

يُعد هذا المؤشر من الصدق بأنه المظهر العام للمقياس أو الصورة الخارجية له من حيث نوع الفقرات، وكيفية صياغتها، ومدى وضوح هذه الفقرات (الجلبي ٢٠٠٥: ٩٢)، وقد تحققت الباحثة من ذلك من خلال الإجراءات المشار إليها في الفقرة الخاصة بالتحقيق من صلاحية فقرات المقياس والتكتيكات وبدائله.

ب- صدق البناء (Construct validity):

يعني تحليل درجات المقياس استناداً إلى البناء النفسي للخاصية المراد قياسها، أي أنه يبين مدى ما تضمنه المقياس من بناء نظري محدد أو سمة معينة (Stanley & Hopkin, ١٩٧٢)

(١١١:)، أو أنه المدى الذي يمكن أن نقرر بموجبه أن المقياس يقيس بناءً نظرياً محدداً أو خاصية محددة (Anastasi ١٩٨٨:١٥١)، وهو يعني قدرة المقياس على التحقق من صحة فرضية ما، مستمدة من الإطار النظري للمقياس والدراسات السابقة (أبو حطب ٢٠٠٨م: ١٩٦). وأن صدق البناء يبحث في العوامل أو المكونات التي تكوّن الظاهرة، وقد نجد له تسميات عدّة مثل، صدق البناء، أو صدق المفهوم، أو صدق التكوين الفرضي (Anastasi & Urbina, ١٢٦-١٢٩) وقد تم التحقق من صدق البناء للمقياس الحالي من خلال المؤشرات الآتية التي مر ذكرها سابقاً في التحليل الإحصائي لفقرات المقياس وهي كالاتي:

١- علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للمقياس بصورة كلية: تم استخراج قيم معاملات ارتباط درجة الفقرة بالدرجة الكلية لمقياس التكتيكات التجنبية، وتبين أن جميع معاملات الارتباط دالة إحصائياً عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ومستوى دلالة (٠.٠١)، كما ورد في جدول (١٦)، وهذا مؤشر على صدق البناء.

٢- علاقة درجة الفقرة بالدرجة الكلية للتكتيك الذي تنتمي إليه: تم استخراج قيم معاملات ارتباط درجة الفقرة بالدرجة الكلية للتكتيك الذي تنتمي إليه، وقد تبين أن جميع معاملات الارتباط دالة إحصائياً عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ومستوى دلالة (٠.٠١) وكما ورد في جدول (١٧).

٣- علاقة درجة التكتيك بالدرجة الكلية للمقياس تم استخراج قيم معاملات ارتباط درجة المكون بالدرجة الكلية للمقياس، وقد تبين أن جميع معاملات الارتباط دالة إحصائياً عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ومستوى دلالة (٠.٠١) وكما ورد في جدول (١٨).

٤- الصدق العاملي لتشبعات الفقرات على مقياس التكتيكات التجنبية، وتبين أن جميع معاملات الارتباط دالة إحصائياً عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ومستوى دلالة (٠.٠١)، كما ورد في جدول (١٩-٢٠-٢١-٢٢-٢٣)، وهذا مؤشر على صدق البناء.

٢- مؤشرات ثبات المقياس (Reliability Scale)

تشير أدبيات التقويم والقياس إلى أن الثبات يُعدّ من الشروط التي ينبغي توافرها في المقاييس والاختبارات النفسية والتربوية إذ ينبغي أن تتسم هذه المقاييس بالاتساق والثبات فيما تقيسه. ويؤكد الكن (Alken, ١٩٨٨) على أن ثبات المقياس يشير إلى تحرره من الخطأ غير المنتظم (Alken, ١٩٨٨:٥٨). ويمكن التحقق من ثبات المقاييس والاختبارات النفسية بطرائق عدة، منها:

أ- طريقة التجزئة النصفية Split-Half Method

يُسمى معامل الثبات المحسوب بهذه الطريقة باسم معامل الاتساق الداخلي، وهو الذي يستهدف بيان مقدار الاتساق بين جزئي الفقرات في قياس السمة أو الخاصية ويستعمل هذا الأسلوب غالباً في الإختبارات والمقاييس التي تكون فقراتها متجانسة أي التي تقيس جميعها خاصية نفسية ولاسيما تلك التي يكون عدد فقراتها زوجية (اليعقوبي ٢٠١٣م: ٢٥٦). ومنها تحققت الباحثة من قيمة معامل الثبات بهذه الطريقة وكانت بتقدير (٠.٨٠١). وصححت بمعادلة سبيرمان براون فكانت بقيمة (٠.٨٩). وهو معامل ثبات جيد.

ب- طريقة الفا كرونباخ (Cronbach Alpha):

تقيس معادلة (الفا كرونباخ) اتساق أداء الفرد من فقرة إلى أخرى، ويشير إلى الدرجة التي تشترك بها جميع فقرات المقياس في قياس خاصية معينة عند الفرد (ثورندايك وهيجن ١٩٨٠: ٧٩)، وتؤدي هذه الطريقة إلى اتساق داخلي لبنية المقياس، ويسمى أيضاً معامل التجانس (علام ٢٠٠٠: ١٦٥). لاستخراج الثبات بهذه الطريقة للتكتيكات وللمقياس ككل إستعملت الباحثة معادلة إلفا كرونباخ Alpha Cronbach Formula ، إذ بلغ معامل ثبات المقياس بصورة كلية (٠.٩٢٣) وهي مؤشرات جيدة على ثبات المقياس، إذ أكد كرونباخ أن المقياس الذي معامل ثباته عالٍ هو مقياس دقيقاً (١٩٦٤:٦٣٩ Cronbach)

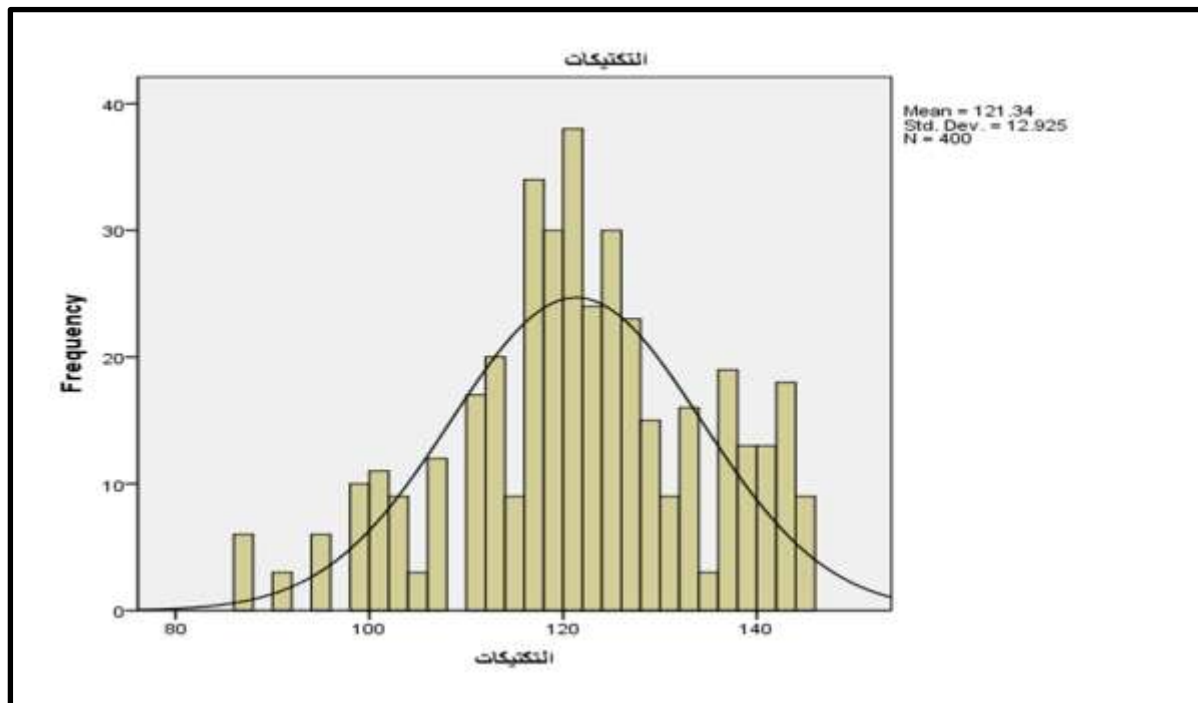
سابعاً: المؤشرات الإحصائية للتكتيكات التجنبية:

إنّ الظواهر النفسية تتوزع بين أفراد المجتمع توزيعاً اعتدالياً، وعليه فإنّ استخراج المؤشرات الإحصائية تعمل على إيضاح مدى قرب توزيع درجات أفراد العينة من التوزيع الطبيعي، الذي يعد معياراً للحكم على تمثيل العينة للمجتمع المدروس مما يسمح بتعميم النتائج (منسي والشريف، ٢٠١٤: ١٨٢)، وبعد استخراج المؤشرات الإحصائية لدرجات استجابات عينة البحث لكل المكونات الثمانية والمقياس بصورة كلية كان أقرب إلى التوزيع الاعتدالي Normal Distribution. الجدول (٢٥) يوضح ذلك، وشكل (٩-١٤)

جدول (٢٥) يوضح المؤشرات الإحصائية للتكتيكات التجنبية

المؤشرات	التكتيكات
الوسط الحسابي	١٢١.٣٤
الخطأ المعياري للوسط الحسابي	.٦٤٦
الوسيط	١٢١.٠٠

المنوال	١٢١
الانحراف المعياري	١٢.٩٢٥
التباين	١٦٧.٠٥٢
الالتواء	-٠.٢٧٦-
الخطأ المعياري للالتواء	.١٢٢
التفرطح	-٠.١٤٧-
الخطأ المعياري للتفرطح	.٢٤٣
الحد الأدنى	٣٢
الحد الأعلى	١٦٠



شكل (١٤) تكتيكات التجنبية بصورة كلية

ثامناً: وصف مقياس التكتيكات التجنبية بصيغته النهائية:

بعد التحقق من الخصائص القياسية المتمثلة بمؤشرات التحليل الإحصائي والصدق والثبات للمقياس أصبح مقياس التكتيكات بصيغته النهائية مكوناً من (٣٢) فقرة، وأمام كل فقرة مدرج خماسي للأستجابة هو: (تتطبق دائماً (٥) درجة، تتطبق غالباً (٤) درجة، تتطبق أحياناً (٣) درجة، تتطبق نادراً (٢) درجة، لا تتطبق ابداً (١) درجة). موزعة على خمس تكتيكات هي:

١- البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers وقراته (٦)، أعلى درجة يمكن أن يحصل عليها المستجيب عن إجابته على فقرات المقياس هي (٣٠) درجة

وأقل درجة يمكن ان يحصل عليها هي (٦)، درجة والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (١٨) درجة.

٢- أتباع القوانين Follow the Laws وفقراته (٦)، أعلى درجة يمكن أن يحصل عليها المستجيب عن إجابته على فقرات المقياس هي (٣٠) درجة ،وأقل درجة يمكن ان يحصل عليها هي (٦)، درجة والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (١٨) درجة.

٣- التفكير في ماهو عملي (Think about what is Practical)، وفقراته (٨) أعلى درجة يمكن ان يحصل عليها المستجيب عن إجابته على فقرات المقياس هي (٤٠) درجة وأقل درجة يمكن ان يحصل عليها هي (٨)، درجة والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (٢٤) درجة.

٤- تجنب الأخطاء (Avoid Errors)، وفقراته (٦) أعلى درجة يمكن أن يحصل عليها المستجيب عن إجابته على فقرات المقياس هي (٣٠) درجة وأقل درجة يمكن أن يحصل عليها هي (٦)، درجة والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (١٨) درجة.

٥- تجنب الظهور بمظهر المتعافل (Avoid Injure Appearance) ، وفقراته (٦)، أعلى درجة يمكن ان يحصل عليها المستجيب عن إجابته على فقرات المقياس هي (٣٠) درجة وأقل درجة يمكن ان يحصل عليها هي (٦)، درجة والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (١٨) درجة.

٦- المقياس ككل وفقراته (٣٢) فقرة أعلى درجة يمكن ان يحصل عليها المستجيب عن إجابته على فقرات المقياس هي (١٦٠) درجة وأقل درجة يمكن ان يحصل عليها هي (٣٠) درجة ، والمتوسط الفرضي للمقياس مقداره (٩٦) درجة؛ وبذلك أصبح المقياس جاهزا للتطبيق على عينة البحث الأساسية

تاسعاً: التطبيق النهائي للمقاييس:

تحقيقاً لأهداف البحث تم تطبيق الصورة النهائية لكل من أداتي البحث التي سبق ذكرها (الاستدلال، والتكثيقات التجنبية)، في آن واحد معاً خلال مدة شهري (نيسان، أيار)، بتفصيلاتها من تاريخ (٣/نيسان/٢٠٢٢ الأحد لغايه ٢٤/ايار/٢٠٢٢ الثلاثاء)، وقامت الباحثة بنفسها بأجراء التطبيق بتوزيع الاستبانات الورقية على جميع أفراد العينة والمتمثلة برؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط؛ وقد حصلت الباحثة على مجموعة من النتائج

عاشراً : الوسائل الإحصائية **Statistical**:

- تم استخدام الوسائل الإحصائية بواسطة الحقيبة الاحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) الإصدار (٧.٢٥) حسب ترتيب استعمالها في البحث، "وهي كما يأتي:
- إختبار مربع كاي لعينة واحدة (Chi-Squara Test) (فرج ١٩٩٧م: ٣٣٥).
 - الاختبار التائي لعينة واحدة (t-test for One sampie): (عبد الرحمن وسعد ٢٠٠٨م: ١٣٦)
 - الاختبار التائي لعينتين مستقلتين (T-Test for TWO Independent Samples): (Edward, ١٩٥٧: ١٥٢-١٥٤).
 - معامل الارتباط بيرسون (Person Correlation Coefficient) (١٩٩٥: ٤٠٧ Goodwin).
 - معادلة الفا كرونباخ للاتساق الداخلي (Alpha Cronbach Formula): (ثورندايك وهيجن ١٩٨٠م: ٧٩).
 - الوسط الحسابي (Mean)، والوسيط (Median)، والمنوال (Mode)، والانحراف المعياري (Standarad Deviation)، والتباين (Variance)، والالتواء (Skewness)، والتفرطح (Kurtosis)، والمدى (Range) (اليعقوبي ٢٠١٣م: ٥٩)

الفصل الرابع

عرض النتائج
ومناقشتها وتفسيرها

يتضمن هذا الفصل عرضاً للنتائج التي تم التوصل إليها وفقاً لأهداف البحث وتفسير هذه النتائج ومناقشتها بحسب الإطار النظري والدراسات السابقة، التي تمّ تبينها من قبل الباحثة، ومن ثمّ الخروج بعدد من الاستنتاجات، والتوصيات، والمقترحات في ضوء تلك النتائج، وفيما يأتي عرض لذلك.

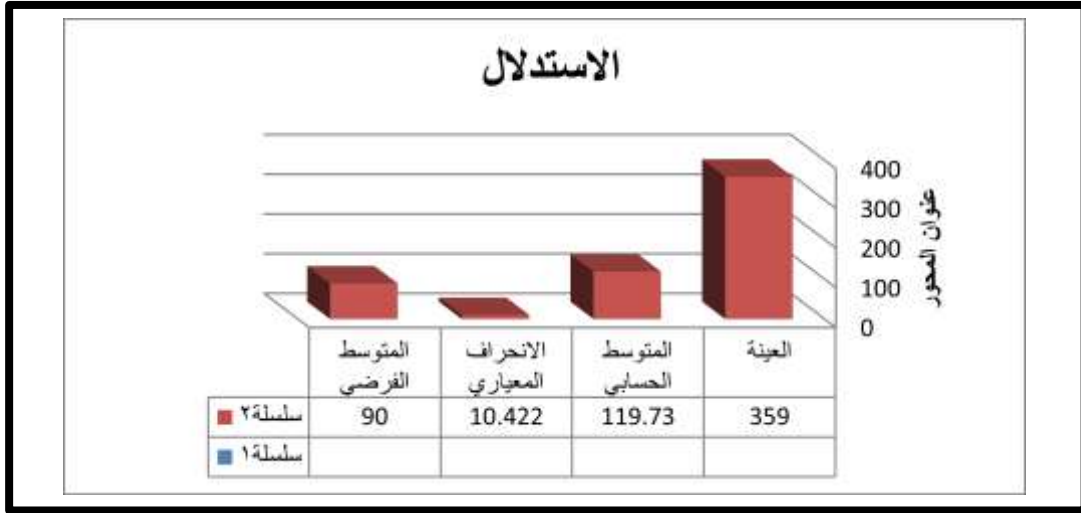
-الهدف الأول:

الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط.

أظهرت نتائج البحث أنّ متوسط درجات الاستدلال (المتاح - الراسخ) لعينة البحث البالغة عددهم (٣٥٩) رئيس قسم في جامعات الفرات الأوسط، وقد بلغ (١١٩.٧٣) درجة، وبأنحراف معياري مقداره (١٠.٤٢٢) درجة، أمّا المتوسط الفرضي فبلغ (٩٠) درجة، ومن أجل معرفة دلالة الفرق بينهما فقد أُسْتُعْمِلَ الاختبار التائي لعينة واحدة (test) إذ بلغت القيمة التائية المحسوبة (٥٤.٠٤٤) وهي أكبر من القيمة التائية الجدولية البالغة (١.٩٦)، عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ودرجة حرية (٣٥٨)، وهذه النتيجة تشير إلى أنّ رؤساء الأقسام في جامعات الفرات الأوسط لديهم استدلال بشكل عام بحسب البيانات المتوفرة في جدول (٢٦) وشكل (١٥) يوضحان ذلك.

جدول (٢٦) الاختبار التائي لعينة واحدة في الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

مستوى الدلالة	القيمة التائية		درجة الحرية	المتوسط الفرضي	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	العينة	المتغير
	الجدولية	المحسوبة						
٠.٠٥ دالة	١.٩٦	٥٤.٠٤٤	٣٥٨	٩٠	١٠.٤٢٢	١١٩.٧٣	٣٥٩	الاستدلال



شكل (١٥) المقارنة بين الوسط الحسابي والفرضي للقياس لدرجات أفراد عينة البحث على مقياس الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

يوضح جدول (٢٦) والشكل (١٥) الذي يشير إلى أنّ رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط لديهم استدلال أثناء أدائهم للعمل الإداري. من خلال ما توصلت إليه نتائج الهدف ابرزت النتائج بأن عينة البحث يمتلكون الاستدلال بشكل عام وعلى وجه الخصوص الاستدلال الراسخ وبالنظر لعدم وجود أية دراسة عن هذا الموضوع فتفسر الباحثة نتائج ما توصل اليه البحث في ضوء الإطار النظري حيث تعزو الباحثة الأسباب إلى أن الموقف الاستدلالي الذي يتطلب تفعيل قدرة الفرد الاستدلالية المتعلمة من أجل التوصل إلى حلّ منطقي، وفي الغالب إن المواقف الخاصة التي تحتاج في حلها إلى نشاط عقلي استدلالي من العوامل المؤثرة في تشكل السلوك الاستدلالي، حيث أن نقص المعلومات المرتبطة بالموقف، أو عدم تنظيمها، وعدم ترابطها تقف عائق دون الوصول إلى الحل المناسب وأستعمال الاستدلال فيها، وبالتالي تعد نقطة البداية للحل المشكلة الاستدلالية هي مقدار المعلومات المتوفرة عن المشكلة المراد حلها.

الهدف الثاني:

الدلالة الإحصائية للفروق في الأستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط وفقاً للمتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية). لاستخراج الفروقات في المتغيرات الفرعية للاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط وفق المتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية). عمدت الباحثة إلى استعمال تحليل التباين الثنائي بالتفاعل (two Way ANOVA) للكشف عن نتائج فروق ذات دلالة إحصائية للمتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية)، وللتفاعلات كل من الثنائية بين (الجامعة، التخصص) (الجامعة، الجنس) (الجامعة، الدرجة العلمية)، وللتفاعلات الثلاثية (الجامعة، التخصص، الجنس)، وقد تبين الآتي:

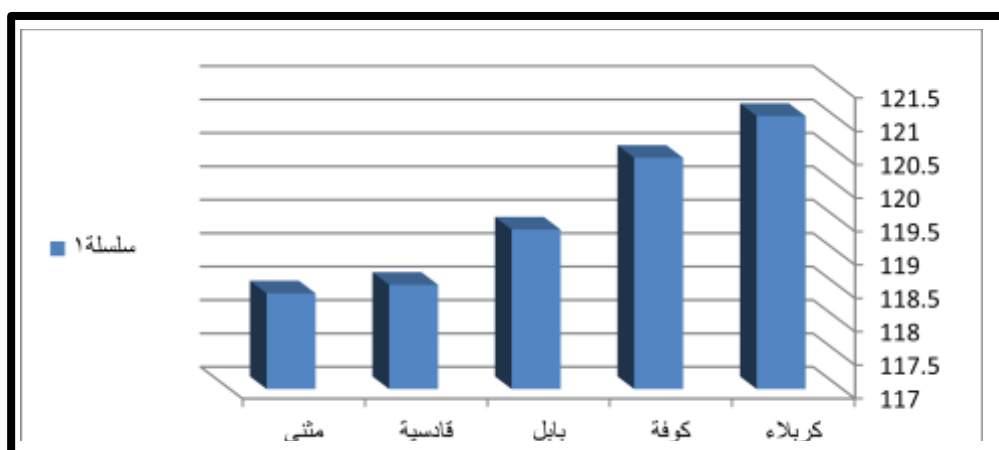
اولاً: القيم الدالة في الاستدلال:

فيما يتعلق بما انتجه تحليل التباين الثنائي بالتفاعل (two Way ANOVA) وجدت الباحثة ان القيم الدالة تمثلت في:

- الفروق الإحصائية في كل من (الجامعة) حيث كانت القيم الفائية المحسوبة البالغ (٦.٠٤) كانت اكبر من القيمة التائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على أن رؤساء الاقسام يختلف في استعمالهم الى الاستدلال من حيث الجامعة (بابل، كربلاء، كوفة، قادسية، المثنى). ، ولأجل التحقق من أن أي جامعة اكثر استعمالاً للاستدلال. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهما. حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٤١٣٠٩٦) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات. وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة أن متوسط جامعة كربلاء بقيمة (١٢١.٠٨٥) بانحراف معياري (٦.٣٦١) كان أكبر من المتوسطات الحسابية لباقي جامعات الفرات الاوسط. وهذا يدل على أن رؤساء الأقسام العلمية في جامعة كربلاء هم ممن يستعملون الاستدلال الراسخ بخلاف رؤساء الاقسام في الجامعات المتبقية. كما هو موضح في جدول (٢٨) وشكل (١٨).

جدول (٢٨) قيمة فيشر لمتوسطات رؤساء الاقسام العلمية في الاستدلال الراسخ

ت	الشهادة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	كربلاء	١٢١.٠٨٥	٦.٣٦١	٤.٣٠٩٦
٢	كوفة	١٢٠.٤٦٠	٩.٣١٠	
٣	بابل	١١٩.٣٨٦	٧.٨٣٥	
٤	قادسية	١١٨.٥٦٠	٩.٩٨٨	
٥	مثنى	١١٨.٤٣٢	٨.٦٧٥	



شكل (١٨) الفرق بين متوسطات الجامعات في الاستدلال الراسخ

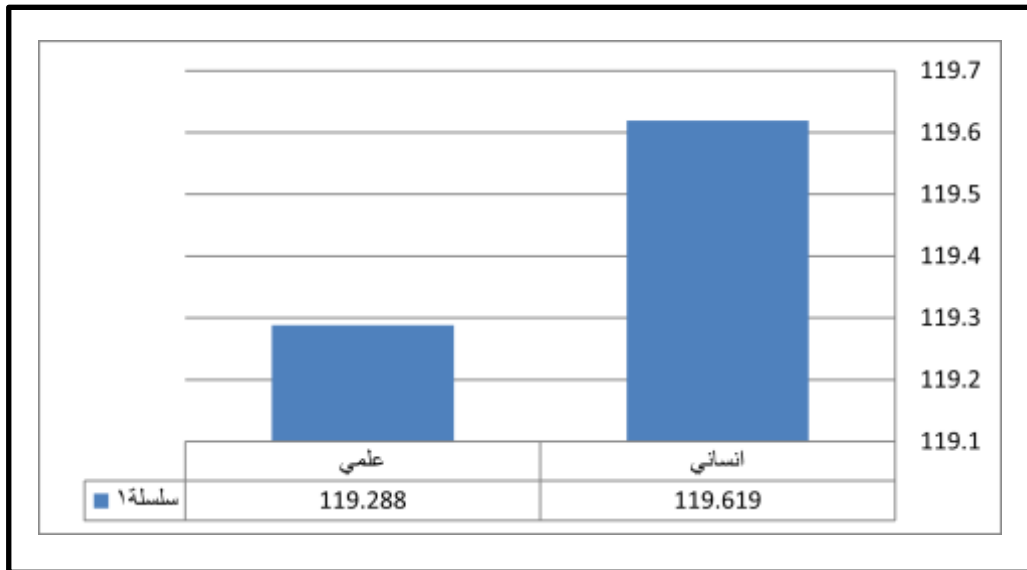
٢. الفروق الإحصائية في كل من (التخصص علمي ، انساني) حيث كانت القيم الفائية المحسوبة البالغ (٤.٦٧) كانت أقل من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على وجود دلالة إحصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث التخصص ،ولأجل التحقق من أن أي جامعة اكثر استعمالاً للاستدلال. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم حيث كان الفرق للمعادلة

بقيمة (٧.٧١٢٥) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات، وبالرجوع إلى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة على النحو الآتي :

- بالمرتبة الأولى في الاستدلال الراسخ: حيث تبين أن متوسط التخصص الانساني بقيمة (١١٩.٦١٩) بانحراف معياري (١.٢٩٦)
- بالمرتبة الثانية في الاستدلال الراسخ: تبين أن متوسط التخصص العلمي بقيمة (١١٩.٢٨٨) بانحراف معياري (٦.٣٣٣) وكما موضح في جدول (٢٩) وشكل (١٩).

جدول (٢٩) قيمة فيشر لمتوسطات التخصص لرؤساء الأقسام في الاستدلال الراسخ

ت	النوع	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	انساني	١١٩.٦١٩	١.٢٩٦	٧.٧١٢٥
٢	علمي	١١٩.٢٨٨	٦.٣٣٣	



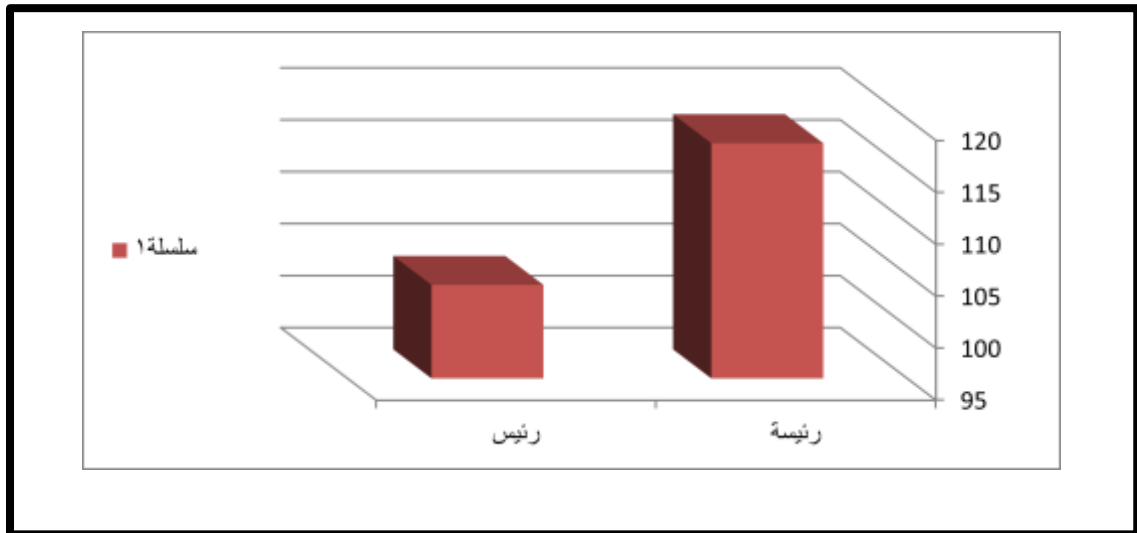
شكل (١٩) الفرق بين متوسط التخصص في الاستدلال الراسخ

٣. كما بين (الجنس) كانت أيضاً القيم الفائية المحسوبة البالغ (٧.٢٠) كانت اكبر من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على أن رؤساء الأقسام تختلف في استعمالهم الى الاستدلال من حيث النوع (رئيس قسم، رئيسة قسم). وللتحقق الى أي من النوع اكثر استعمالاً للاستدلال. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٧.٧١٢٥) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة على النحو الآتي :

- بالمرتبة الاولى في الاستدلال الراسخ: حيث تبين أن متوسط الاناث بقيمة (١١٧.٦٣٠) بانحراف معياري (١١.٣٢٦)
- بالمرتبة الثانية في الاستدلال الراسخ: تبين أن متوسط الذكور بقيمة (١٠٣.٩٩٥) بانحراف معياري (٩.٨١٠) كما موضح في جدول (٣٠) وشكل (٢٠).

جدول (٣٠) قيمة فيشر لمتوسطات النوع الاجتماعي لرؤساء الاقسام في الاستدلال الراسخ

ت	النوع	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	رئيس (انثى)	١١٧.٦٣٠	١١.٣٢٦	٧.٧١٢٥
٢	رئيس (ذكر)	١٠٣.٩٩٥	٩.٨١٠	

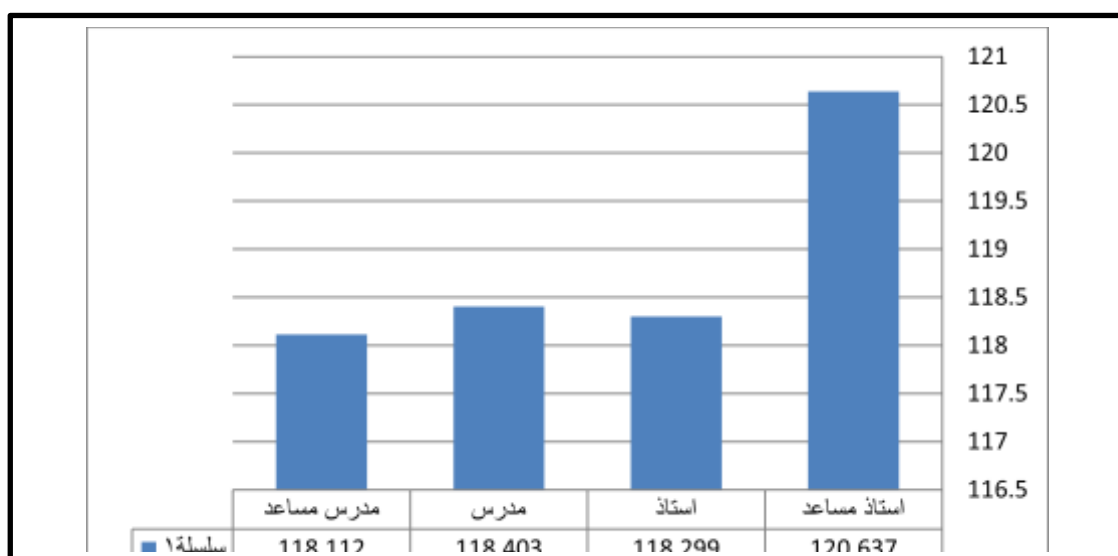


شكل (٢٠) الفرق بين متوسطات النوع الاجتماعي لرؤساء الاقسام في الاستدلال الراسخ

٣. الفروق الاحصائية في كل من (الدرجة العلمية) حيث كانت القيم الفائية المحسوبة البالغ (٣.٩٥) كانت أكبر من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على وجود دلالة احصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث الدرجة العلمية (استاذ، استاذ مساعد، مدرس، مدرس مساعد). وللتحقق من ان أي درجة علمية أكثر استعمالاً للاستدلال عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهما. حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٤١٣٠٩٦) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات. وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة ان متوسط درجة الأستاذ المساعد بقيمة (١٢٠.٦٣٧) بانحراف معياري (٦.٠١٨) كان أكبر من المتوسطات الحسابية لباقي الدرجات العلمية. وهذا يدل على أن رؤساء الاقسام العلمية من درجة الاستاذ المساعد ممن يستعملون الاستدلال الراسخ بخلاف رؤساء الأقسام في الجامعات المتبقية. كما هو موضح في جدول (٣١) وشكل (٢١).

جدول (٣١) قيمة فيشر لمتوسطات الدرجة العلمية لرؤساء الاقسام في الاستدلال الراسخ

ت	الشهادة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	أستاذ مساعد	١٢٠.٦٣٧	١.٠٤٧	٤.٣٠٩٦
٢	أستاذ	١١٨.٢٩٩	١.٢٣٦	
٣	مدرس	١١٨.٤٠٣	١.٥٢٧	
٤	مدرس مساعد	١١٨.١١٢	١.٧٠٧	

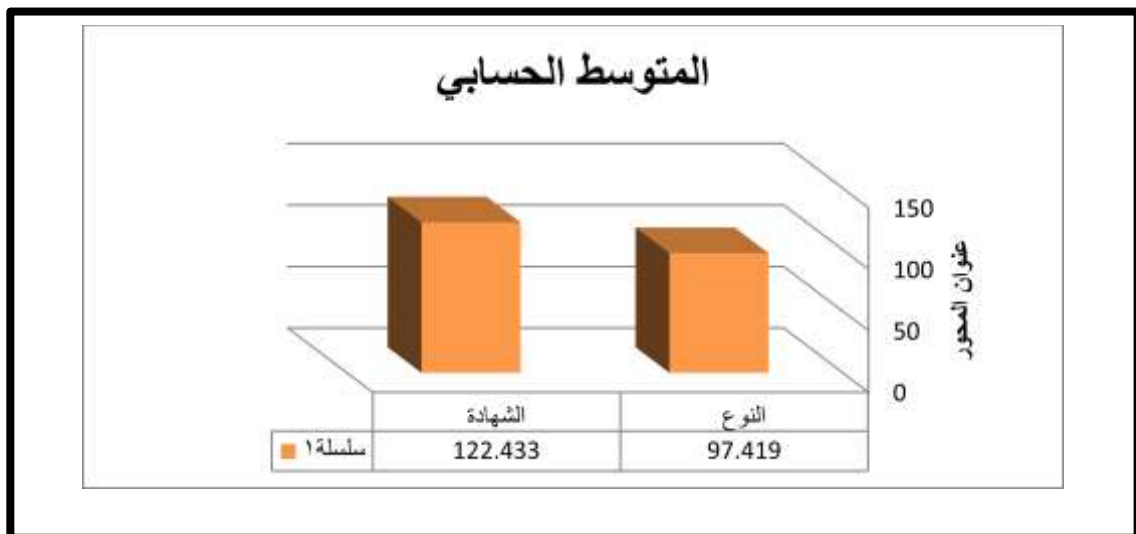


شكل (٢١) الفرق بين متوسطات الدرجة العلمية لرؤساء الاقسام في الاستدلال الراسخ

٤. وفي التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (النوع، الدرجة العلمية) بالقيم الفئوية المحسوبة البالغ (١٤.٨٧) كانت أكبر من القيمة الفئوية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٠٥). وهذا يعني أن هناك تفاعلاً بين كل من النوع والدرجة العلمية في استعمال الاستدلال الراسخ وللتحقق من أن أي من المتغيرين الديموغرافيين أكثر استعمالاً للاستدلال الراسخ. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم. حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٥.٠٠١٦) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات، وبالرجوع إلى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة أن متوسط الدرجة العلمية بقيمة (١٢٢.٤٣٣) بانحراف معياري (٢.٦٤٤١) كان أكبر من المتوسط الحسابي الجنس بقيمة (٩٧.٤٢١٩) بانحراف معياري (٢.٦١٣٠). وهذا يدل على أن الدرجة العلمية دال في استعمال الاستدلال الراسخ من اساتذة الجامعة. كما هو موضح في جدول (٣٢) وشكل (٢٢).

جدول (٣٢) قيمة فيشر لمتوسطات الديمغرافية (النوع والدرجة العلمية) لرؤساء الأقسام في الاستدلال الراسخ

ت	الديمغرافية	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	الجنس	٩٧.٤١٩	٢.٦١٣٠	٥.٠٠١٦
٢	الدرجة العلمية	١٢٢.٤٣٣	٢.٦٤٤١	

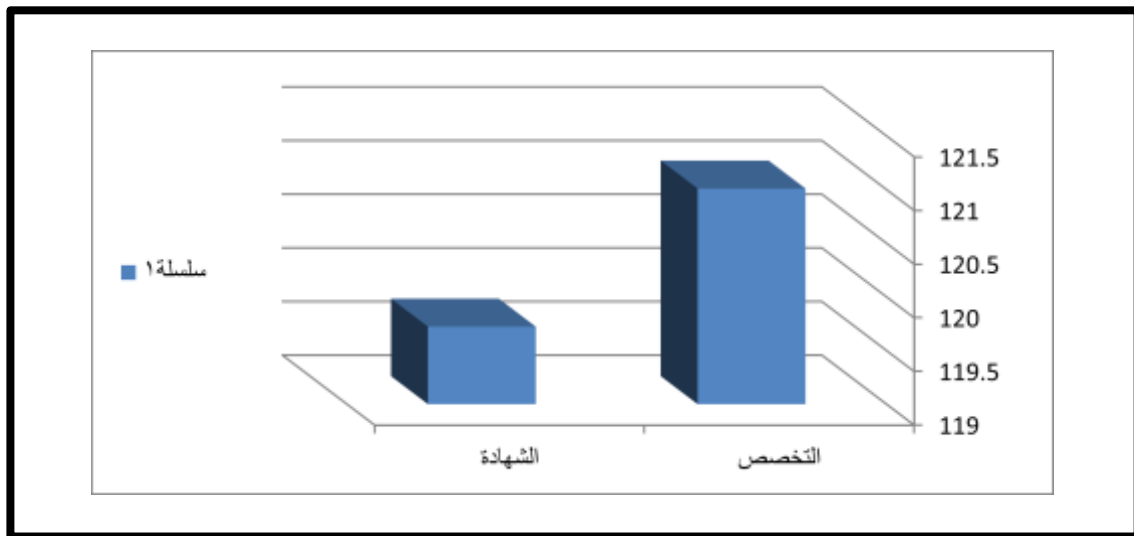


شكل (٢٢) الفرق بين متوسطات الديمغرافية (النوع والدرجة العلمية) لرؤساء الأقسام في الاستدلال الراسخ

٥. وفي التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (الدرجة العلمية، التخصص) بالقيم الفائتية المحسوبة البالغ (٥.٠٠٩) كانت أكبر من القيمة الفائتية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥)، وهذا يعني ان هنالك تفاعلاً بين كل من التخصص، واللقب في استعمال الاستدلال الراسخ. وللتحقق من ان أي من المتغيرين الديمغرافيين أكثر استعمالاً للاستدلال الراسخ. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم، حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٦.٧٢٧٨) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات، وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة ان متوسط التخصص بقيمة (١٢١.٠٠٩) بانحراف معياري (٢.٦٧٢٣) كان أكبر من متوسط الحسابي الدرجة العلمية بقيمة (١١٩.٧٢٢) بانحراف معياري (٢.٩٨٢١). وهذا يدل على ان التخصص العلمي دال في استعمال الاستدلال الراسخ من رؤساء الاقسام. كما هو موضح في الجدول (٣٣) والشكل (٢٣).

جدول (٣٣) قيمة فيشر لمتوسطات الديمغرافية (الدرجة العلمية والتخصص) لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط

ت	الديمغرافية	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	التخصص	١٢١.٠٠٩	٢.٦٧٢٣	٦.٧٢٧٨
٢	الدرجة العلمية	١١٩.٧٢٢	٢.٩٨٢١	



شكل (٢٣) الفرق بين متوسطات الديمغرافية (الدرجة العلمية والتخصص) لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط

ثانياً: القيم غير الدالة في الاستدلال الراسخ:

فيما يتعلق بما انتجه تحليل التباين الثلاثي بالتفاعل (Three Way ANOVA) وجدت الباحثة ان القيم الدالة تمثلت في:

٦. التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (الجامعة ، التخصص) بالقيم الفائية المحسوبة البالغ (١.٤٨) كانت اقل من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل عن عدم وجود دلالة احصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث (الجامعة ، التخصص).

٧. ومن حيث وفي التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (الجنس، الجامعة) بالقيم التائية المحسوبة البالغ (٠.٥٥) كانت اقل من القيمة التائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على عدم وجود دلالة احصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث (الجنس، الجامعة).

٨. ومن حيث وفي التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (الدرجة العلمية، الجامعة) بالقيم التائية المحسوبة البالغ (٠.٢٣) كانت اقل من القيمة التائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل عن عدم وجود دلالة احصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث (الدرجة العلمية * الجامعة).

٩. التفاعلات الثلاثية تبين التفاعل بين (الجنس، التخصص، الجامعة) بالقيم التائية المحسوبة البالغ (٥.٠٩) كانت اقل من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على عدم وجود دلالة احصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث الدرجة العلمية (النوع، التخصص، الجامعة). المبين في الجدول (٣٤)

جدول (٣٤) نتائج تحليل التباين الثنائي للتفاعل Three Way ANOVA عن دلالة الفروق في الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الاقسام وفقاً للمتغيرات (النوع، التخصص، الدرجة العلمية، الجامعة).

الدلالة ٠.٠٥D	الفائية المحسوبة F	متوسط المربعات	درجة الحرية DF	مجموع المربعات	مصادر التباين
دالة	٦.٠٤	٦١٤.٢٧١	٤	٢٤٥٧.٠٨٤	الجامعة
دالة	٤.٦٧	٤٧٤.٨٤٢	١	٤٧٤.٨٤٢	التخصص
دالة	٧.٢٠	٧٣٢.٩١٦	١	٧٣٢.٩١٦	الجنس

دالة	٣.٩٥	٤٠١.٤٦٨٧	٣	١٢٠٤.٤٠٦	الدرجة العلمية
غير دالة	١.٤٨	١٥١.٠١٢	١	١٥١.٠١٢	التخصص ، الجامعة
غير دالة	٠.٥٥	٥٦.٢٩٧	١	٥٦.٢٩٧	الجنس ، الجامعة
غير دالة	٠.٢٣	٢٣.٦٨٣	١	٢٣.٦٨٣	الدرجة العلمية ، الجامعة
دالة	١٤.٨٧	١٥١٢.٩٩٨	١	١٥١٢.٩٩٨	الدرجة العلمية ، الجنس
دالة	٥.٠٩	٥١٨.٠٥٢	١	٥١٨.٠٥٢	الدرجة العلمية ، التخصص
غير دالة	١.١٨	١٢٠.٥٠٢	٢	٢٤١.٠٠٤	الجنس ، التخصص ، الجامعة
		١٠١.٧٦٢	٣٤٢	٣٤٨٠.٢٠٩٧	الخطأ
			٣٥٩	٤٢١٧٤.٨٩	الكلي

القيمة الفائتية الجدولية تساوي (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥)

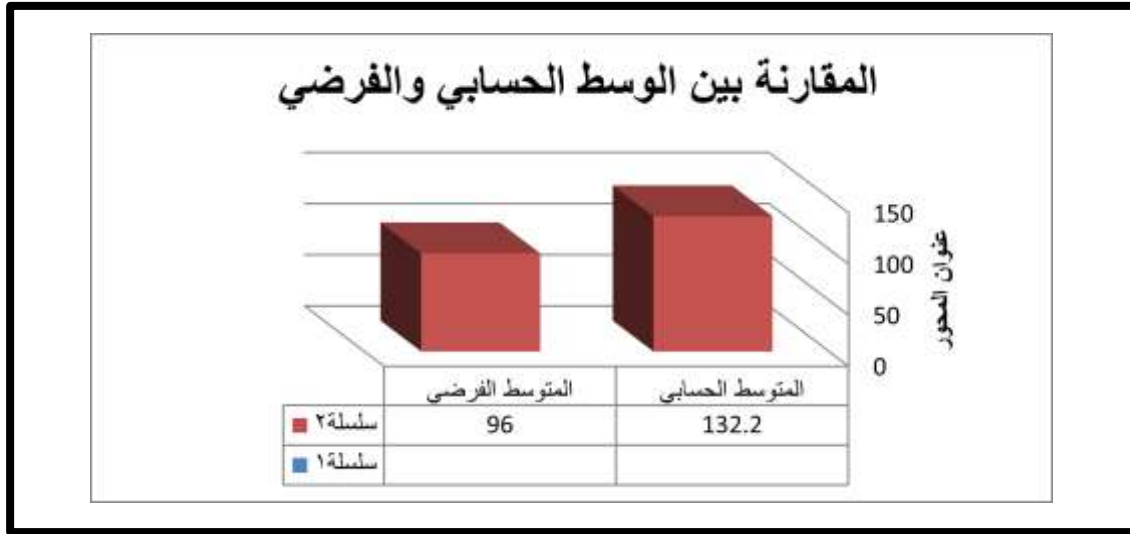
الهدف الثالث:

التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

أظهرت نتائج البحث أنّ متوسط درجات التكتيكات التجنبية لعينة البحث البالغة عددهم (٣٥٩) رئيس قسم في جامعات الفرات الأوسط العراقية قد بلغ (١٣٢.٢٠) درجة، وبانحراف معياري مقداره (١٤.٨٩٩) درجة، أما المتوسط الفرضي فبلغ (٩٦)، ومن أجل معرفة دلالة الفرق بينهما فقد أستعمل الاختبار التائي لعينة واحدة (t-test) إذ بلغت القيمة التائية المحسوبة (٤٦.٠٤١) وهي أكبر من القيمة التائية الجدولية البالغة (١.٩٦)، عند مستوى دلالة (٠.٠٥) ودرجة حرية (٣٥٨)، وهذه النتيجة تشير إلى أنّ رؤساء الأقسام في جامعات الفرات الأوسط العراقية يتمتعون بمهارة التكتيكات التجنبية في ممارساتهم الادارية، بحسب البيانات المتوفرة في جدول (٣٥) وشكل (٢٤) يوضحان ذلك.

جدول (٣٥) الاختبار التائي لعينة واحدة في التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام في جامعات الفرات الأوسط العراقية

مستوى الدلالة	القيمة التائية		درجة الحرية	المتوسط الفرضي	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	العينة	المتغير
	الجدولية	المحسوبة						
٠.٠٥ دالة	١.٩٦	٤٦.٠٤١	٣٥٨	٩٦	١٤.٨٩٩	١٣٢.٢٠	٣٥٩	التكتيكات



شكل (٢٤) المقارنة بين الوسط الحسابي والفرضي للقياس

لدرجات أفراد عينة البحث على مقياس التكتيكات التجنبية لرؤساء الأقسام في جامعات الفرات الاوسط ونفسر الباحثة ذلك ان رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط لديهم تكتيكات تجنبيه بشكل عام حيث اتفقت الدراسة الحالية مع دراسة تشي وانغ وآخرين (Chi Wang etal ٢٠١٢) دراسة كينية ان التكتيكات التجنبية لها تأثير كبير في العمل الاداري لرؤساء الأقسام العلمية حيث ان يصبح الفرد مهتما بقوانين المجتمع، ويؤكد طاعتها واحترام السلطة فيها، والقيام بالواجبات لتحقيق للنظام الاجتماعي؛ فإن متابعته الجادة نحو التعليمات والقوانين التي تفرضها المؤسسة أول بأول مؤشر على استخدام التكتيك المناسب الذي يعمل على إرضاء التوجيهات والتطلعات التي تبينها المؤسسة الإدارية.

الهدف الرابع:

الدلالة الإحصائية للفروق في التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط وفقاً للمتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية).

لاستخراج الفروقات في المتغيرات الفرعية للتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط وفقاً للمتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية). عمدت الباحثة إلى استعمال تحليل التباين الثنائي بالتفاعل (two Way ANOVA)، للكشف عن نتائج فروق ذات دلالة إحصائية للمتغيرات (الجامعة، التخصص، الجنس، الدرجة العلمية)،

وللتفاعلات كل من الثنائية بين (الجامعة ، التخصص) (الجامعة ، الجنس) (الجامعة ، الجنس) (الجامعة ، الجنس) ،
الدرجة العلمية) (الشهادة، ، الجنس) (التخصص، الدرجة العلمية) وللتفاعلات الثلاثية في
(الجامعة ، التخصص، ، الجنس). وقد تبين الاتي:

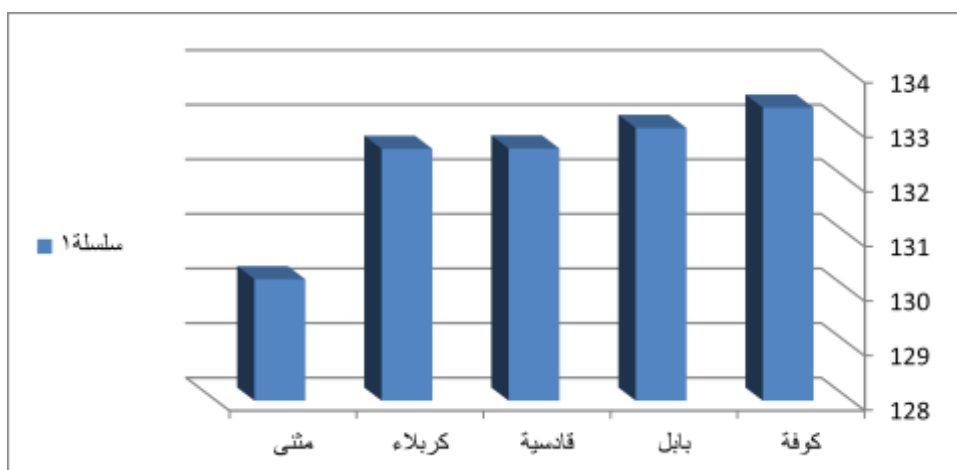
اولا: القيم الدالة في التكتيكات التجنبية:

فيما يتعلق بما انتجه تحليل التباين الثنائي بالتفاعل (two Way ANOVA) وجدت الباحثة ان
القيم الدالة تمثلت في:

١. الفروق الاحصائية في كل من (الجامعة) حيث كانت القيم الفائية المحسوبة البالغ (٤.٢٣) كانت اكبر من القيمة التائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على أن رؤساء الأقسام يختلفون في استعمالهم الاستدلال من حيث الجامعة (بابل ، كربلاء، كوفة ، قادسية ، المثنى). وللتحقق من ان أي من الجامعة اكثر استعمالاً للاستدلال عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهما. حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٩٦٣٠.٤) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات. وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة ان متوسط جامعة الكوفة بقيمة (١٣٣.٣٦٧) بانحراف معياري (٤.٩٦٣) كان أكبر من المتوسطات الحسابية لباقي جامعات الفرات الاوسط. وهذا يدل على ان رؤساء الأقسام العلمية في جامعة الكوفة هم ممن يستعملون التكتيكات التجنبية بخلاف رؤساء الاقسام في الجامعات المتبقية. وكما موضح في جدول (٣٦) وشكل (٢٥).

جدول (٣٦) قيمة فيشر لمتوسطات رؤساء الاقسام العلمية في التكتيكات

ت	الجامعة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	كوفة	١٣٣.٣٦٧	٤.٩٦٣	٤.٣٠٩٦
٢	بابل	١٣٢.٩٩٧	٦.٨٩٠	
٣	قادسية	١٣٢.٦٢١	٥.٦٤٧	
٤	كربلاء	١٣٢.٦١٤	٩.٨٦٨	
٥	مثنى	١٣٠.٢٢٥	١١.٤١٦	



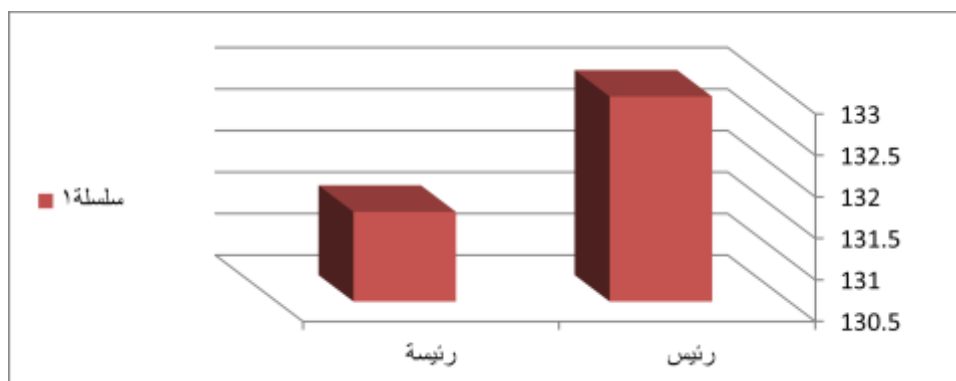
شكل (٢٥) الفرق بين متوسطات الجامعات في التكنيكات

٢. كما بين (، الجنس) كانت ايضا القيم الفائية المحسوبة البالغ (٥.٣٠) كانت اكبر من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٠٥). وهذا يدل على أن رؤساء الاقسام يختلفون في استعمالهم الى التكنيكات التجنيبه من حيث النوع (رئيس قسم (ذكر) رئيس قسم (انثى)). ولتتحقق الى أي من النوع اكثر استعمالا للتكنيكات التجنيبه. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٧.٧١٢٥) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات. وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة على النحو الاتي :

- بالمرتبة الاولى في التكنيكات: حيث تبين أن متوسط الذكور بقيمة (١٣٢.٩٦٨) بانحراف معياري (٤.١٦٨)
- بالمرتبة الثانية في الاستدلال الراسخ: تبين أن متوسط الاناث بقيمة (١٣١.٥٨٠) بانحراف معياري (٩.٩١٣) كما هو موضح في جدول (٣٧) وشكل (٢٦).

جدول (٣٧) قيمة فيشر لمتوسطات النوع الاجتماعي لرؤساء الاقسام في التكنيكات

ت	التخصص	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	رئيس (ذكر)	١٣٢.٩٦٨	٤.١٦٨	٤.٣٠٩٦
٢	رئيس (أنثى)	١٣١.٥٨٠	٩.٩١٣	



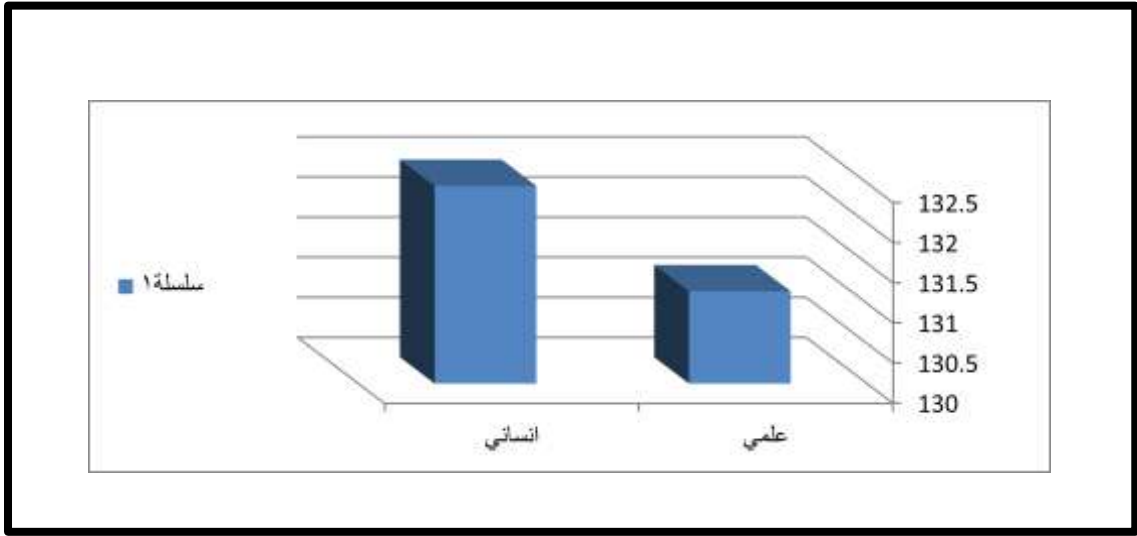
شكل (٢٦) الفرق بين متوسطات النوع الاجتماعي لرؤساء الاقسام في التكتيكات

٣. كما بين (التخصص) كانت ايضا القيم الفائئة المحسوبة البالغ (٤.٥٧) كانت اكبر من القيمة الفائئة الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على أن رؤساء الأقسام يختلفون في استعمالهم الى التكتيكات التجنيبه من حيث التخصص (الانساني، العلمي). وللتحقق الى ان أي نوع اكثر استعمالاً للتكتيكات التجنيبه. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم. حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٤.٣٠٩٦) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات، وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة على النحو الاتي :

- بالمرتبة الاولى في التكتيكات: حيث تبين أن متوسط الانساني بقيمة (٤٦٤. ١٣٢) بانحراف معياري (٦.٨٦٩)
- بالمرتبة الثانية في الاستدلال الراسخ: تبين أن متوسط العلمي بقيمة (١٥٠. ١٣١) بانحراف معياري (٨.٢٩٨) كما هو موضح في جدول (٣٨) وشكل (٢٧).

جدول (٣٨) قيمة فيشر لمتوسطات التخصص لرؤساء الاقسام في التكتيكات

ت	التخصص	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	علمي	١٣١.١٥٠	٦.٨٦٩	٤.٣٠٩٦
٢	انساني	١٣٢.٤٦٤	٨.٢٩٨	



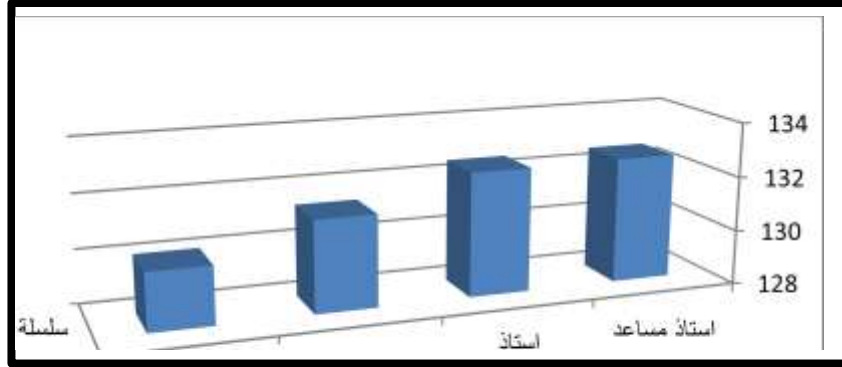
شكل (٢٧) الفرق بين متوسطات التخصص لرؤساء الاقسام في التكتيكات

٤. كما بين (الدرجة العلمية) كانت ايضا القيم الفائية المحسوبة البالغ (٩.٠٠١) كانت اكبر من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على أن رؤساء الاقسام يختلفون في استعمالهم الى التكتيكات التجنيبه من حيث الدرجة العلمية (استاذ دكتور، استاذ مساعد دكتور ، مدرس ، مدرس مساعد). وللتحقق من النوع الاكثر استعمالاً للتكتيكات عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم، حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٤.٣٨٨١) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات. وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة مايلي :

- بالمرتبة الاولى في التكتيكات: حيث تبين أن متوسط (أستاذ مساعد) بقيمة (١٣٢.٦١٣) بانحراف معياري (٥.٥١١)
- بالمرتبة الثانية في الاستدلال الراسخ: تبين أن متوسط (أستاذ) بقيمة (١٣٢.٥٥١) بانحراف معياري (٨.٧٨٢) ،
- بالمرتبة الثالثة في الاستدلال الراسخ: تبين أن متوسط (مدرس) بقيمة (١٣١.٣٦٣) بانحراف معياري (١١.٢٠٢) ،
- بالمرتبة الرابعة في الاستدلال الراسخ: تبين أن متوسط (مدرس مساعد) بقيمة (١٣٠.١١٣) بانحراف معياري (٨.٥٥١) ، كما هو موضح في جدول (٣٩) وشكل (٢٨).

جدول (٣٩) قيمة فيشر لمتوسطات الدرجة العلمية لرؤساء الاقسام في التكتيكات

ت	الدرجة العلمية	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	استاذ مساعد	١٣٢.٦١٣	٥.٥١١	٤.٣٨٨١
٢	استاذ	١٣٢.٥٥١	٨.٧٨٢	
٣	مدرس	١٣١.٣٦٣	١١.٢٠٢	
٤	مدرس مساعد	١٣٠.١١٣	٨.٥٥١	

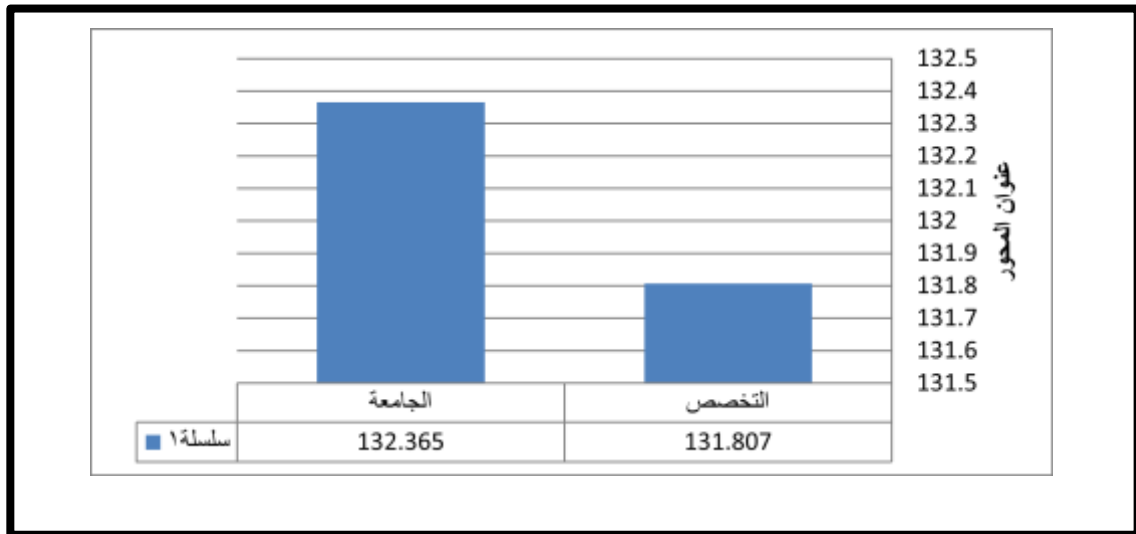


شكل (٢٨) الفرق بين متوسطات الجنس لدى رؤساء الاقسام في التكتيكات

٥. وفي التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (التخصص، الجامعة) بالقيم الفائية المحسوبة البالغ (٢٠.٧٦) كانت أكبر من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يعني ان هناك تفاعل بين كل من التخصص والجامعة في استعمال التكتيكات وللتحقق من أن أي من المتغيرين الديموغرافيين أكثر استعمالاً للتكتيكات التجنبية، عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم. حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٦.٧٢٧٨) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات، وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة ان متوسط الجامعة بقيمة (١٣٢.٣٦٥) بانحراف معياري (٧.٧٥٧) كان أكبر من المتوسط الحسابي التخصص بقيمة (١٣١.٨٠٧) بانحراف معياري (٧.٥٨٤). وهذا يدل على ان الجامعة دال في استعمال التكتيكات التجنبية. كما هو موضح في جدول (٤٠) وشكل (٢٩).

جدول (٤٠) قيمة فيشر لمتوسطات الديمغرافية (التخصص والجامعة) لرؤساء الاقسام في التكتيكات

ت	الديمغرافية	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	التخصص	١٣١.٨٠٧	٧.٥٨٤	٦.٧٢٧٨
٢	الجامعة	١٣٢.٣٦٥	٧.٧٥٧	

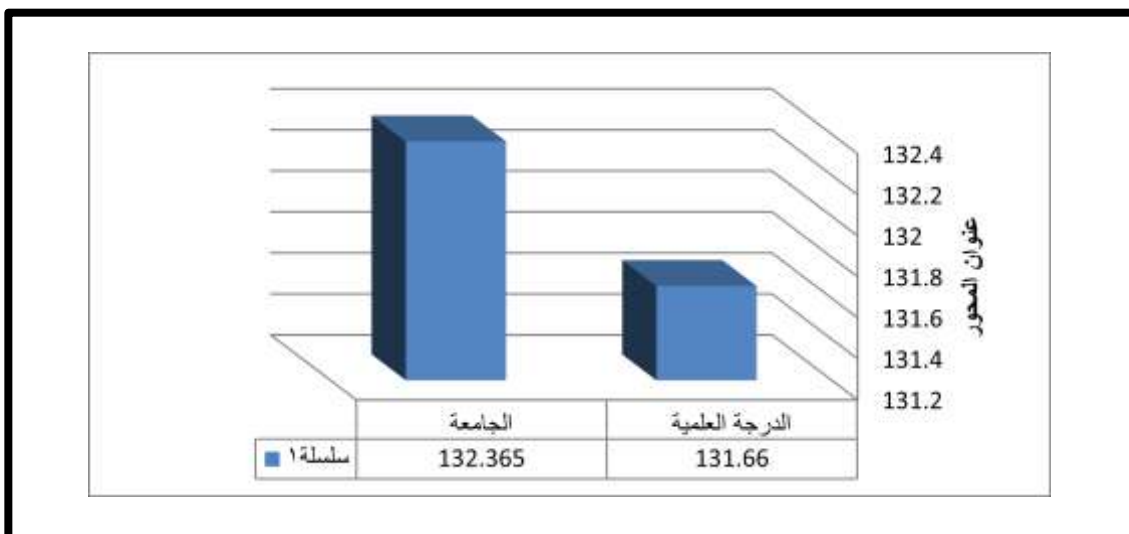


شكل (٢٩) الفرق بين لمتوسطات الديمغرافية (التخصص والجامعة) لرؤساء الاقسام في التكتيكات

٦. في التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (الدرجة العلمية، الجامعة) بالقيم الفائية المحسوبة البالغ (١٠٨.٠٠٤) كانت أكبر من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٠٥). وهذا يعني ان هناك تفاعلاً بين كل من الدرجة العلمية والجامعة في استعمال التكتيكات. وللتحقق من أن أي من المتغيرين الديمغرافيين أكثر استعمالاً للتكتيكات. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم. حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٧.٠٠٩٢) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات، وبالرجوع إلى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة ان متوسط الدرجة العلمية بقيمة (١٣١.٦٦) بانحراف معياري (٨.٣٠٦) كان أصغر من متوسط الحسابي الجامعة بقيمة (١٣٢.٣٦٥) بانحراف معياري (٧.٧٥٧). وهذا يدل على أن الجامعة دال في استعمال التكتيكات من رؤساء الاقسام. كما هو موضح في جدول (٤١) وشكل (٣٠).

جدول (٤١) قيمة فيشر لمتوسطات الديمغرافية (الدرجة والجامعة) لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط

ت	الديمغرافية	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	الدرجة العلمية	١٣١.٦٦	٨.٣٠٦	٧.٠٠٩٢
٢	الجامعة	١٣٢.٣٦٥	٧.٧٥٧	

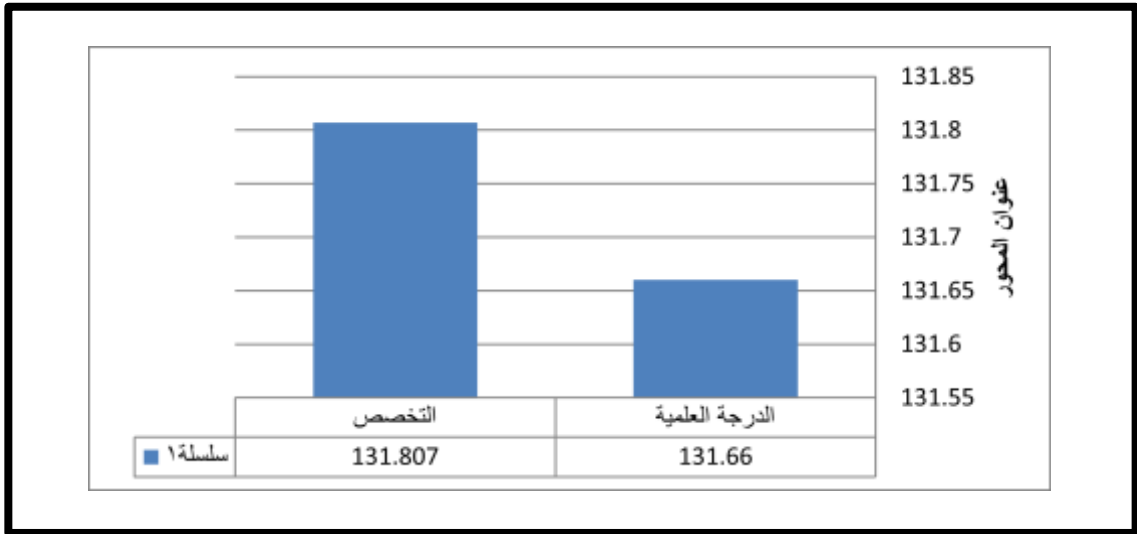


شكل (٣٠) الفرق بين متوسطات الديمغرافية (الدرجة والجامعة) لرؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

٦. وفي التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (الدرجة العلمية، التخصص) بالقيم الفائية المحسوبة البالغ (٥.٨٤) كانت أكبر من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يعني ان هناك تفاعلاً بين كل من الدرجة العلمية والتخصص في استعمال التكتيكات. وللتحقق من أن أي من المتغيرين الديمغرافيين أكثر استعمالاً للتكتيكات. عمدت الباحثة لاستعمال معادلة فيشر لاستخراج الفروق العائدة بينهم، حيث كان الفرق للمعادلة بقيمة (٨.٠٣٤٤) وهذا يعني وجود فرق بين المتوسطات، وبالرجوع الى المتوسطات ذاتها وجدت الباحثة ان متوسط الدرجة العلمية بقيمة (١٣١.٦٦) بانحراف معياري (٨.٣٠٦) كان أصغر من متوسط الحسابي التخصص بقيمة (١٣١.٨٠٧) بانحراف معياري (٧.٥٨٤). وهذا يدل على التخصص لدى رؤساء الأقسام. كما هو موضح في جدول (٤٢) وشكل (٣١).

جدول (٤٢) قيمة فيشر لمتوسطات الديمغرافية (الدرجة والتخصص) لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط

ت	الديمغرافية	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة فيشر
١	الدرجة العلمية	١٣١.٦٦	٨.٣٠٦	٨.٠٣٤٤
٢	التخصص	١٣١.٨٠٧	٧.٥٨٤	



شكل (٣١) الفرق بين متوسطات الديمغرافية (الدرجة والتخصص) لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط

ثانيا: القيم غير الدالة في التكتيكات التجنبية:

فيما يتعلق بما انتجه تحليل التباين الثلاثي بالتفاعل (Three Way ANOVA) وجدت الباحثة ان القيم الدالة تمثلت في:

٧. التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (، الجنس * الجامعة) بالقيم التائية المحسوبة البالغ (١.١٩) كانت اقل من القيمة التائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على عدم وجود دلالة احصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث (، الجنس ، الجامعة).

٨. ومن حيث وفي التفاعلات الثنائية تبين التفاعل بين (الدرجة العلمية، ، الجنس) بالقيم التائية المحسوبة البالغ (١.٩٧) كانت اقل من القيمة التائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل على عدم وجود دلالة احصائية لرؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث (الدرجة العلمية، ، الجنس).

٩. ومن حيث وفي التفاعلات الثلاثية تبين التفاعل بين (، الجنس ، التخصص * الجامعة) بالقيم التائية المحسوبة البالغ (٠.٦٠٤) كانت اقل من القيمة الفائية الجدولية البالغة (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥). وهذا يدل عن عدم وجود دلالة احصائية لرؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط من حيث الدرجة العلمي (، الجنس ، التخصص، الجامعة)، المبين في جدول (٤٣)

جدول (٤٣) نتائج تحليل التباين الثنائي للتفاعل Three Way ANOVA عن دلالة الفروق في التكتيكات التجنبية لدى رؤساء الاقسام وفقاً للمتغيرات (، الجنس ، التخصص، الدرجة علمية، الجامعة).

الدلالة ٠.٠٥D	الفائية المحسوبة F	متوسط المربعات	درجة الحرية DF	مجموع المربعات	مصادر التباين
دال	٤.٢٣	١١٣.٩٣٤	٤	٤٥٥.٧٣٦	الجامعة
دال	٤.٥٧	١٢٣.٢٥٥	١	١٢٣.٢٥٥	التخصص
دال	٥.٣٠	١٤٢.٦٩٧	١	١٤٢.٦٩٧	، الجنس
دال	٩.٠٠١	٢٤٢.٥٤٥	٣	٧٢٧.٦٣٦	الدرجة العلمية
دال	٢٠.٧٦	٥٥٩.٣٦٦	١	٥٥٩.٣٦٦	التخصص الجامعة
غير دال	١.١٩	٣٢.٠٤٢	١	٣٢.٠٤٢	، الجنس الجامعة
دال	١٠٨.٠٤	٢٩١١.٢٤٤	١	٢٩١١.٢٤٤	الدرجة العلمية الجامعة
غير دال	١.٩٧	٥٣.١١١	١	٥٣.١١١	الدرجة العلمية ، الجنس
دال	٥.٨٤	١٥٧.٢٧٦	١	١٥٧.٢٧٦	الدرجة العلمية التخصص
غير دال	٠.٦٠٤	١٦.٢٦٥	٢	٣٢.٥٢٩	، الجنس التخصص الجامعة
		٢٦.٩٤٥١٨	٣٤٢	٩٢١٥.٢٥	الخطأ
			٣٥٩	١٤٤١٠.١٤	الكلية

القيمة الفائية الجدولية تساوي (٣.٨٤١) عند مستوى دلالة (٠.٠٥)

ويمكن ان نفسر ذلك في ضوء دراسة سيمون ومارش (Simon & March ١٩٥٨) حيث يشير أن العمليات التنظيمية تدور حول اتخاذ القرارات وان السلوك التنظيمي ما هو إلا نتيجة لاتخاذ القرارات، ولذلك فانه من الضروري معرفة كيفية اتخاذ القرارات والمؤثرات التي تحددتها المنظمة من اجل تفهم السلوك التنظيمي. ويرى سيمون (Simon) إن القائد لايعنى فقط باتخاذ القرار فقط وإنما ينظر إلى ردود الفعل الناتجة عنه .

الهدف الخامس:

إيجاد العلاقة بين كل من الاستدلال (المتاح - الراسخ) والتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط

لإيجاد العلاقة بين متغيري البحث لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط عمدت الباحثة الى إحتساب مصفوفة الارتباطات باستعمال معامل ارتباط بيرسون Pearson Correlation Coefficient وقد تبين أن العلاقة بين الاستدلال (المتاح - الراسخ) والتكتيكات التجنبية ان جميع قيم معاملات الارتباط والقيمة التائية لمعامل الارتباط كانت أكبر من القيمة الجدولية البالغة (٢.٥٧٦) دالة عند مستوى (٠.٠٠١). وهذه النتائج تدل على العلاقة متوفرة بين متغيري البحث وجدول (٤٤) يوضح ذلك

جدول (٤٤) مصفوفة معاملات الارتباط والقيمة التائية لمعاملات الارتباط

التائية لدلالة الارتباط		الارتباط		التكتيك
راسخ	متاح	راسخ	متاح	
١٥.٠٨	١٣.٩٥	٠.٦٠٣	٠.٥٧٣	البحث عن الاجابات
٩.٤٥	١٤.٦٩	٠.٤٢٨	٠.٥٩٣	اتباع القوانين
١٠.٤٥	٢٧.٢٦	٠.٤٦٤	٠.٨٠٧	التفكير في ما هو عملي
٢٥.٢٨	٣.٢١	٠.٧٨٥	٠.١٥٩	تجنب الازخاء
١٧.١٦	١٤.٧٧	٠.٦٥٢	٠.٥٩٥	تجنب الظهور

القيمة الجدولية تساوي (٠.٩٦٠) عند مستوى دلالة (٥٠.٠٠٥) وبدرجة حرية (٥٢٠).

القيمة الجدولية تساوي (٢.٥٧٦) عند مستوى دلالة (٥٠.٠٠١) وبدرجة حرية (٥٢٠).

الهدف السادس:

مدى إسهام التكتيكات التجنبية في الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية .

من أجل التحقق من مدى إسهام كل من التكتيكات التجنبية بـ الاستدلال (المتاح - الراسخ) لدى رؤساء الأقسام العلمية . عمدت الباحثة لاستخراج معامل الاغتراب لمعامل الارتباط المستخرج انفا، والنسبة المئوية لها. معامل التحديد والقيمة التائية للمعامل (Beta) وقد تبين:

- إن نسبة إسهام سمة (البحث عن الاجابات) في الاستدلال كان بقيمة معامل إغتراب (٠.٢١) وان نسبة الاسهام لمعامل التحديد بما قيمته (٦٢٪) من الاستدلال ، وهذا ما يؤكد ان قيمة

التائية لمعامل بيتا بقيمة (٣٥.٠٥٢)

- إنَّ نسبة إسهام سمة (اتباع القوانين) في الاستدلال كان بقيمة معامل إغتراب (٠.٢٧) وإنَّ نسبة الاسهام لمعامل التحديد بما قيمته (٥٤٪) من الاستدلال، وهذا ما يؤكد أنَّ القيمة التائية لمعامل بيتا بقيمة (٢٥.٤٥٦)
- إنَّ نسبة إسهام سمة (التفكير في ما هو عملي) في الاستدلال كان بقيمة معامل إغتراب (٠.٣١) وإنَّ نسبة الاسهام لمعامل التحديد بما قيمته (٤٧٪) من الاستدلال، وهذا ما يؤكد أنَّ القيمة التائية لمعامل بيتا بقيمة (٢١.٤٠١)
- إنَّ نسبة إسهام سمة (تجنب الاخطاء) في الاستدلال كان بقيمة معامل إغتراب (٠.٣٩) وان نسبة الاسهام لمعامل التحديد بما قيمته (٣٧٪) من الاستدلال، وهذا ما يؤكد أنَّ القيمة التائية لمعامل بيتا بقيمة (١٩.٤٧٩)
- إنَّ نسبة إسهام سمة (تجنب الظهور) في الاستدلال كان بقيمة معامل إغتراب (٠.٤٤) وإنَّ نسبة الاسهام لمعامل التحديد بما قيمته (٣٢٪) من الاستدلال، وهذا ما يؤكد أنَّ القيمة التائية لمعامل بيتا بقيمة (١٧.٤٤٠). كما هو موضح في جدول و (٢٠) وشكل (٢٠)

جدول (٤٥) معامل الاسهام للإستدلال المتاح للتكنيكات وفقاً قيمة معامل بيتا المعياري والقيمة التائية

الدالة	T	معامل المعياري Beta	الخطأ المعياري	قيم بيتا للإسهام النسبي	نسبة معامل التحديد	معامل التحديد	معامل الاغتراب	معامل الارتباط	التكنيكات
دالة	٣٥.٠٥٢	.٦٤٢	٣.٧٤٨	١٣١.٣٦٩	٪٦٧	٠.٣٢٨	٠.٦٧٢	٠.٥٧٣	البحث عن الاجابات
دالة	٢٥.٤٥٦	.٥٤٩	٣.٦٥٨	١٢١.٥١٢	٪٦٥	٠.٣٥٢	٠.٦٤٨	٠.٥٩٣	اتباع القوانين
دالة	٢١.٤٠١	.٣٥١	٢.٥٠٠	١١٩.٧٧٨	٪٣٥	٠.٦٥١	٠.٣٤٩	٠.٨٠٧	التفكير في ما هو عملي
دالة	١٩.٤٧٩	٠.٣١٨	٢.٤٦٧	٩٨.٧٤٤	٪٩٧	٠.٠٢٥	٠.٩٧٥	٠.١٥٩	تجنب الاخطاء
دالة	١٧.٤٤٠	.٣٠٧	٢.٣٤٩	٨٨.١٠٩	٥٦٥	٠.٣٥٤	٠.٦٤٦	٠.٥٩٥	تجنب الظهور

جدول (٤٦) معامل الاسهام للإستدلال الراسخ للتكنيكات وفقاً قيمة معامل بيتا المعياري والقيمة التائية

الدالة	T	معامل المعياري Beta	الخطأ المعياري	قيم بيتا للإسهام النسبي	نسبة معامل التحديد	معامل التحديد	معامل الاغتراب	معامل الارتباط	التكنيكات
دالة	١٩.٥٦٣	٠.٦٢١	٢.٤٢٩	٩٦.٤٢٣	٦٤	٠.٣٦٤	٠.٦٣٦	٠.٦٠٣	البحث عن الاجابات
دالة	٢١.٦٠٢	٠.٥٢٨	٢.٥٤٧	١١٩.١٩١	٨٢	٠.١٨٣	٠.٨١٧	٠.٤٢٨	اتباع القوانين
دالة	٢٣.٥٢٤	٠.٣٣	٢.٥٨	٨٥.٧٨٨	٧٨	٠.٢١٥	٠.٧٨٥	٠.٤٦٤	التفكير في ما هو عملي

تجنب الأخطاء	٠.٧٨٥	٠.٣٨٤	٠.٦١٦	٣٨	١٢٩.٠٤٨	٣.٧٣٨	٠.٢٩٧	٢٧.٥٧٩	دالة
تجنب الظهور	٠.٦٥٢	٠.٥٧٥	٠.٤٢٥	٥٧	١١٧.٤٥٧	٣.٨٢٨	٠.٢٨٦	٣٧.١٧٥	دالة

خلاصة النتائج، والتوصيات، والمقترحات

بناء على النتائج التي توصلت اليها الباحثة يحدد الآتي:

أولاً: خلاصة النتائج:

واحد: من حيث الاستدلال

١. رؤساء الأقسام العملية في جامعة كربلاء هم ممن يستعملون الاستدلال الراسخ على حساب رؤساء الأقسام في الجامعات المتبقية.
٢. رؤساء الأقسام الإناث لديهم استدلال راسخ اعلى من الذكور.
٣. رؤساء الأقسام من التخصص الإنساني لديهم استدلال راسخ.
٤. رؤساء الأقسام بدرجة استاذ ومدرس ومدرس مساعد لديهم استدلال راسخ.

ثانياً: من حيث التكتيكات التجنبية

١. رؤساء الأقسام في جامعة الكوفة لديهم تكتيكات تجنبيه.
٢. رؤساء الأقسام من الإناث لديهن تكتيكات تجنبيه.
٣. رؤساء الأقسام من التخصص الإنساني هم ممن لديهم تكتيكات تجنبيه.
٤. الاستاذ المساعد يستخدم تكتيكات تجنبيه.

ثالثاً: العلاقة ونسبة الإسهام

٣. توجد علاقة بين الاستدلال (الراسخ) مع التكتيكات التجنبية أقوى من الاستدلال (المتاح) مع التكتيكات التجنبية.
٤. ان الاستدلال (الراسخ) يسهم بنسبة اكبر من الاستدلال المتاح لدى رؤساء الاقسام العلمية في جامعات الفرات الاوسط.

ثانياً: التوصيات:

- على وفق للإستنتاجات التي توصلت إليها البحث الحالي، توصي الباحثه بالآتي:
١. العمل على عقد ندوات تثقيفية لتنمية الاستدلال المتاح والتخفيض من الاستدلال الراسخ لكافة رؤساء الأقسام العلمية كلاسيما في ظل الظروف الراهنة من تعدد القرارات.
 ٢. تنمية الاستدلال المتاح لرؤساء الاقسام العلمية (أستاذ،المدرس،المدرس المساعد)
 ٣. تعزيز التكتيكات التجنبية من اتباع القوانين وتجنب الاخطاء لدى رؤساء الاقسام العلمية.
 ٤. اعطاء محاضرات لتنمية الاستدلال المتاح لدى رؤساء الاقسام العلمية في الجامعات.

ثالثا: المقترحات:

- بعد اكمال البحث نقتح الباحثة الآتي :
١. اجراء دراسة مشابهة على رؤساء الاقسام العلمية في متغيرات نفسية غير التي تم تناولها في ثنايا هذا البحث.
 ٢. عرض نتاجات هذا البحث على وزارة التعليم العالي والبحث العلمي للاستفادة منها في توجيه رؤساء الاقسام
 ٣. الاستفادة من مقاييس الدراسة في دراسة مشابهة على ذوي المناصب الادارية ولاسيما اعضاء مجلس النواب العراقي
 ٤. عمل دراسة مشابهة لما قامت به الباحثة على رؤساء الاقسام في الجامعات الحكومية ومقارنتها مع رؤساء الأقسام في الجامعات الأهلية.

المصادر

المصادر العربية

المصادر الأجنبية

المصادر والمراجع :

• القرآن الكريم

اولا : المراجع باللغة العربية

١. إبراهيم ، عبد الستار ، عسكر ، عبد الله (٢٠٠٥) : كتاب علم النفس الإكلينيكي في ميدان الطب النفسي ، ج ١ .
٢. أبو اسعد ، احمد عبد اللطيف (٢٠١٠) : علم نفس الشخصية ، ط ١ ، عالم الكتب الحديث ، أريد - الاردن .
٣. ابو حطب ، فؤاد (١٩٩٩) : القدرات العقلية ، مكتبة الانجلو المصرية ، القاهرة - مصر .
٤. أبو حطب ، فؤاد (٢٠٠٨) ، التقويم النفسي ، مكتبة الانجلو المصرية ، القاهرة - مصر .
٥. ابو علام ، رجاء محمود (٢٠١١) ، مناهج البحث في العلوم النفسية والتربوية ، دار النشر للجامعات ، القاهرة - مصر .
٦. أبو علام، رجاء محمود (٢٠١٣) ، مناهج البحث الكمي والنوعي والمختلط ، دار المسيرة ، القاهرة - مصر .
٧. ابو غزال ، معاوية (٢٠٠٦) : نظريات التطور الانساني وتطبيقاتها التربوية ، ط ١ ، دار المسيرة ، عمان - الاردن .
٨. اثناسيوس ، زكريا زكي ، البياتي ، عبد الجبار توفيق (١٩٧٧) : الاحصاء الوصفي والاستدلالي في التربية وعلم النفس ، مطبعة الجامعة المستنصرية ، العراق ، بغداد .
٩. الإمام ، مصطفى محمود وآخرون (١٩٩٠) : التقويم والقياس ، ط١، دار الحكمة ، بغداد.
١٠. بريتشاد ، آلان (٢٠١٣) ، طرق التعلم ، ط ٤ .
١١. بوعزة ، الطيب (٢٠١٦) : في القراءة الفلسفية للاستقراء العلمي ، مركز النماء للدراسات العلمية .

١٢. تينغزة ، محمد بوزيان (٢٠١٢) : التحليل العاملي الإستكشافي والتوكيدي ، مفاهيمهما ومنهجيتهما بتوظيف حزمة SPSS وليزرل LISREL ، دار المسيرة للطباعة والنشر ، عمان - الاردن .
١٣. ثورندايك ، روبرت ، هيجن ، اليزابيث (١٩٨٠) ، القياس و التقويم في علم النفس و التربية ، ط ٤ ، ترجمة : عبد الرحمن عدس و عبد الله زيد الكيلاني ، مركز الكتب الاردني ، عمان - الاردن .
١٤. الجرجاني ، علي بن محمد بن علي الزين الشريف (ت ٨١٦هـ) ، كتاب التعريفات ، ج ١ ، ط ١ ، دار الكتب العلمية بيروت - لبنان ، ١٤٠٣هـ - ١٩٨٣م .
١٥. جروان ، فتحي عبد الرحمن (٢٠٠٧) : تعليم التفكير - مفاهيم وتطبيقات ، دار الفكر للنشر والتوزيع ، دمشق - سوريا .
١٦. الجليبي، سوسن شاكر (٢٠٠٥) : اساسيات بناء الاختبارات والمقاييس النفسية والتربوية. مؤسسة علاء الدين، دمشق.
١٧. جميل ، عصام زكم (٢٠١٢) : المنطق والتفكير الناقد ، ط ١ ، دار المسيرة ، عمان .
١٨. حبشى، نجدي ونيس (١٩٩١) ، دراسة لمكونات الحاجة المعرفة لطلبة كلية التربية بالمنيا ، مجلة البحث في التربية وعلم النفس ، مجلد ١ ، عدد ٥
١٩. حدار ، عبد العزيز (٢٠١٣) : كتاب تشخيص الاضطرابات الشخصية ، ط ٢ ، مكتبة سايكولوجيا .
٢٠. حسون ، تيسير (٢٠٠٤) : المرجع السريع إلى المعايير التشخيصية من الدليل التشخيصي والإحصائي المعدل للأمراض العقلية"، جمعية الطب النفسي الأمريكية.
٢١. حمودة ، محمود عبد الرحمن (١٩٩٨) : الطفولة والمراهقة (المشكلات النفسية والعلاج) ، القاهرة - مصر .
٢٢. خطاب ، محمد احمد (٢٠٠٩) : سيكولوجية الطفل التوحدي (تعريفها - تصنيفها - أعراضها - تشخيصها - أسبابها - التدخل العلاجي) ، دار الثقافة للنشر والتوزيع .
٢٣. الخطيب ، محمد احمد ، الخطيب ، احمد حامد (٢٠١٠) : الاختبارات والمقاييس النفسية ، دار ومكتبة الحامد للنشر والتوزيع،

٢٤. الخولي ، محمد علي (٢٠٠٠) : اساليب تدريس اللغة العربية ، دار الفلاح للنشر والتوزيع ، الاردن .
٢٥. داود ، عزيز حنا ، عبد الرحمن ، أنور حسين (١٩٩٠) : مناهج البحث التربوي ، مطابع دار الحكمة للطباعة والنشر ، بغداد .
٢٦. دويدار ، سمية سعد (٢٠١٩) : الصحة النفسية للأطفال المراهقين ، مؤسسة ليان للنشر والتوزيع .
٢٧. راجح ، أحمد عزت (١٩٧٧) : أصول علم النفس، الدار القومية للطباعة والنشر، القاهرة .
٢٨. راسل ، برتراند (٢٠٠٨) : تاريخ الفلسفة الغربية ، ترجمة : محمد الشنطي ، دار الكتب العلمية بيروت - لبنان .
٢٩. رشوان ، حسين عبد الحميد احمد (٢٠٠٦) : اصول البحث العلمي ، دار شباب الجامعة للنشر والتوزيع ، الاسكندرية - مصر .
٣٠. رضوان ، سامر جميل (٢٠٠٩) : الصحة النفسية ، دار المسيرة للطباعة والنشر ، عمان
٣١. رنكو، مارك (٢٠١١) : الإبداع : نظرياته و موضوعاته : البحث، و التطور، و الممارسة ، ط ١ ، ترجمة : علاونة، شفيق فلاح حسان ، العبيكان للنشر ، السعودية.
٣٢. الزيات ، فتحي مصطفى (١٩٨٨) : صعوبات التعلم : الاسس النظرية و التشخيصية و العلاجية : اضطرابات العمليات المعرفية و القدرات الاكاديمية ، دار النشر للجامعات ، مصر .
٣٣. السيد ، عبد الرحمن محمد ، (٢٠٠٦) علم النفس المعاصر - مدخل معرفي، القاهرة، دار الفكر العربي ، مصر.
٣٤. شكيب ، مصطفى (٢٠٠٧) : الانواع العشرة لاضطرابات الشخصية .
٣٥. الشهراني ، فهد يحيى (٢٠١٣) : برنامج تدريبي مقترح لتنمية مهارات الأداء التدريسي لمعلمي الفيزياء بالمرحلة الثانوية في ضوء متطلبات التكامل بين العلوم والرياضيات والتقنية ، رسالة ماجستير، مناهج وطرق تدريس العلوم ، كلية التربية. جامعة الملك خالد ، أبها ، السعودية.

٣٦. الشوارب، أسيل، الخوالدة، محمود (٢٠٠٩) : **النمو الخلفي والاجتماعي**، دار الحامد للنشر والتوزيع، عمان الأردن.
٣٧. صالح، احمد محمد (١٩٩١). **مراحل بياجيه للنمو العقلي وعلاقتها بالأصالة لدى طلاب الصف الثالث الثانوي "بأبو ظبي" دراسات تربوية** ، مجلد ٦، عدد ٣٢ .
٣٨. صليبا ، جميل (١٩٨٠) : **المعجم الفلسفي** ، ج ٢ ، دار الكتاب اللبناني ، بيروت - لبنان .
٣٩. طلافحة ، حامد (١٩٩٠) : **اثر استخدام الطريقة التاريخية والتقليدية في تنمية مهارات التفكير الاستدلالي لدي طلبة الصف العاشر في الأردن** ، رسالة ماجستير غير منشورة ، جامعة اليرموك ، اربد
٤٠. عبد الرحمن ، سعد (١٩٩٨) : **القياس النفسي (النظرية والتطبيق)** ، دار الفكر العربي للطباعة والنشر، بيروت - لبنان .
٤١. عبد الرحمن ، محمد السيد (٢٠٠٠) : **علم الامراض النفسية و العقلية: الاسباب- الاعراض-التشخيص-العلاج** ، دار قباء للطباعة والنشر والتوزيع .
٤٢. عبيدات ، ذوقان وآخرون (٢٠٠٥) : **البحث العلمي (مفهومه ، أدواته ، أساليبه)** ، الرياض - المملكة العربية السعودية .
٤٣. العزاوي، سهير سلمان(٢٠٠٤) **بناء برنامج ارشادي في تقبل صورة الجسم لدى طالبات المرحلة المتوسطة**، رسالة ماجستير، جامعة بغداد ،كلية الآداب.
٤٤. عكاشة، محمود فتحي (٢٠٠٦) : **التنبؤ بجودة الخدمة التعليمية المقدمة لطلاب الجامعات في سياق مفاهيم العولمة** ، جامعة العلوم و التكنولوجيا ، المجلد ١١، العدد ٢١ ، اليمن .
٤٥. علام ، صلاح الدين محمود (٢٠٠٠) : **القياس والتقويم التربوي والنفسي: اساسياته وتطبيقاته وتوجيهاته المعاصرة** ، دار الفكر العربي للطباعة والنشر .
٤٦. عودة ، احمد سليمان ، ملكاوي ، فتحي حسن (١٩٩٢) : **اساسيات البحث العلمي في التربية والعلوم الانسانية - عناصر البحث ومناهجه والتحليل الاحصائي لبياناته** ، ط ٢ ، مكتبة الكتاني، عمان - الاردن .

٤٧. غانم ، محمود محمد ، (٢٠١٣) : التفكير عند الطفل تطوره وطرق تعليمه ، ط ١ ، دار الفكر للنشر والتوزيع ، عمان .
٤٨. فرج ، صفوت (١٩٨٠) : التحليل العاملي في العلوم السلوكية ، دار الفكر العربي ، القاهرة - مصر .
٤٩. فرج ، صفوت (١٩٩٧) : القياس النفسي ، ط ٢ ، مكتبة الانجلو المصرية ، القاهرة - مصر .
٥٠. القيسي، رؤوف محمود (٢٠٠٨) : علم النفس التربوي ، ط ١ ، دار دجلة ناشرون و موزعون ، عمان - الاردن .
٥١. ملح ، سامي محمد (٢٠٠٠) القياس والتقويم في التربية وعلم النفس ، ط ١ ، دار المسيرة ، عمان - الأردن .
٥٢. منسي ، محمود عبد الحليم ، الشريف ، خالد حسن (٢٠١٤) : التحليل الاحصائي للبيانات باستخدام برنامج Spss ، ط ١ ، دار الجامعة الجديدة للنشر والتوزيع .
٥٣. المنصور ، غسان (٢٠١٢) : الاستدلال المنطقي وعلاقته بحلّ المشكلات (دراسة ميدانية على عينة من طلبة قسمي علم النفس والإرشاد النفسي في كلية التربية بجامعة دمشق) ، كلية التربية - جامعة دمشق ، مجلة جامعة دمشق-المجلد ٢٨ -العدد الأول .
٥٤. الميداني ، عبد الرحمن حسن حنيكة (١٩٧٥) : ضوابط المعرفة وأصول الاستدلال والمناظرة ، ط ١ ، مج ١ ، دار القلم - دمشق .
٥٥. الناصر ، عبد المجيد حمزة ، مرزوك (١٩٨٩) ، عصرية ردام : العينات ، ط ١ ، مطبعة التعليم العالي في الموصل ، جامعة الموصل -العراق .
٥٦. النبهان ، موسى (٢٠١٣) : اساسيات القياس في العلوم السلوكية ، دار الشروق والنشر والتوزيع ، رام الله - فلسطين .
٥٧. النجار، فايز جمعة ، النجار، نبيل جمعة ، الزعبي، ماجد راضي (٢٠١٠) : أساليب البحث العلمي منظور تطبيقي ، دار الحامد للنشر والتوزيع ، عمان - الاردن .
٥٨. النشار، السيد محمود (١٩٦٣) : مؤسسات المعلومات ودورها في مجتمع المعرفة ، ط ١ ، دار الثقافة العلمية ، الاسكندرية - مصر .

٥٩. نشواتي ، عبد المجيد (١٩٨٥) : **علم النفس التربوي** ، مؤسسة الرسالة للطباعة والنشر والتوزيع، دار الفرقان للنشر والتوزيع .
٦٠. هاكينج ، ايان (٢٠١١) ، **الثورات العلمية**، ترجمة: السيد نفاذي، دار المعرفة الجامعية، الإسكندرية .
٦١. هيلي، باتريك (٢٠٠٨) : **صورة المعرفة : مقدمة لفلسفة العلم المعاصر** ، ترجمة : عبيد، نور الدين شيخ ، مركز دراسات الوحدة العربية ، لبنان .
٦٢. الياسين ،موسى(١٩٨٥). **بناء اختبار الاستدلال العلمي واستخراج دلالات صدقه وثباته** ، رسالة ماجستير، جامعة اليرموك، اربد .
٦٣. اليعقوبي ، حيدر (٢٠١٣) ، **التقويم والقياس في العلوم التربوية والنفسية - رؤيا تطبيقية** ، ط ١ ، مركز المرتضى للتنمية الاجتماعية ، بغداد - العراق .
٦٤. يوسف ، محمد ماحيم ، سامي ، عزيز عباس (٢٠١٥) : **منهج البحث العلمي** ، بغداد ، مطبعة الاصدقاء .

ثانيا : المراجع باللغة الاجنبية

١. Alen, M. J. & Yen, W. M. (١٩٧٩) : **Introduction to measurement theory** , Monterey , CA: Books/Cole Publishing company .
٢. Anastas A. & Urbina S. (١٩٩٧) , **psychological testing** , (٧th ed.). New York: Macmillan .
٣. Anastasi, A (١٩٨٩). **Psychological Testing**, (٤th ed), New York, Macmillan company .
٤. Anastasi, A. (١٩٨٨) **Psychological testing**. ٦th Edition, Macmillan Publishing Company, New York.
٥. Anastasi, A . (١٩٧٦) , **Psychological testing** (٤th ed.). New York: Macmillan .
٦. Anastasi, A., & Urbina, S. (١٩٨٢). **Psychological Testing** ٧th ed. Prentics-hall International.

٧. Astson (٢٠٠٧) : **The Effect of the Conflict's Goal through Avoiding Tactics** , Human Communication Research ٣٨(٢):٢٢٢-٢٥٢.
٨. Bernhard Müllner (٢٠١٧) , The Elements supporting the Learning Environments by Confronting the avoidance Tactics , Educational Research and Innovation , OECD, Publishing, Paris .
٩. Beyer, B. K. (١٩٨٧). **Practical strategies for the teaching of thinking**. Boston, MA: Allyn and Bacon.
١٠. Brack, P.V (١٩٨٩) **Causal Reasoning and Inference**, Making Jading Importance to Story Statements, Child development .٦٠, PP.٢٨٦-٧٩٧.
١١. Chi Wang et al (٢٠١٢) : The Tactics used to resolve the dispute over the Performance of Employees in Universities , Kampala International University (KIU)
١٢. Cronbach, L. J. (١٩٦٤). **Essentials of Psychological Testing**. New York: Harper & Row.
١٣. Cross, L. H. & Billingsley, B. S. (١٩٩٢): **Predictors of commitment, job satisfaction and intent to stay in teaching**: comparison of general and special educators. The Journal for Special Education, ٢٥, ٤٥٣-٤٧١.
١٤. Evans, E. M., Poling, D., & Mull, M. (٢٠٠١). Confronting the existential questions: Children' s understanding of death and origins. Paper presented at the Biennial Meeting of the Soci-ety for Research in Child Development, Minneapolis, MN.
١٥. Ferguson (١٩٩١) , **Chances and Choices: Making Integration Work** , Vol. ٣٠ , Issue ١ .

١٦. Fiske, S. T & Taylor, S. E. (١٩٩١٢) .(nd ed .(.Mcgraw–Hill Book Company.
١٧. Frandsen, A.N(١٩٦٧):**Educational Psychology** (٢ed). NewYork McGraw– Hill, Inc.
١٨. Gentner, D & Smith, L. (٢٠١٢). **Analogical reasoning**. In V. S. Ramachandran (Ed (.Encyclopedia of Human Behavior (٢nd Ed.). pp. ١٣٠–١٣٦. Oxford, UK: Elsevier.
١٩. Ghiselli et al (١٩٨١) , **Meta-analytic investigations of the relation between intuition and analysis** , Vol. ٣٠ , Issue ١ .
٢٠. Guilford, J. P. (١٩٥٤). **Psychometric Methods**. New York: McGraw–Hill.
٢١. Harre, R & Lamb, R. (١٩٨٦) **the dictionary of developmental and educational psychology**. Britain. Basil Blackwell Ltd.
٢٢. Harrison, A. (١٩٨٣) : **A language testing handbook**. London: Macmillan. vi + ١٤٤ pp. ISBN ٠-٣٣٣-٢٧١٧٤-٢
٢٣. HenrySoon .S (١٩٦٣), **Correction of Item – Total Correlation in Item** , analysis Psychological, Vol. ٢٨, No .٣.
٢٤. Hoffman, Lyeon (١٩٨٢) , **Diagnosis and Assessment in Family Therapy**. Family Therapy Collections, Rockland, Maryland, Aspen Systems .
٢٥. James G. March, Herbert A. Simon (١٩٥٨) , **Organizations** , Published By: Sage Publications, Inc.٨٧ .
٢٦. Jaynes, Edwin T. ٢٠٠٣ .**Probability Theory: The Logic of Science** . Cambridge university press.

٢٧. Johnson-Laird, Legrenzi, Girotto, Legrenzi, and Caverni's (١٩٩٩) **mental-model theory of extensional reasoning** .Psychological Review, ١٠٩.٧٢٨-٧٢٢ .
٢٨. Kahneman D. (٢٠١١) "A perspective on judgement and choice ".American Psychologist.٧٢٠-٦٩٧ ،٥٨ .
٢٩. Latané, B & Wolf, S. (١٩٨١). The social impact of majorities and minorities .Psychological Review, ٨٨.٤٥٣-٤٣٨ ،(٥)
٣٠. Marlette, G ,A & Kristeller, J (١٩٩٩) **Mindfulness and mediation** ,integrating spirituality in to treatment , Journal of psychosomatic Research ,٢(٦٤),٣٩٣-٤٠٣ .
٣١. Neale, P. , Boyce, C. (٢٠٠٦) **Conducting In-Depth Interview: A Guide for Designing and Conducting In-Depth Interviews for Evaluation Input**. Pathfinder International Tool Series, Monitoring and Evaluation-٢.
٣٢. Nickerson, R. S. (١٩٨٥). **Understanding** .American Journal of Education, ٩٣.٢٣٩-٢٠١ ،(٢)
٣٣. Nunnally, J. C. (١٩٧٦) , **Vanishing individual differences just stick your head in the sand and they will go away** .Journal of Instructional Psychology.٤٠-٢٨ ،٣ .
٣٤. Popper, Karl. (١٩٩٩). "Falsificationism." In Scientific Inquiry: Readings in the Philosophy of Science, edited by Robert Klee, New York: Oxford University Press.
٣٥. Rifkin, Ryan M.; Lippert, Ross A. (٢٠٠٧) : **Notes on Regularized Least Squares** , Massachusetts Institute of Technology Computer Science and Artificial Intelligence Laboratory .

٣٦. Rottman et al (٢٠١٢) , Causal Systems Categories: Differences in Novice and Expert Categorization of Causal Phenomena , Cognitive Science A Multidisciplinary Journal ٣٦(٥):٩١٩-٣٢٢ .
٣٧. Rozin et al (٢٠٠٨) , A Pulsational Model for the Orthogonal Polarization Modes in Radio Pulsars , The American Astronomical Society. All rights reserved. Printed in U.S.A.
٣٨. Runkle , James Reade (١٩٨١) : Gap Regeneration in Some Old-growth Forests of the Eastern United States , Vol. ٦٢, No. ٤ .
٣٩. Russell, D. (١٩٨٢). The Measurement of Loneliness. In L. Peplau & D. Perlman (Eds.), Loneliness: A Sourcebook of Current Theory, Research and Therapy (pp.٨١-١٠٤). United States: Wiley.
٤٠. Samll, M.Y (١٩٩١):**Cognitive development**. New York, HBJ. Pub .
٤١. Solso , Robert L. (Ed) (١٩٩٩) : **Review of Mind and brain sciences in the ٢١st century** , Psychoanalytic Psychology ١٧(٣):٦٠٠ .
٤٢. Spencer, S. J. , Quinn, D. M & , (٢٠٠١). **The interference of stereotype threat with women's generation of mathematical problem-solving strategies** .Journal of Social Issues, ٥٧.٧١-٥٥ .
٤٣. Stanley , B. R. , & Hopkin, K. B. (١٩٧٢) , Educational and Psychological Measurement and Evaluation .
٤٤. Webster, JR. Frederick E. (١٩٧٠) , **Informal Communication in Industrial Markets** .

الملاحق

ملحق (١) كتاب تسهيل مهمة

Ministry of Higher Education
and Scientific Research
University of Karbala
College of Education for
the Human
Postgraduate Studies

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة كربلاء
الكلية التربوية للعلوم الإنسانية
الشؤون العلمية
الدراسات العليا

1988
كلية التربية للعلوم الإنسانية

التاريخ: 2021/11/18

العدد: 1708 / 161E

الى / جامعة بابل
جامعة الكوفة
جامعة القادسية
جامعة كربلاء

م/ تسهيل مهمة

تحتية طيبة ...

يرجى تفضلكم بتسهيل مهمة طالبة الدراسات العليا (بشائر سعدي حمزه ناصر)
الماجستير في كليتنا / قسم العلوم التربوية والنفسية ، لغرض المراجعة والحصول على
البيانات المطلوبة لإكمال متطلبات رسالتها الموسومة
(الاستلال (المناح - الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنيبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في
جامعات الأرات الاوسط)

... مع التقدير ...

أ.د. حسن حمزة جواد
معاون العميد للشؤون العلمية والدراسات العليا
2021/11/18

لسعة منه اليها
• الدراسات العليا .
• الصابر .

محمود



ملحق (٣)

أسماء السادة المحكمين والمختصين الذين عرض عليهم مقياساً البحث وحسب اللقب العلمي

ت	اسم المحكم	التخصص	الجامعة	البلد
١	أ.د حسين ربيع حمادي	علم النفس التربوي	بابل / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٢	أ.د علي محمود الجبوري	علم النفس التربوي	بابل / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٣	أ.د علي حسين المعموري	علم النفس التربوي	بابل / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٣	أ.د صبري علي الحياني	علم النفس التربوي	بابل / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٥	أ.د صادق كاظم الشمري	علم النفس التربوي	بابل / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٦	أ.د بتول بناي زيدي	علم النفس التربوي	البصرة / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٧	أ.د عبد السلام جودت	علم النفس التربوي	بابل / كلية التربية الأساسية	العراق
٨	أ.د فاضل محسن الميالي	علم النفس العام	الكوفة / كلية التربية الأساسية	العراق
٩	أ.د رجاء ياسين عبدالله	علم النفس التربوي	كربلاء / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
١٠	أ.د احمد عبد الحسين	علم النفس التربوي	كربلاء / كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
١١	أ.د خالد ابو جاسم	علم النفس التربوي	القادسيه/ كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
١٢	أ.د عباس نوح الموسوي	علم النفس التربوي	الكوفه / كلية التربية الاساسيه	العراق
١٣	أ.د علي عوده الحلفي	علم النفس التربوي	مركز البحوث النفسية	العراق
١٤	أ.د بئينه منصور الحلو	علم النفس التربوي	بغداد/ كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
١٥	أ.د عبد الجليل التميمي	علم النفس التربوي	كربلاء / كلية الاداب	العراق
١٦	أ.د عماد حسن المرشدي	علم النفس النمو	بابل / كلية التربية الاساسيه	العراق
١٧	أ.د بشرى سلمان كاظم	علم النفس التربوي	المستنصريه/ كلية التربية الاساسيه	العراق
١٨	أ.م.د مدين نوري الشمري	علم النفس التربوي	الأنبار/ كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
١٩	أ.د اوان كاظم عزيز	علم النفس التربوي	تكريت/ كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٢٠	أ.د احمد عوده القرارعه	علم النفس التربوي	جامعة الطفيله	الاردن
٢١	أ.د خالد عبد الرزاق النجار	علم النفس	جامعة القاهرة	مصر
٢٢	أ.د ادبيه حمدان	علم النفس	جامعة بيروت	لبنان
٢٣	أ.د لزهة خلوه	علم النفس	جامعة محمد لمين سيديف	الجزائر
٢٤	أ.د عبد الحافظ الخامري	علم النفس التربوي	جامعة صنعاء	اليمن
٢٥	أ.د شحاته سليمان محمد	علم النفس	جامعة القاهرة	مصر
٢٦	أ.م.د حسين موسى الجبوري	علم النفس التربوي	كربلاء/كلية التربية للعلوم الصرفة	العراق
٢٧	أ.م.د صافي عمال صالح	علم النفس التربوي	الانبار/كلية التربية للعلوم الإنسانية	العراق
٢٨	أ.م.د رشيد ناصر خليفه	علم النفس التربوي	واسط/كلية التربية للعلوم الانسانيه	العراق
٢٩	أ.م.د فاطمه ذياب مالود	علم النفس التربوي	كربلاء/كلية التربية للعلوم الانسانيه	العراق
٣٠	أ.م.د علاء الدين علي العنزي	علم النفس التربوي	الموصل/كلية التربية للعلوم الانسانيه	العراق

ملحق (٤)

استبانة آراء المحكمين والمختصين لصلاحية مقياس الاستدلال (المتاح-الراسخ)

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة كربلاء

علوم الانسانية

بوية والنفسية



إستبانة آراء المحكمين والمختصين

لصلاحية مجالات وفقرات مقياس الإستدلال (المتاح - الراسخ)

الأستاذ الفاضل الدكتور.....المحترم.

تحية طيبة.

تروم الباحثة إجراء البحث الموسوم بـ (الإستدلال (المتاح - الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط)، ولقياس متغير الإستدلال بنوعيه (المتاح-الراسخ)، فقد تبنت الباحثة تعريف مفهوم الإستدلال على نحو عام لـ (المنصور ٢٠١٢) بأنه هو: قدرة الفرد على إختيار إستنتاج واحد صحيح من مجموعة إستنتاجات تتعلق بالموضوع بشكل أو آخر (المنصور ٢٠١٢: ١١٤). ومنه فتعريف الإستدلال متاح Available Heuristic بحسب (أبو جدعان ١٩٩٩) هو: عملية التي بمقتضاها يوظف الفرد أي فكرة وردت الى عقله أثناء المهمة، بحجة أنها طالما توافرت في عقله فأنها ستكون مناسبة للحل، أو على الأقل فأنه يعطيها أرجحية أعلى من غيرها. لأنها تغنيه عن بذل جهد كبير في التفكير بغيرها من البدائل، رغم إنها تحتاج الى مزيد من التيقن والتأكد. والاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic هو: التي بمقتضاها يعطي الفرد أهمية مناسبة لكل معلومة حتى لو كانت صغيره جدا قبل إختيار بديل معين لحلّ المهمة (أبو جدعان ١٩٩٩: ٣٤)

ولأنكم من ذوي الخبرة والتخصص في هذا المجال، تود الباحثة الاستشارة بأرائكم السديده، لذا يرجى من شخصكم الكريم بيان رأيكم بما يتناسب مع طبيعة رؤساء الأقسام العلمية الذين حددتهما الباحثة في جامعات الفرات الأوسط، لذا يسرها أن يتم التحقق من:

١. صلاحية الفقرة لقياس ما وضعت لقياسه بحسب تصنيفها لنوع الإستدلال.

٢. ملائمة الفقرة لطبيعة البديل

٣. إضافة أو حذف ما ترونه مناسباً من الفقرات.

علماً أن بدائل الإجابة المعتمدة في المقياس هي من نوع خماسي تمثل طبيعة نوع الإستدلال بنوعيه (المتاح - الراسخ)، وهي: (تنطبق دائماً، تنطبق غالباً، تنطبق احياناً، تنطبق نادراً، لا تنطبق أبداً)، وحددت الاوزان الآتية على التتابع (١,٢,٣,٤,٥)، ولكم جزيل الشكر والامتنان لتعاونكم خدمة للبحث العلمي.

المشرف

الباحثه

بشائر سعدي الجبوري

أ.د حيدر حسن اليعقوبي

فقرات المقياس

Available Heuristic فقرات الاستدلال المتاح

عملية بمقتضاها يوظف الفرد أي فكرة وردت الى عقله أثناء المهمة، بحجة أنها طالما توافرت في عقله فإنها ستكون مناسبة للحل، أو على الأقل فإنه يعطيها أرجحية أعلى من غيرها. لأنها تغنيه عن بذل جهد كبير في التفكير بغيرها من البدائل، على الرغم من إنها تحتاج الى مزيد من النيقن والتأكد. (أبو جدعان ١٩٩٩م: ٣٤)

التعديل المقترح	الانتماء للمكون		درجة الوضوح		درجة الاهمية		الفقرات	
	غير منتمية	منتمية	غير واضحة	واضحة	غير مهمة	مهمة		
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١	أتعامل مع التوجيهات بحسب ما يقتضيه الأمر.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢	أستنتج التوجيهات الادارية على ما هو واقع في الحال.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣	أستعين بالنصائح المتاحة في إدارة عملي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤	أنجز كل ما يمكن بسرعة دون تردد.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥	أخذ قراراتي بما يتناسب وسير العمل الاداري.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦	أعمل مع الامور بعفوية وبساطة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧	أي شيء ينجح عملي أقوم به.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨	أفيد من خبرات الآخرين في أعمالي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٩	أسعى الى رضا الآخرين على أي حال.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٠	أحاول أن أجعل تفكيري يتناسب مع الآخرين .
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١١	تهمني آراء زملائي في إدارة سير عملي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٢	أي شيء يبادر الى ذهني أقوم به على الحال.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٣	أعمد الى مسايرة الآخرين لا ثبات نجاحي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٤	لايهمني رأي الآخرين فقط أنفذ ما يناسبني.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٥	أرجح مصلحتي في الادارة على الامور الاخرى.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٦	أهتم بالتخطيط لنجاحتي الادارية الشخصية.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٧	أستوضح المعرفلات التي تواجهني من خبرتي الخاصة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٨	لايهمني من يطرح علي فكرة فقط أخذ برأي
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٩	يخبرني زملائي أنني بحاجة الى مراجعة نفسي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٠	أؤكد أفكارني على زملائي في الاجتماعات.

ثانياً: فقرات والاستدلال الراسخ Anchoring Heuristic

التي بمقتضاها يعطي الفرد أهمية مناسبة لكل معلومة حتى لو كانت صغيرة جداً قبل اختيار بديل معين لحل المهمة (أبو جدعان ١٩٩٩م: ٣٤)

التعديل المقترح	الانتماء للمكون		درجة الوضوح		درجة الأهمية		الفقرات
	غير منتمية	منتمية	غير واضحة	واضحة	غير مهمة	مهمة	
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢١ أتوصل للحلول الإدارية بطريقة تكون مميزة نوعاً ما.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٢ أسعى إلى تحقيق نتائج تكون مغايرة عن الآخرين.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٣ أخذ بالأقتراحات التي تطرح على.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٤ أفكر ملياً في قرارى الإدارى قبل الموافقة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٥ أضع بالاعتبار جميع التفاصيل عند حلّ أي مشكلة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٦ أفكر بجوانب المسألة كلها قبل حلّها.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٧ أتجنّب التسرّع في إختيار الحلّ المناسب .
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٨ أتجنّب إهمال التفاصيل الصغيرة عند حلّ مسألة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٩ أبتعد عن التسرّع في إطلاق الحكم.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٠ أحسب بدقّة المساوئ والمحاسن عند اتخاذ قرار .
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣١ أهتم بأيّ معلومة تساعد في حلّ مشكلتي الإدارية.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٢ أتفحص الاحتمالات كلها قبل ترجيح واحد منها.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٣ أعتقد أن المعلومات كلها ضرورية .
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٤ أدقق بالحلول المطروحة بعمق قبل اختيار احدها.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٥ أعمد الى كل شي جديد في مؤسستي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٦ أحبذ الافكار النافعة على الافكار النمطية.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٧ لا أهمل أي من المواقف الأ وأجد لها حلاً.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٨ أستطيع أيجاد حلّ مناسب لأيّ موقف أمر به.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٩ أدير عملي بحذاقة دون أخطاء.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤٠ أعتقد أن كل موقف له طريقة خاصة به.



ملحق (٥)

استبانة التحقق من الفقرات للعينه الإحصائية

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة كربلاء
كلية التربية للعلوم الانسانية
قسم العلوم التربوية والنفسية

إستبانة التحقق من الفقرات للعينه الإحصائية
مقياس الإستدلال (المتاح - الراسخ)

السيد رئيس القسم.....المحترم
تحية طيبة.

تهدف الباحثة إجراء دراسة علمية حول: (الإستدلال (المتاح - الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط)، لذا نرجو معاونتكم في الإجابة عن فقرات المقياس المرفقة طيا بكلّ دقة وصراحة، وذلك بعد قراءة كل فقرة بتمعن، ووضع علامة (√) أمام كلّ فقرة وتحت البديل الذي يمثلك من خلال إختيارك أحد البدائل الخمس المرفقين لكل فقرة.

علما إنّه لا توجد إجابة صحيحة وأخرى خاطئة، لأنّها تمثل وجهة نظرك فحسب. فلا بد من الإجابة على كل الفقرات، وننصح بعدم ترك أيّ فقرة من الفقرات المقياس. ونؤكد إن إجابتك ستكون في غاية السرية لأنّها تستخدم لأغراض البحث العلمي، فقط يرجى تثبيت المعلومات الأساسية لأنّها ستفيد الباحثة في إجراءات بحثها، ولا حاجة لذكر الاسم علما أن إجابتك لنّ يطلع عليها سوى الباحثة. مع جزيل الشكر والامتنان.

المعلومات الأساسية:

الجامعة :

التخصص : علمي أنساني

الباحثه

المشرف

بشائر سعدي الجبوري

أ.د. حيدر حسن اليعقوبي

فقرات المقياس



الفقرات	أختيار بدائل الإجابة			
	تنطبق دائماً	تنطبق غالباً	تنطبق احياناً	تنطبق نادراً
١.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٣.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٤.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٥.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٦.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٧.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٨.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٩.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٠.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١١.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٢.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٣.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٤.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٥.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٦.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٧.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٨.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٩.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٠.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢١.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٢.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٣.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٤.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٥.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٦.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٧.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٨.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢٩.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٣٠.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٣١.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٣٢.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٣٣.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٣٤.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

ملحق (٦)

استبانة التحقق من الفقرات التطبيق النهائي

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة كربلاء
كلية التربية للعلوم الانسانية
قسم العلوم التربوية والنفسية

مقياس الإستدلال (المتاح - الراسخ)

السيد رئيس القسم.....المحترم
تحية طيبة.

تهدف الباحثة إجراء دراسة علمية حول: (الإستدلال (المتاح - الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط)، لذا نرجو معاونتكم في الإجابة عن فقرات المقياس المرفقة طيا بكلّ دقة وصراحة، وذلك بعد قراءة كل فقرة بتمعن، ووضع علامة (√) أمام كلّ فقرة وتحت البديل الذي يمثلك من خلال إختيارك أحد البدائل الخمس المرفقين لكل فقرة.

علما إنّه لا توجد إجابة صحيحة وأخرى خاطئة، لأنّها تمثل وجهة نظرك فحسب. فلا بد من الإجابة على كل الفقرات، وننصح بعدم ترك أيّ فقرة من الفقرات المقياس. ونؤكد إن إجابتك ستكون في غاية السرية لأنّها تستخدم لأغراض البحث العلمي، فقط يرجى تثبيت المعلومات الأساسية لأنّها ستفيد الباحثة في إجراءات بحثها، ولا حاجة لذكر الاسم علما أن إجابتك لنّ يطلع عليها سوى الباحثة. مع جزيل الشكر والامتنان.

المعلومات الأساسية:

الجامعة :

التخصص : علمي أنساني

الباحث _____

المشرف

بشائر سعدي الجبوري

أ.د. حيدر حسن اليعقوبي

فقرات المقياس

فقرات	إختيار بدائل الإجابة
-------	----------------------

لا تنطبق أبداً	تنطبق نادراً	تنطبق أحياناً	تنطبق غالباً	تنطبق دائماً	
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١. أتعامل مع التوجيهات بحسب ما يقتضيه الامر.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢. أستنتج التوجيهات الادارية على ما هو واقع في الحال.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣. أنجز كل ما يمكن بسرعة دون تردد.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤. أتخذ قراراتي بما يتناسب وسير العمل الاداري.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥. أي شيء ينجح عملي أقوم به.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦. أستفيد من خبرات الاخرين في أعمالي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧. أسعى الى رضا الاخرين على أي حال.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨. أحاول أن أجعل تفكيري يتناسب مع الاخرين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٩. أي شيء يبادر الى ذهني أقوم به على الحال.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٠. أعمد الى مسايرة الاخرين لا ثبات نجاحي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١١. لا يهمني رأي الاخرين فقط أنفذ ما يناسبني.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٢. أهتم بالتخطيط لنجاحتي الادارية الشخصية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٣. أستوضح المعرفلات التي تواجهني من خبرتي الخاصة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٤. لا يهمني من يطرح علي فكرة فقط أخذ برأيي
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٥. يخبرني زملائي أنني بحاجة الى مراجعة نفسي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٦. أؤكد أفكارني على زملائي في الاجتماعات.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٧. أسعى إلى تحقيق نتائج تكون مغايرة عن الاخرين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٨. أخذ بالإقتراحات التي تطرح علي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٩. أضع بالاعتبار جميع التفاصيل عند حل أي مشكلة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٠. أفكر بجوانب المسألة كلها قبل حلها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢١. أتجنب التسرع في إختيار الحل المناسب .
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٢. أتجنب إهمال التفاصيل الصغيرة عند حل مسألة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٣. أبتعد عن التسرع في إطلاق الحكم.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٤. أحسب بدقة المساوي والمماس عند اتخاذ قرار .
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٥. أتفحص الاحتمالات كلها قبل ترجيح واحد منها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٦. أدقق بالحلول المطروحة بعمق قبل اختيار احدها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٧. أعمد الى كل شيء جديد في مؤسستي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٨. أحبذ الافكار النافعة على الافكار النمطية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٩. أستطيع إيجاد حل مناسب لأي موقف أمر به.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٠. أدير عملي بحذاقة دون أخطاء.

ملحق (٧)

أستبانة آراء المحكمين والمختصين لصلاحية التكتيكات التجنبية المناسبة



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة كربلاء
كلية التربية للعلوم الانسانية
قسم العلوم التربوية والنفسية

الأستاذ الفاضل الدكتور.....المحترم

تحية طيبة.

تروم الباحثة إجراء البحث الموسوم بـ (الإستدلال (المتاح - الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط)، ولقياس متغير التكتيكات التجنبية Avoidance Tactics، عمدت الباحثة لتبني تعريف مارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١)، بإنها هي: هنالك عدد من الحواجز والمثبطات السلوكية تعمل كأشياء محده يجب تجنبها من خلال العمل على بعض الأشياء المعينة وتجنب بعضها أحيانا أخرى وقد حدد تلك التكتيكات في:

١. البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers

٢. التركيز على ما هو منطقي Focus on what is Logical

٣. إتباع القوانين Follow the Laws

٤. التفكير في ما هو عملي Think about what is Practical

٥. تجنب الغموض Avoid Mystery

٦. تجنب الأخطاء Avoid Errors

٧. تجنب التسلية Avoid Entertainment

٨. البقاء داخل منطقة الخبرة Stay inside the Experience Area

٩. تجنب الضهور بمظهر المتغافل Avoid Injure Appearance (رنكو ٢٠١١: ٣٣٠)

ولأنكم من ذوي الخبرة والتخصص في هذا المجال، تود الباحثة الاستشارة بأرائكم السديدة، لذا يرجى من شخصكم الكريم بيان رأيكم بما يتناسب مع طبيعة رؤساء الأقسام العلمية الذين حددتهما الباحثة في جامعات الفرات الأوسط، لذا يسرها أن يتم التحقق من:

علماً أن بدائل الإجابة المعتمدة في المقياس هي من نوع خماسي تمثل طبيعة التكتيكات التجنبية، وهي: (تنطبق دائماً، تنطبق غالباً، تنطبق أحياناً، تنطبق نادراً، لا تنطبق أبداً)، وحددت الأوزان الآتية على التتابع (١،٢،٣،٤،٥)، ولكم جزيل الشكر والامتنان لتعاونكم خدمة للبحث العلمي.

الباحثه

بشائر سعدي الجبوري

المشرف

أ.د حيدر حسن اليعقوبي

التعديل المقترح	درجة الأهمية		التكتيكات
	مناسبة	غير مناسبة	

	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	البحث عن الإجابات الصحيحة (Searching for Correct Answers)	١
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Focus on what is Logical) التركيز على ما هو منطقي	٢
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Follow the Laws) إتباع القوانين	٣
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Think about what is Practical) التفكير في ما هو عملي	٤
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Avoid Mystery) تجنب الغموض	٥
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Avoid Errors) تجنب الأخطاء	٦
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Avoid Entertainment) تجنب التسلية	٧
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Stay inside the Experience Area) البقاء داخل منطقة الخبرة	٨
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(Avoid Injure Appearance) تجنب الضهور بمظهر المتغافل	٩

ملحق (٨)

إستبانة آراء المحكمين والمختصين لصلاحية فقرات مقياس التكتيكات التجنبية

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة كربلاء

كلية التربية للعلوم الانسانية

قسم العلوم التربوية والنفسية



إستبانة آراء المحكمين والمختصين

لصلاحية فقرات مقياس التكتيكات التجنبية Avoidance Tactics

الأستاذ الفاضل الدكتور..... المحترم

تحية طيبة.

تروم الباحثة إجراء البحث الموسوم بـ (الإستدلال (المتاح - الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط)، ولقياس متغير التكتيكات التجنبية Avoidance Tactics، عمدت الباحثة لتبني تعريف مارك رنكو (Mark Renko ٢٠١١)، بإنها هي: هنالك عدد من الحواجز والمثبطات السلوكية

تعمل كأشياء محددة يجب تجنبها من خلال العمل على بعض الأشياء المعينة وتجنب بعضها أحيانا أخرى وقد حدد تلك التكتيكات في:

١. البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers

٢. إتباع القوانين Follow the Laws

٣. التفكير في ما هو عملي Think about what is Practical

٤. تجنب الضهور بمظهر المتعافل Avoid Injure Appearance

٥. تجنب الأخطاء Avoid Errors (رنكو ٢٠١١: ٣٣٠)

ولأنكم من ذوي الخبرة والتخصص في هذا المجال، تود الباحثة الاستشارة بأرائكم السديدة، لذا يرجى من شخصكم الكريم بيان رأيكم بما يتناسب مع طبيعة رؤساء الأقسام العلمية الذين حددتهما الباحثة في جامعات الفرات الأوسط، لذا يسرها أن يتم التحقق من:

- صلاحية الفقرة لقياس ما وضعت لقياسه بحسب تصنيفها لنوع التكتيك التجنبية.
- ملائمة الفقرة لطبيعة البديل.
- إضافة أو حذف ما ترونه مناسباً من الفقرات.

علماً أن بدائل الإجابة المعتمدة في المقياس هي من نوع خماسي تمثل طبيعة التكتيكات التجنبية، وهي: (تنطبق دائماً، تنطبق غالباً، تنطبق أحياناً، تنطبق نادراً، لا تنطبق أبداً)، وحددت الأوزان الآتية على التتابع (١،٢،٣،٤،٥)، ولكم جزيل الشكر والامتنان لتعاونكم خدمة للبحث العلمي.

الباحثه

بشائر سعدي الجبوري

المشرف

أ.د. حيدر حسن اليعقوبي

١. تكتيك: البحث عن الإجابات الصحيحة Searching for Correct Answers

التعديل المقترح	الانتماء للمكون		درجة الوضوح		درجة الأهمية		الفقرات
	غير منتمية	منتمية	غير واضحة	واضحة	غير مهمة	مهمة	
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١. أقرن بين الموضوعات المختلفة التي تطرح على.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢. أتجنب اعتماد إجابة دون التحقق من صحتها مصدرها.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣. أدقق في الأجوبة التي تعطي لي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤. أوجه اسئلة دقيقة للحصول على إجابة مؤكدة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥. أبحث عن الاتساق المنطقي في القوانين.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦. أحاول الكشف عن التناقض بين تفاصيل.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧. أفكر بدرجة في الموضوع قبل الإعتقاد بصحته.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨. التزم بالقوانين على الرغم من تخالفها.

٢. تكتيك: إتباع القوانين Follow the Laws

التعديل المقترح	الانتماء للمكون		درجة الوضوح		درجة الأهمية		الفقرات
	منتمية	غير منتمية	واضحة	غير واضحة	مهمة	غير مهمة	
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١ أتبع التوجيهات كما هي وأعمل على تطبيقها.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢ أتجنّب التغيب عن الدوام.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣ أرفض مخالفة القوانين حتى وإن كانت حالة خاصة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤ أبحث عن حلول عملية للمشكلات التي تواجهني.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥ أفكر بطريقة توصلني إلى نتائج مفيدة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦ أفضّل الخيارات التي تعطي نتائج سريعة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧ أحسب الفوائد والمضار قبل إتخاذ أي قرار.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨ أشرح توجيهاتي بوضوح وسهولة.

٣. تكتيك: تجنب الظهور بمظهر المتغافل Avoid Injure Appearance

التعديل المقترح	الانتماء للمكون		درجة الوضوح		درجة الأهمية		الفقرات
	منتمية	غير منتمية	واضحة	غير واضحة	مهمة	غير مهمة	
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١ أتجنّب المراوغة عندما أطلب من الآخرين شيئاً.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢ أميل لتقبل الآراء المفصلة أكثر من الآراء الاجمالية.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣ أبحث عن توضيح كل ما يعرض عليّ.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤ أتعامل بحذر عند تصرفي مع الآخرين.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥ أتوقع أسوأ الاحتمالات قبل اتخاذ القرار.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦ أخشى إرتكاب الأخطاء عند حلّ مشكلة ما.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧ أتجنّب إختيار الحلول غير المؤكدة.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨ أبتعد عن إرتياد الأماكن الترفيحية التي تقلل من قيمتي.

٤. تكتيك: التفكير في ما هو عملي Think about what is Practical

التعديل المقترح	الانتماء للمكون		درجة الوضوح		درجة الأهمية		الفقرات
	منتمية	غير منتمية	واضحة	غير واضحة	مهمة	غير مهمة	
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١ أتجنّب المشاركة في الأنشطة المسلية.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢ أمتنع عن مشاهدة نشاطات لأنها تضيع الوقت.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣ أتجاوز عن أي بأسلوب يتسم بالسخرية.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤ أحافظ على بقائي ضمن الأعمال التي أوكّل بها.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥ أبتعد عن زج نفسي في تجارب جديدة.

	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦	أبتعد عن المواقف الجديدة المرهقة لي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧	أفضل الخيارات التي لا تفقد مكانتي الادارية.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨	أفضل الظهور بمظهر صلب أمام الآخرين.

٥. تكتيك: تجنب الأخطاء Avoid Errors

التعديل المقترح	الانتماء للمكون		درجة الوضوح		درجة الاهمية		الفقرات	
	غير منتمية	منتمية	غير واضحة	واضحة	غير مهمة	مهمة		
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١	أحاول أن أبدو منتبهاً لسلوكياتي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢	لا أسمح للآخرين بالمزاح معي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣	أحرص على التركيز بتنفيذ المهام الموكلة لي.
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤	أتجنب الاخطاء التي اقع بها
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥	اراعي الافكار التي اقوم بها
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦	اهتم بكل الاخطاء التي يقع بها زملائي واعدلها
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧	اميل الى تصحيح ما يقع به زملائي
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨	ارجح الجوانب الصحيحة على الخطاء

ملحق (٩)

إستبانة التحقق من الفقرات للعينة الإحصائية مقياس التكتيكات التجنبية



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة كربلاء

كلية التربية للعلوم الانسانية

قسم العلوم التربوية والنفسية

السيد رئيس القسم.....المحترم

تحية طيبة.

تهدف الباحثة إجراء دراسة علمية حول: (الإستدلال (المتاح - الراسخ) وعلاقتهما بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط)، لذا نرجو معاونتكم في الإجابة عن فقرات المقياس المرفقة طيا بكلّ دقة وصراحة، وذلك بعد قراءة كل فقرة بتمعن، ووضع علامة (√) أمام كلّ فقرة وتحت البديل الذي يمثلك من خلال إختيارك أحد البدائل الخمس المرفقين لكل فقرة.

علما إنّه لا توجد إجابة صحيحة وأخرى خاطئة، لأنّها تمثل وجهة نظرك فحسب. فلا بد من الإجابة على كل الفقرات، وننصح بعدم ترك أيّ فقرة من الفقرات المقياس. ونؤكد إن إجابتك ستكون في غاية السرية لأنّها تستخدم لأغراض البحث العلمي، فقط يرجى تثبيت المعلومات الأساسية لأنّها ستفيد الباحثة في إجراءات بحثها، ولا حاجة لذكر الاسم علما أن إجابتك لنّ يطلع عليها سوى الباحثة. مع جزيل الشكر والامتنان.

المعلومات الأساسية:

الجامعة :

التخصص : علمي أنساني

المشرف

أ.د. حيدر حسن اليعقوبي

الباحث _____

بشائر سعدي الجبوري

إختيار بدائل الإجابة					الفقرات
لا تنطبق أبدا	تنطبق نادراً	تنطبق احياناً	تنطبق غالباً	تنطبق دائماً	
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١. أقرن بين الموضوعات المختلفة التي تطرح عليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢. أتجنب إعتدال إجابة دون التحقق من صحتها مصدرها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣. أدقق في الأجوبة التي تعطي ليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤. أبحث عن الاتساق المنطقي في القوانين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥. أحاول الكشف عن التناقض بين تفاصيل.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦. أفكر بدقّة في الموضوع قبل الإعتقاد بصحته.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧. التزم بالقوانين على الرغم من تخالفها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨. أتبع التوجيهات كما هي وأعمل على تطبيقها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٩. أتجنب التغيب عن الدوام.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٠. أبحث عن حلول عملية للمشكلات التي تواجهني.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١١. أفكر بطريقة توصلني إلى نتائج مفيدة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٢. أفضل الخيارات التي تعطي نتائج سريعة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٣. أحسب الفوائد والمضار قبل إتخاذ أي قرار.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٤. أشرح توجيهاتي بوضوح وسهولة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٥. أتجنب المراوغة عندما أطلب من الآخرين شيئاً.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٦. أميل لتقبل الآراء المفصلة أكثر من الآراء الاجمالية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٧. أبحث عن توضيح كل ما يعرض عليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٨. أتعامل بحذر عند تصرفي مع الآخرين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٩. أتوقع أسوء الاحتمالات قبل اتخاذ القرار.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٠. أخشى ارتكاب الأخطاء عند حلّ مشكلة ما.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢١. أتجنب إختيار الحلول غير المؤكدة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٢. أبعد عن إرتياد الأماكن الترفيهية التي تقلل من قيمتي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٣. أتجنب المشاركة في الأنشطة المسلية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٤. أمتنع عن مشاهدة نشاطات لأنها تضيع الوقت.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٥. أتجاوز عن أي بإسلوب يتسم بالسخرية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٦. أحافظ على بقائي ضمن الأعمال التي أوكل بها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٧. أبعد عن زج نفسي في تجارب جديدة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٨. أبعد عن المواقف الجديدة المرهقة ليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٩. أفضل الخيارات التي لا تفقد مكانتي الادارية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٠. أفضل الظهور بمظهر صلب أمام الآخرين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣١. أحاول أن أبدو منتبهاً لسلوكياتي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٢. أحرص على التركيز بتنفيذ المهام الموكلة ليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٣. أتجنب الاخطاء التي اقع بها
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٤. اراعي الافكار التي اقوم بها
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٥. اهتم بكل الاخطاء التي يقع بها زملائي واعدلها
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٦. اميل الى تصحيح ما يقع به زملائي
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٧. ارجح الجوانب الصحيحة على الخطاء

ملحق (١٠)

استبانة التحقق من الفقرات التطبيق النهائي



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة كربلاء
كلية التربية للعلوم الانسانية
قسم العلوم التربوية والنفسية

السيد رئيس القسم.....المحترم
تحية طيبة.

تهدف الباحثة إجراء دراسة علمية حول: (الإستدلال (المتاح - الراسخ) وعلاقتها بالتكتيكات التجنبية لدى رؤساء الأقسام العلمية في جامعات الفرات الأوسط)، لذا نرجو معاونتكم في الإجابة عن فقرات المقياس المرفقة طيا بكلّ دقة وصراحة، وذلك بعد قراءة كل فقرة بتمعن، ووضع علامة (✓) أمام كلّ فقرة وتحت البديل الذي يمثلك من خلال إختيارك أحد البدائل الخمس المرفقين لكل فقرة.

علما إنّه لا توجد إجابة صحيحة وأخرى خاطئة، لأنّها تمثل وجهة نظرك فحسب. فلا بد من الإجابة على كل الفقرات، وننصح بعدم ترك أيّ فقرة من الفقرات المقياس. ونؤكد إن إجابتك ستكون في غاية السرية لأنّها تستخدم لأغراض البحث العلمي، فقط يرجى تثبيت المعلومات الأساسية لأنّها ستفيد الباحثة في إجراءات بحثها، ولا حاجة لذكر الاسم علما أن إجابتك لنّ يطلع عليها سوى الباحثة. مع جزيل الشكر والامتنان.

المعلومات الأساسية:

الجامعة :

التخصص : علمي أنساني

الباحث _____

المشرف

بشائر سعدي الجبوري

أ.د حيدر حسن اليعقوبي

إختيار بدائل الإجابة

الفقرات

لا تنطبق أبداً	تنطبق نادراً	تنطبق أحياناً	تنطبق غالباً	تنطبق دائماً	
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١. أقرن بين الموضوعات المختلفة التي تطرح عليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢. أتجنب اعتماد إجابة دون التحقق من صحتها مصدرها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣. أدقق في الأجوبة التي تعطي ليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٤. أبحث عن الاتساق المنطقي في القوانين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٥. أحاول الكشف عن التناقض بين تفاصيل.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٦. ألزم بالقوانين على الرغم من تخالفها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٧. أتبع التوجيهات كما هي وأعمل على تطبيقها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٨. أتجنب التغيب عن الدوام.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٩. أفكر بطريقة توصلني إلى نتائج مفيدة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٠. أفضل الخيارات التي تعطي نتائج سريعة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١١. أحسب الفوائد والمضار قبل إتخاذ أي قرار.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٢. أطرح توجيهاتي بوضوح وسهولة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٣. أتجنب المراوغة عندما أطلب من الآخرين شيئاً.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٤. أميل لتقبل الآراء المفصلة أكثر من الآراء الاجمالية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٥. أبحث عن توضيح كل ما يعرض عليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٦. أتعامل بحذر عند تصرفي مع الآخرين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٧. أتوقع أسوأ الاحتمالات قبل اتخاذ القرار.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٨. أخشى ارتكاب الأخطاء عند حلّ مشكلة ما.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	١٩. أتجنب إختيار الحلول غير المؤكدة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٠. أبتعد عن إرتياد الأماكن الترفيحية التي تقلل من قيمتي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢١. أمتنع عن مشاهدة نشاطات لأنها تضيع الوقت.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٢. أتجاوز عن أي بأسلوب يتسم بالسخرية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٣. أحافظ على بقائي ضمن الأعمال التي أوكل بها.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٤. أبتعد عن زج نفسي في تجارب جديدة.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٥. أفضل الخيارات التي لا تفقد مكانتي الادارية.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٦. أفضل الظهور بمظهر صلب أمام الآخرين.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٧. أحاول أن أبدو منتبهاً لسلوكياتي.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٨. أحرص على التركيز بتنفيذ المهام الموكلة ليّ.
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٢٩. أتجنب الاخطاء التي اقع بها
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٠. اراعي الافكار التي اقوم بها
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣١. اميل الى تصحيح ما يقع به زملائي
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	٣٢. ارجح الجوانب الصحيحة على الخطاء

Abstract:

The nature of mankind, since his existence, has been searching for a mental method to solve his problems that hinder his personal existence, to help him adapt the circumstances he is going through from time to time. As it progresses or worsens. It is by means of mental reasoning. However, with the manifestations of civilizational and technological development and the diversity of administrative action, it has become affected, rather permanent, in solving these contemporary problems. We thought that he seeks rational reasoning to provide appropriate solutions and logical decisions in his daily and professional life. Based on the foregoing, the problem of the current research is formulated in the following: **What is the type of inference used by the heads of departments (available or well-established)? What is the form of their avoidance tactics? What is the relationship between the two types of inference and these avoidance tactics? The theoretical and practical significance of the research was as follows:**

The scarcity of local and Arab studies that dealt with the issue of both types of reasoning (well-established and available), especially for heads of departments in universities, and there is no study that dealt with avoiding tactics to the best of the researcher's knowledge and knowledge. As well as the importance of the two types of inference variable (well-established and available) that the current research dealt with, due to the urgent need for diagnosis and development for heads of departments in Iraqi universities in their use of one of the two types of inference referred to in contemporary psychological literature. And also the importance of the scientific direction (for the heads of departments being the mainstay of the administrative and scientific work in the department) on which the research is conducted. It is also possible to benefit from the results of the current research in the field of mental or (educational) and administrative development together, and in the field of administrative development and the development of rational reasoning with an educational psychological vision. **The research specifies the objectives:**

- ١- Reasoning (available - well-established) among the heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates.
- ٢- The statistical significance of the differences in inference (available - well-established) among the heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates according to the variables (university, specialization, gender, academic degree).
- ٣- The avoidance tactics of the heads of the scientific departments in the universities of the Middle Euphrates
- ٤- The statistical significance of the differences in the avoidance tactics of the heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates according to the variables (university, specialization, gender, degree).

○- Finding the relationship between (available - well-established) reasoning and the avoidance tactics of the heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates

⌒- The extent to which avoidance tactics contribute to each of the (available - well-established) reasoning of the heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates.

The objective limit: includes the variables of the current research in finding the relationship between (available-well-established) inference and avoidance tactics. The human limit: The research is limited to a sample of heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates.

Represented in the University of (Al-Qadisiyah, Kufa, Babylon, Karbala, Al-Muthanna). Spatial limitation: The research was limited to the universities of the Middle Euphrates, at the University of (Al-Qadisiyah, Kufa, Babylon, Karbala, Al-Muthanna) and their affiliated colleges. The standard limit: The researcher will use the paper-based measurement, because the heads of departments are included in the attendance of their administrative tasks in the faculties. Time limit: for the academic year (٢٠٢١-٢٠٢٢ AD) (١٤٤٢-١٤٤٣ AH).

The researcher prepared a theoretical framework and previous studies on the two variables in a comprehensive way. The research used the descriptive approach of the correlative type as a method for it, to find the relationship between two variables. The current research community consists of the heads of departments present in the universities of the Middle Euphrates, each of the University of (Babylon, Kufa, Karbala, Qadisiyah, Muthanna) with a total number of (٧١٨) heads and department heads. The sample was (٣٥٩), and the sample was chosen by random method with a proportional distribution.

The researcher built an inference scale of the type (well-established - available) consisting of (٣٠) paragraphs divided into two types: available inference and the number of its paragraphs (١٥) paragraphs. Well-established reasoning and the number of its paragraphs (١٥) paragraphs, and in front of each paragraph is a five-point scale for the response: (always apply (٥) degrees, apply dearly (٤) degrees, sometimes apply (٣) degrees, rarely apply (٢) degrees, never apply(١) degree). Therefore, the highest score that the respondent can get for his answer on the scale items is (١٥٠) degrees, and the lowest score he can get is (٣٠), and the hypothetical average of the scale is (٩٠) degrees. Hence, those who obtain values higher than (٩٠) enjoy the available inference, and those who obtain values less than (٩٠) do not have the well-established inference.

Also, avoidance tactics consists of (٣٢) paragraphs, and in front of each paragraph there is a five-point scale for the response: (always apply (٥) degrees, apply almost (٤) degrees, sometimes apply (٣) degrees, rarely apply (٢) degrees, never apply (١) degree).

divided into five tactics:

- ١- Searching for the correct answers and its items (٦). The highest score that a respondent can get for his answers to the scale items is (٣٠) degrees, and the lowest score he can get is (٦), and the hypothetical average of the scale is (١٨) degrees.
- ٢- Following the laws and its clauses (٦) The highest score that a respondent can get for his answer to the scale items is (٣٠) degrees, and the lowest score he can get is (٦), and the hypothetical average of the scale is (١٨) degrees.
- ٣- Thinking about what is practical and its items (٨). The highest score that a respondent can get for his answer to the scale items is (٤٠) degrees, and the lowest score he can get is (٨), and the hypothetical average of the scale is (٢٤) degrees.
- ٤- Avoiding mistakes and its items (٦) The highest score that a respondent can get for his answer to the scale items is (٣٠) degrees, and the lowest score he can get is (٦), and the hypothetical average of the scale is (١٨) degrees.
- ٥- Avoid appearing as ignorant and its items (٦) The highest score that a respondent can get for his answer to the scale items is (٣٠) degrees, and the lowest score he can get is (٦), and the hypothetical average of the scale is (١٨) degrees.
- ٦- The scale as a whole and its paragraphs (٣٢) is the highest score that the respondent can get for his answer to the scale items is (١٦٠) degrees, and the lowest score he can get is (٣٠), and the hypothetical average of the scale is (٩٥) degrees.

The final image of each of the two research tools previously mentioned (inference and avoidance tactics) was applied simultaneously during the period of April, May, with its details from (April ٣/٢٠٢٢ Sunday until May ٢٤, ٢٠٢٢) and the researcher by herself by conducting the application by distributing paper questionnaires to all members of the sample, represented by (the heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates), the researcher obtained a set of results, **which are:**

The heads of the practical departments at the University of Karbala are the ones who use solid reasoning at the expense of the heads of departments in the remaining universities. And that females have a well-established reasoning higher than males. And human specialization have a well-established reasoning. And at the level of professor, teacher, and assistant teacher they have a well-established reasoning.

Second, in terms of avoidance tactics

Department heads at the University of Kufa have avoidance tactics. Females have avoidance tactics. The assistant professor uses avoidance tactics.

Third: Relationship and percentage of contribution

There is a stronger relationship between (well-established) reasoning with avoidance tactics than (available) reasoning with avoidance tactics. And the (well-established) reasoning contributes to a greater percentage than the reasoning available to the heads of scientific departments in the universities of the Middle Euphrates.

**Ministry of Higher Education and Scientific Research
Karbala University
College of Education for Human Sciences
Department of Educational and Psychological Sciences**



**Inference (Available - Well-Established) and Their Relationship to the
Avoidance Tactics of the Heads Of Scientific Departments in the
Universities of the Middle Euphrates**

*A thesis submitted to the board of College of Education for Human Sciences at the
University of Karbala, which is part of the requirements for obtaining a master's degree
in (Educational Psychology)*

By the Student
Bashaer Saadi Hamza Al-Jubouri

Supervisor
**Prof. Dr
Haider Hassan Al-Yaqoubi**

٢٠٢٢ AD